

各位足球迷，你要破费了

■为了世界杯，电视迎来换季潮
■4K电视、互联网智能电视成宠儿

2014年刚刚过去两个月，但是彩电市场却迎来了一个开门红。据相关统计数据显示，2014年春节促销期间（2014年1月13日至2014年2月2日）国内彩电终端零售规模406万台，同比增长1.6%；液晶电视销量393万台，同比增长3.4%，高于行业预期。而对于彩电厂家来说，今年最大的营销热点则是世界杯，据业内人士分析，由于世界杯的缘故，今年夏天彩电的销量会至少提升15%。大尺寸、智能、互联网、4K都将成今年彩电市场最热的关键词。

现代快报记者 付智勇



世界杯年 恰逢电视换季潮

互联网智能电视经过几年的快速发展，将在今年迎来井喷期。据了解，2014年各大厂商将持续在智能电视系统开发、应用开发、多屏互动、智能推介等方面加大投入。业内人士认为，2014年智能电视的渗透率将达69%。

青岛海信南京经营分公司市场部总监高状升告诉记者，2014年，无论是互联网智能电视，还是4K智能电视都将进入到一个销售井喷期。“彩电属于耐用品，一个普通家庭电视机的使用寿命大约在7-10年。从这个角度看，使用平板电视和液晶电视的家庭都会在2014年前后进入到电视机更新换代的阶段。从行业规律来看，2014年-2016年互联网智能电视以及4K智能电视都将迎来销售的一个高峰。”目前，国内较大的电视厂家，其生产线已经全面向4K和互联网智能电视倾斜。无论是海信还是TCL，生产互联网智能电视以及4K智能电视的生产线都占到了总量的80%以上。

除了电视机更新换代因素的影响外，2014年即将举行的世界杯赛，也会加快互联网智能电视以及4K智能电视的普及速度。高状升也表示，世界杯一直都是彩电销售的一个推手。“根据经验，世界杯期间的彩电销量提升幅度大约在15%左右。”

大势所趋 无网络不电视

无论是眼下正火的4K智能电视还是互联网智能电视，都和网络紧密联系在一起。在移动互联网时代，用户越来越追求产品的体验感，而电视机的发展也越来越趋近于智能手机。

如今市面上的智能电视都能像手机一样在APP上下载各类软件，下载电影、电视剧、游戏，这些在手机和PAD上运用很娴熟的功能如今在智能电视上也都能轻松实现。

在互联网浪潮冲击下，电视一直处于不断更新交替的过程，早已超脱了传统家电领域的范畴。在彩电IT化的进程

中，商业模式的创新或许比产品创新的意义要更深远。2013年，TCL和百度爱奇艺合作，通过深度导入互联网思维，成功开创了一种全新的商业合作模式。彩电专家认为，这种模式最显著特点就是，把事情交给整个产业生态圈中最擅长的企业去做，唯有如此，才能在最短时间内，将产业链各个环节中的强势企业和资源整合起来，一起做出最强的产品。可以说，如今的电视已经发展到了无网络不电视的阶段，电视紧密和网络联合，将其自身功能无限扩大化，而这也是将来彩电发展的趋势和模式。

各行各业 都大打智能概念

拿家电这个行业来说，不仅仅是在彩电，在不少白电身上我们也能找到“智能”的身影。

比如说空调，相信大多数人很难想象空调如何和“智能”联系在一起。随着近几年国内空气质量的严重下降，互联网和智能设备的快速发展与普及，以及人们对空调外观品位的提升，海信推出了全新的“苹果派A8”产品。使用该系列产品，用户不仅可以通过智能手机、PAD、PC等设备远程控制，还能通过微博私信对话，随时随地对家中的温度、湿度、空气净化程度进

行调节，这打破了传统空调在时间和空间上的束缚。消费者只要在APP上下载一个客户端，就能轻松实现对空调的远程遥控。

在城市管理系统中，“智能”的概念也被运用其中。近日，华为举办全球行业LTE高峰论坛，研讨和展示了应用于政府公共安全、交通、能源等行业的专业LTE解决方案，携手二十九家业内无线通信领域的合作伙伴共同成立了“eLTE解决方案联盟”，并帮助南京市政府建设了全球首个LTE宽带多媒体数字集群政务专网。

三八节，电动车大促销来啦

富士达购车有好礼

喜迎三八节，换购成了南京不少电动车商家的主打活动之一，当然，为了让女性消费者在这个属于自己的节日中真正享受到节日的气氛，富士达电动车在换购的基础上还特别推出了“情满半边天，聚惠女人节”的优惠活动，也就是说，活动期间，消费者到富士达建宁路店、中华路店和高楼门店选购电动车均可以免费领取洁丽雅礼盒一套（换购车型除外）。富士达电动车相关负责人表示，为了选购到适合的礼物，他们可以说是绞尽脑汁，此次的礼盒是专门为女性消费者“量身定制”的。想要选购电动车，那就来富士达吧，原价近200元的高大上精美礼盒等着你呢。

除此之外，在换购环节中，富士达电动车还给出了换购价999元的电动车，富士达相关负责人表示，三八节，各家促销力度都不小，但是既能够极大让利消费者又能够吸引入气的创意活动还真不多，三八节期间选购电动车，只要来富士达，无论您怎么选，选择哪一种形式购车，均可以享受到超值优惠。

江浦祥龙店开业 厂商零利润让利

本周对于祥龙电动车而言，将迎来两个比较重要的节日，一个是喜迎三八节，针对众多女性，祥龙电动车推出了很多时尚新潮的电动车款式，而且现场购车，一律可以享受“三八节优惠”价，此外，还有一个惊喜就是，江浦祥龙专营店开业，这将意味着祥龙在南京电动车市场又拓宽了一步。为了庆祝两大节日，祥龙电动车工厂做出零利润让利，推出了换购等多种优惠促销活动，尤其值得一提的是，不少2014新款电动车此次也参加了换购活动。

祥龙电动车相关负责人表示，此次，祥龙用来参与活动的车子如韵丽是2014年的新款车，现场，消费者可以用旧款电动车换购999元48V韵丽新款电动车，此外，还有很多其他车型也参加到了活动中，比如，小小士博48V换购价是1599元，巧格V9原价3088元，特惠价只有2580元，龙博士V6原价2980元，特惠仅2480元。

富士达电动车 FUSHIDA
《爸爸去哪儿》顶级合作伙伴

活动期间 女士购车送价值 **180元洁丽雅礼盒一套** (精美除外)

情满半边天 聚惠女人节

<p>俏美 48V 天能双超威电池</p> <p>999元 幸福换购价</p>	<p>福航 48V 天能双超威电池 新品上市</p> <p>1497元 幸福换购价</p>	<p>爵宝(加长) 48V 天能双超威电池</p> <p>2580元 幸福换购价</p>	<p>智月 48V10AH 天能锂电池 升级不加价</p> <p>1580元 幸福换购价</p>
--	--	---	---

以旧换新车型为任意品牌48V铅酸电动车。图片以实物为准。详情见店堂公告

行业领袖企业 全球畅销20年

幸福热线: **18913959699** 活动时间: **2014年3月7日~3月9日**
 活动地址: ●建宁路店 83460588 ●中华路店 52218173 ●高楼门店 83641907
诚招南京及周边经销商

祥龙电动车 S.EEEK 3.8 妇女节

温暖3月 礼惠全城

韵丽 48V12AH

换购价: **999元** (限1)

小小士博 48V12AH

换购价: **1599元** (限1)

龙博士V6 48V20AH

原价:2980元
特惠价: **2480元**

巧格V9 前碟款 48V20AH

原价:3088元
特惠价: **2580元**

活动期间购车均有好礼相送，店内更有多重惊喜

热烈庆祝江浦店盛大开业 江浦中圣南街14号 13675105744

●中央门车城: 中央路300号 25881188 ●南京东店: 东店路69号 52252745 ●南京西店: 城西店1号 58494779
 ●马鞍山专营店: 龙江路498号 89812884 ●丹阳专营店: 迎江路215号 86211005 ●丹徒专营店: 中华路401号 82313860
 ●南京名车行专营店: 汉中门大街285号 18666622 ●扬州专营店: 泰州东路19号 88881158 ●盐城专营店: 盐都路56号 86711940
 ●苏州专营店: 苏州路18号 85572788 ●常州专营店: 金坛村金坛路15-2号 58798114 ●南通专营店: 崇文路17号 58821925
 ●江州店: 江州路301号 62718070 ●月苑店: 宝善北路13-109号 80402822 ●阜宁店: 阜宁老镇立业路 52248841
 ●大新专营店: 大新路20号 68833320 ●盐城门店: 盐城门数士街72号 1362188722 ●江宁专营店: 江宁青宁路49号 66018829
 ●江浦店: 江浦中圣南街14号 13675105744 ●溧水专营店: 溧水大街100号 13245877419 ●中甸专营店: 中甸路88号 86247181
 ●西康专营店: 西康北路85-2号(富士达对面) 84717110 ●江宁专营店: 江宁金鹰市场富源路633号 1810078880
 ●泰州专营店: 泰州东大街55号(假日酒店) 3177074137 ●江浦专营店: 江浦中圣南街14号 13675105744