回扣，我该拿什么抵制你？

报名成为一号家居的S级样板房，万元担保金保透明装修

如果你家设计师给你推荐建材，声称比自己买要便宜，那你最好留意，设计师很可能在其中牟利。在3·15临近之际，装修回扣的老话题被再度重提，经本报2月21日报道后，不少“装友”纷纷倾诉自己被吃回扣的经历。记者咨询多位业内人士获悉，设计师推荐建材牟利几成装修行业“明规则”，为此，中国装饰协会、南京装饰行业协会、一号家居网和现代家居共同抵制回扣，力争还消费者透明家装。 现代快报记者 余益霞

漫画 俞晓翔

环环相扣
吃回扣的不光是设计师

家装回扣，已经有10多年的历史，几乎与装饰公司的寿命相同，早已成为行业内的“公开的秘密”。

去年年底拿房的孙小姐最近在装修，之前她曾经接触过一家装修公司，不过谈得不太愉快。“当时设计师给我开出了一份清单，上面有建材品牌和报价。”孙小姐说，她在与设计师沟通中发现，只要自己对建材中的品牌有不同意见，设计师就反驳她，还坚持说推荐的东西不错。最终她没有选择这家公司，而是自己找了“游击队”，但仍然难免磕磕绊绊。“要刷油漆前，工头向我推荐一个牌子的油漆，称他认识人，用这个很划算。但是我已经选好另一个牌子油漆了，结果工头就很生气。”孙小姐说，通过这次装修，她隐约感觉设计师和工头主动推荐建材有一定目的，但至于背后的真相是什么，她也弄不明白。

一位在行业里打拼多年的人士向记者证实：“回扣是公开的秘密，只不过消费者基本上不了解罢了。”这位人士告诉记者，其实消费者购买主材时，方方面面都有可能被吃回扣，而且不光是设计师吃回扣，项目经理、施工工人也会看上这块“肥肉”。

防不胜防
自己去买材料也能被“扣”

或许大家都认为，由家装公司人员一同前往购买或者直接代购的材料，会被商家以回扣形式拴住，所以谢绝他们的陪同。但自己去建材市场买材料，就万无一失了吗？其实，就算你自己去买材料，设计师和工人也能照拿回扣。

因为，经销商与装修商互相勾结，已经成为圈内“明规则”，不管房主自己在哪家材料经销店购货，店家早已把“回扣”款加在其中。装修商可以很简单地了解到购货商家，取得“回扣”。万一装修商与所购材料商没有联系，就用这超标那超标、效果不好不负责来吓唬业主，让你退货，陷阱环环相扣，消费者必然是无一例外地落入其中。被“回扣”了，还蒙在鼓里，甚至感激装修商“负责任”“热心肠”。

装修回扣
吃的不仅是钱还有质量

一号家居装修监理部负责人告诉记者，装修“吃回扣”不仅仅是“吃”了房主的钱，同时还“吃”了装修质量。名牌合格产品，房主很容易就可以了解到价格。如果这些产品再加上20%~30%（千元油漆回扣三、四百元）的“回扣”推销给消费者，必然会引起怀疑。所以，材料经销商和装修商就串通一气，专门推销质量不达标的不合格产品。花了优质产品的钱，却买来不合格的产品，装修质量还怎么能够保证？

■家装无回扣
报名就送一万元现金支

为杜绝家装回扣，一号家居网联合中装协、南京装饰行业协会，借助电商平台，采用O2O模式抵制回扣，取消各类环节费，并邀请消费者先行体验优质服务。

被问及一号家居为何敢扛起行业的“反回扣”大旗，一号家居企划总监杨轶说：“一号家居网与传统家装最大的不同就是透明，我们依托面对面装饰原有的实体店规模优势，又引入了网络的公开透明评价体系，可以做到所有材料从源头采购，对消费者明码实价，也就是说工厂给什么价格，消费者就能买到什么价格，没有任何中间环节，也就杜绝任何人从中拿取回扣。”

本周六、周日，一号家居将在位于许府巷的旗舰店举行装修红包发放活动。现在起，凡是通过96060报名的读者，待装修房可以成为一号家居S级样板房，享受免费验房、免费量房、免费设计制作360° 全景效果图及平面方案，并可获赠价值1400元的等电位工艺术，更有10000元现金支票一张，用来担保您的家装绝对没有回扣！

■活动链接

活动时间：3月8日-9日
活动地点：中央路266号（许府巷）一号家居网旗舰店
报名电话：96060