

社保基金潜伏230只股票 生物医药股成“国家队”最爱

近日来,关于社保基金2013年投资收益率达到6.29%的数据引起了广泛关注,相较而言,保险机构收益率却只有5.04%,而且还是4年来最高的水平。

一直以来,作为“国家队”的社保基金,其持仓配置深受风云变幻的资本市场所关注。随着2013年各大上市公司年度业绩的披露,其股市投资策略也逐步浮出水面。生物医药股成国家队最爱。

科技股渐成“新宠”

除了对生物医药股的“痴迷”,社保基金也透露出了对科技股的投资偏好。230只股票中,包括电子、电气设备、计算机和通讯等高科技类板块个股共计56只。四季度新进的73家股票中,包括科大智能、江特电机、平高电气、德赛电池和航天科技等24家高科技类公司。当然也有部分科技股被社保基金减持,在63家减持的个股中,科技股有11家被减持,包括中天科技、立讯精密、中兴通讯等。不过远低于四季度新进的24家。

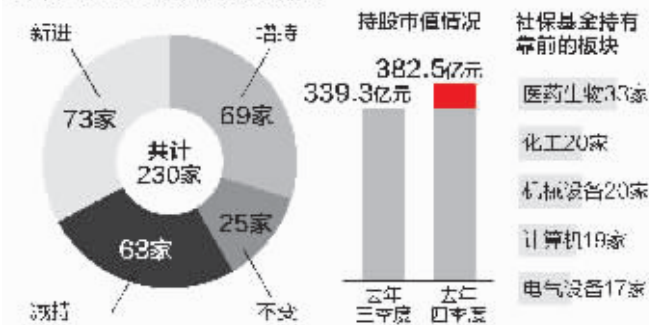
进驻高科技股不光是四季度开始,根据此前统计,早在去年三季度,就有包括天喻信息、华灿光电、中兴通讯、科大讯飞和歌尔声学等个股获社保新进。

有分析人士认为,科技类个股之所以获得社保基金的追捧,是由于出口、基建动力衰减,如何拉动消费成了头等大事,科技信息消费因此受到重视。

值得一提的是,相对于保险资金青睐银行股,社保基金似乎对银行股“敬而远之”。

大智慧

去年社保基金四季度股票投资情况



制图 李荣荣

去年四季度增持股市

根据大智慧金融终端数据统计,在已经公布年度报告的1456家上市公司中,已有230家在十大股东中浮现社保基金的身影。

在上述230家中,社保基金共持持股市值为382.5亿,较去年三季度的339.3亿,增量43.2亿元。

从持股数量来方面,也可以看

出四季度社保基金对股市投资的“躁动”:四季度新进73家,增持69家,仓位维持不变的有25家,减持只有63家。不过,虽然在入市仓位和持股数量来看明显偏激进态势,但在风险防控方面,社保基金仍然较为谨慎;在230只股票中,主板股票高达139只。

最爱生物医药股

按照申银万国分类,不管是持股数量还是持股市值,生物医药行业都成了社保基金的最爱。

根据大智慧统计,从持股数量来看,在上述230只股票中,社保基金持有靠前的包括:医药生物33家,化工20家,机械设备20家,计算机19家,电气设备17家,电子16家,汽车15家,以及房地产10家等。

从持股市值来算,社保基金共持有医药生物股包括同仁堂,持股市值为8.54亿元;其次是国药一致的7.38亿元以及华东医药的4.69亿元等;此外还持有复星医药、常

山药业、国药股份和舒泰神等共计83.15亿元。

在被社保基金持有的医药类公司中,不少被两只乃至三只社保基金抱团入驻。其中山大华特则同时被三只社保基金持有;华邦颖泰则同时被两只社保基金持有;华润双鹤和康恩贝也被两只社保基金抱团入驻。

此外,社保基金持有化工行业市值为29.7亿元,机械设备18.9亿元,计算机行业35.5亿元,汽车行业20.3亿元,房地产23.95亿元,电气设备33.1亿元,均远低于生物医药高达83.15亿元市值。

盘点社保基金之“最”

- **持有市值最大:**美的集团,15.7亿元;
- **增持市值最大:**国电南瑞,5.99亿元;
- **减持市值最大:**美的集团,11.3元;
- **持有股数最多:**华侨城A,2.5亿股;
- **持股占比最大:**涪陵榨菜,12.23%;
- **社保最抱团:**北新建材(5个社保基金组合);

中国银行国际化战略迈出新步伐

与上海国际能源交易中心签署战略合作协议

3月19日,中国银行股份有限公司与上海国际能源交易中心战略合作协议在京签署,中行成为首家与上海国际能源交易中心签署战略合作协议的商业银行。

此次战略合作协议的签署标志着中国银行与上海国际能源交易中心的合作步入新的历史阶段。中国银行将与上海国际能源交易中心携手,积极响应国家战略,大力服务实体经济。

在保证金服务、全球清算、客户拓展等合作基础上,中国银行将充分发挥多元化和国际化优势,凭借大宗商品融资的丰富经验以及跨境人民币主渠道银行的作用,支持上海能源交易中心拓展全球市场,活跃交易规模,积极推动大宗商品人民币定价,开发大宗商品人民币融资和交易产品,在支持人民币国际化全方位发展,扩大上海能源交易中心全球影响力,提升我国大宗商品定价权和话语权的过程中发挥重要作用。

作为首家在海外成立大宗商品融资中心的银行,未来,中国银行将以上海和新加坡、伦敦、纽约为依托,积极支持我国大宗商品企业参与国际大宗商品市场交易,不断提升全球一体化综合金融服务水平。

(倪萌)

境外工作人员意外险加保“恐怖袭击” 江苏人保财险首席承保10万海外劳工

近日,笔者从江苏出外派工作人员意外险新闻发布会上了解到,本月起,凡省商务厅信息平台注册批准的出境工作人员,在投保境外工作人员意外伤害人身保险时,不仅可以获得80%的财政保费补贴,还可参保恐怖袭击责任,各项保险责任累计保额达到78万元。

据统计,2013年我省投资、工程承包、劳务合作三类企业招收外派的人数约5万人,累计在外人数总计达到近10万人,新加坡、日本及中国港、澳、台等经济发达、安全状况较好的低风险地区人数约占45%;在蒙古、俄罗斯、印度等国家安全状况中等地区的人数约占19%;在非洲和中东等经济欠发达、治安和安全状况较差的高风险地区的人数约占36%。为此,省商务厅、省保监局历时两个多月设计出保险方案:每人境外意外身故、残疾保额50万元,疾病身故保额10万元,医疗运送或送

返保额10万元,身故遗体送返保额5万元,亲友慰问探访保额3万元,共计5项保障。同时,对所有责任还扩展承保了恐怖袭击责任,各项保险责任累计保额达到78万元。每人每年保费为316.52元,其中财政补贴277.22元,外派企业仅承担39.3元。

另悉,针对境外工作人员意外险,江苏人保财险、太保财险、中国人寿、利安人寿、泰康人寿5家保险公司成立了共保体,全程承保我省10万海外游子的意外保障。作为首席承保人,中国人保财险江苏省分公司副总经理于敬东表示,中国人保财险作为国内和亚洲规模最大的财产保险公司,将在省商务厅的统一指导和协调下,联合共保体成员做好便捷投保和快捷理赔等各项工作,严格履行合同约定和各项承诺,确保把政府的惠民政策落实到位、风险事故预防到位、优质服务提供到位。

(谭明村)

兴业银行直销银行:一键就“购”

3月27日,兴业银行直销银行正式上线。在这样一个平台上,用户可以持多家银行卡,通过电脑、手机等移动设备直接在其上选购热销理财产品、基金以及定期存款、通知存款等,免掉了繁复的注册、登录、跨行资金划转步骤,一键购买,省时省力。

笔者体验时发现,账户间少了“隔阂”,用户可以随时随地随

身一站式查看、管理、调拨多家银行卡上的资金,享受在线理财规划服务。此外,其具备了智能筛选功能,可以按照个人的理财需求偏好,如产品收益率、期限、发行截止日要求等自动排序,方便用户迅速找到适配的产品。目前兴业银行直销银行在线销售的30余款理财产品期限从1天(现金宝)到365天不等,参考净收益最高可

达6.3%,可选基金则有400余支。据知情人士透露,该行很可能推出T+0直销货币基金产品。

事实上,兴业银行从去年就开始了布局互联网金融。去年12月推出的互联网品牌“钱掌柜”市场口碑相当不错,推出仅一个月客户即从原来的30多万增长到50多万,高峰期每小时就有1亿多的销售额。此番推出的又一重磅武器直销银行也令市场对其发展前景充满期待。

(邹晶莹 陈孔萍)

工行江苏分行推行“私人定制”支持小微企业发展

“私人定制”,这一网络流行语,如今已成为工行江苏分行经营小微企业信贷业务的一大特色。针对小微企业信贷支持与风险防控,该行积极引进高端消费领域“私人定制”模式,突出管理流程、信贷政策和业务产品三方面的创新配套。在去年

小企业贷款净增43.95亿元,累放增速高出全部贷款43.8个百分点的基础上,今年以来继续加大投放,一季度末小企业人民币贷款余额1135.58亿元,较上年同期增加31.63亿元。

在管理流程上,该行从省分行到市分行、再到县支行层层梳理,减

少不必要的繁文缛节,简化客户服务流程,从“后台为前台服务”“前后台为客户服务”两个维度,大力推行小微企业业务“无障碍”服务,即从客户识别、业务承接到授信审批、贷后管理等,实行前中后台“一站式”服务。

信贷政策上追求“管”“放”有度

有序。一方面,积极创新引导并灵活掌握趋紧的信贷政策,防止政策收紧导致“一管就死”的现象。另一方面,及时明确信贷新政策可执行边界,防止政策放宽导致“一放就乱”的现象。同时尝试与分支机构共同设计风险控制。

业务产品上,则要满足“个性化”需求。首先,创新设计“个性化”

服务方案,确保服务有的放矢,突出支持好“一区一链一市场”小微企业;通过银政合作、组合担保的方式对小微企业进行服务,有效满足市场内小微企业、个体工商户的金融服务需求。其次,量身定制融资产品,提高合作成功率。第三,尝试融资方案项下授权审批制,从而提升客户满意度。

(邵满桂 王恒)