



2013年,伴随着国内宏观经济企稳、城镇化趋势延续、地产销量增长带动的家装需求,吸油烟机行业也呈现出恢复性增长的态势。作为吸油烟机行业的领导者,老板电器通过多元化渠道战略、油烟机大吸力技术的升级,以及新一轮战略规划的启动,继续保持着高速增长。永昕

## 老板电器 用技术引领行业

35年来,老板电器每一次的技术革新,都引领了行业技术变革。从首创免拆洗技术到双劲芯技术,到如今极速洁净平台的开创,再到大吸力四大标准的树立,老板电器始终引领行业发展。在老板电器为首的本土品牌的带领下,我国吸油烟机行业进入技术创新引领行业竞争的阶段。

2014年,老板新一代大吸力油烟机全面亮相,以智能化引领高端趋势。“至尊95”套装中的大吸力油烟机9500,实现了在业内首次采用32位多任务操作系统,拥有强大的多核集成处理器,配备4.3英寸高清触摸屏,保证了操作的智能化和互动性,在厨电行业实现了巨大的突破,一举夺得德国IF、最成功设计及艾普兰等国内外众多奖项。同时搭载了极速洁净平台的净界A7套装中的8218烟机,从“拢吸、强滤、速排、节能”四个方面对“大吸力油烟机”的行业标准进行重新定义,引领行业进入大吸力时代。拢吸——老板首创360°龙卷吸烟,瞬间洁净,20秒给你一个新厨房;强滤——老板首创A++免拆洗技术,全面提升油烟分离能力,确保油烟分离;速排——老板独



创双劲芯技术,动能更强劲,双面立体吸烟,吸排更高效,将油烟瞬间排出,内腔不积油;节能——全线大吸力油烟机能耗达国家1级能效。老板吸油烟机8218一经推出就得到了消费者热捧,同时开创了6000元高端吸油烟机市场的新格局。

未来三年,老板电器将全面启动新一轮战略规划,以产品差异化、品牌高端化、渠道多元化,全面实现3个30%的企业战略,继续引领行业健康有序发展。

## 中央商场山西路店调整升级,彻底清仓 抛货的节奏,你懂的!

小长假期间,中央商场山西路店店面将进行调整升级,启动清仓抛货促销,低至2折的优惠绝对是不容错过的淘货好时机。

相信不少市民都已制定了五一的出游计划,还在为出行的装备烦神吗?小编推荐你去中央商场山西路店看一下,这里推出的运动户外商品联合特卖会,绝对物有所值。其中阿迪达斯旗下多款商品2折起售,更有探路者2到5折,真维斯两件69元,总有一款适合你,关键是超值。

“不走寻常路”。相信不少人对这句广告词记忆犹新。小长假期间,美特斯邦威也将在中央商场山西路店举办大型热卖会,将集合旗下最全的品牌阵容,全国首发惠卖,两件5折、三件4折,让你一次买个够。此外,小朋友们喜欢的Balabala童装也将举行大型热卖会,全场1.9折起,有更多款式、更多商品让你选择。

中央商场山西路店众多商品也优惠多多。三楼似水年华春装4折,夏装7折;青木三色春装98减50;末末冬装4-5折;谜底春装1购2,谜底特卖全场4折;浪漫一身春款5折;歌莉娅新款春装5折。4楼



ONLY、VERO MODA新款夏装闪亮登场;太平鸟部分6折,百家好部分6折,衣恋部分满200减100,泰尼维尼部分满200减100,拉夏贝尔柜新品夏装闪亮登场。5楼EGOU春款10减5元,GXG春装满100元减50,JACKWALK春款5折,JACKJONES买二送一,NIKE360 满100元减25,阿迪达斯满100元减25。

小长假中央商场山西路店,超值货品等你选。此外,活动期间,凡到中央商场四楼客户服务中心新办VIP卡并下载中央商场手机APP成功绑定实体卡客户均送宜家法格里克石瓷大杯一个,每日限前500名。 刘德杰

## 小长假,任意品牌都可来富士达以旧换新

“忙晕了。”最近在电动车行业经常听到这样的话,忙促销、忙找场地、忙着想各种好办法拉动销量。面对五一黄金周这个大蛋糕,究竟谁能多分一些,还是个未知数。但是富士达独具慧眼,很好地与“现代快报欢乐社区行”有效结合起来,“低碳环保和绿色出行”就是它的主题。在上周的现代快报欢乐社区行明故宫广场一站,富士达电动车展区被消费者围得水泄不通,有咨询价格的,有选购新款车型的,吸引了相当多的购车一族。

这个五一,富士达将主打“以旧换新”的形式,广大消费者要注意的是,此次消费者可以拿任意品牌车型前来换购,一律享受富士达推出的幸福折扣价;此外,有新款锂电池在锂电池功能升级的情况下,消费者依然可以享受原价格,而且在原价基础上还可以享受富士达五一促销价。

富士达电动车向自己的粉丝们承诺:完全的正品,实实在在最实惠的价格。 蒋振凤

35年专注高端  
16年销量领先



# 老板大吸力油烟机 罩得住才有好效果



中国 每卖出10台大吸力油烟机,就有6台是老板

**ROBAM 老板**  
精湛科技 轻松烹饪