



这不是博弈 是搏杀的节奏啊

“赶着见客户,打不到车怎么办?”“没关系,我帮你用手机‘嘀’一下。”相信这样一段对话对很多时尚人士来说并不陌生,这是由第三方支付平台和打车软件相结合,通过手机终端带来的最新支付潮流。

近年来,第三方支付平台的发展态势不可阻挡,微信红包、余额宝、京东白条等创新互联网产品如洪水猛兽般直逼传统银行业改革。在短暂调整后,各商业银行也是迅速出击,利用自身优势,定制专属的支付产品。 现代快报记者 陈孔萍

行的电子钱包、中信银行异度支付、中国银行的“中银易付”。

浦发银行手机银行的“拍一拍”或“听一听”功能,在下载客户端后便可以将自己所希望收款的银行账户转化成一个独一无二二维码,也就是专属收款名片。付款人只要通过手机摄像头“拍摄”收款二维码图形,或通过手机听筒“收听”收款二维码发出的音频,快速进行收款账号识别就可完成付款,省去手工输入账号的麻烦和输错的风险。

而平安银行也在今年年初推出了“壹钱包”,不光有支付概念还有综合金融平台的概念,未来还将全面深入到衣、食、住、行的各个方面,实现管理财富、管理健康、管理生活的三大功能。

招商银行南京分行电子银行部相关负责人表示,二维码支付改变了人们生活中传统的线下消费模式,为消费者带来快速、便捷、安全的体验。由于二维码支付等技术嵌入手机银行客户端,对手机银行的普及起到了推广作用,所以目前多家银行主推

的移动支付工具都是二维码支付。

抢占掌上金融制高点

现如今,手机不仅仅是打电话、发短信的通讯工具,而银行也不再局限于柜面的存取款业务。当银行遇上智能终端,产生的化学融合便诞生出移动支付这个强大的新宠,并影响着大众的金融消费和生活方式。

银行作为传统的线下收单机构,目前正把自身的优势和资源嫁接到移动终端,以微信银行、移动银行APP、掌上客服等新型载体为客户提供移动支付通道。这些载体的功能大致可分为金融服务和生活服务两大类。金融服务包含账户查询、转账汇款、信用卡还款、投资理财、网点查询等传统银行业务,而生活服务则涵盖了更多与日常生活密切相关的功能,例如话费充值、彩票电影票购买、交通罚款代缴、预订机票等等。

一位业内人士表示,“在移动支付偌大的产业链中,银行应重点发挥移动支付和手机终端的渠道作用及客户获取作用,并结合手机银行等工具,打造移动金融生活平台。”

支付领域新品辈出

2013年,手机银行业务成为各家银行年报中的亮点。随着互联网发展及智能手机的普及,这个将传统银行业务搬到移动终端上的“指尖金融产品”在去年得到了突飞猛进的发展。据统计,2013年手机银行使用率已达到52%以上,使用率排名前三位的是工行、建行和农行,分别为44.3%、36.0%、32.1%。

在此基础上,多家银行还整合近场支付、二维码支付等多种移动支付技术,研发出众多创新金融产品。例如招商银



■ 资讯快报

和讯江苏站正式上线 打造江苏第一财经网络门户

由国内最大的财经门户和讯网打造的江苏地方财经资讯平台——和讯江苏站于今日正式上线,旨在打造江苏第一财经网络门户。

据和讯网江苏大区总经理孙正龙介绍,和讯网选择落地江苏,主要是看重江苏在全国经济中的领先地位和拥有数量众多的上市公司。和讯网江苏站将做好江苏地区的财经新闻传播,为江苏经济的稳步快速发展提供强有力的舆论支持。

和讯网江苏站将在上线后同步开通微信公众平台“众财智库”,并率先启动针对优秀企业和精英人群的“Rich20”体验活动。据介绍,“众财智库”系和讯江苏站针对江苏财经精英人士打造的开放式交流平台,平台将提供深度财经资讯、策划高端论坛及主题沙龙活动,实现线上线下有效互动。“Rich20”体验活动将围绕江苏20家行业标杆上市公司、20家最具发展潜力的科创企业和国内20家顶级PE/VC机构进行Rich财经互联网创新营销和资本对接活动。

交通银行创新融资电子渠道 助力小微企业快速展业

小企业贷款的申请、提款和还款,网上也能轻松完成了!现在登录交通银行网上银行,选择“e贷在线”,便可在网上提交贷款申请,小企业贷款申请网络化,大大提升了小微企业融资效率。“展业e贷”小微企业网络循环贷款,客户通过网银实现资金随借随还,提款更方便,还款更自由,真正降低小微企业的融资成本。交通银行小企业线上电子渠道金融服务“e贷在线”“展业e贷”一经推出,即受到了广大小微企业客户的一致好评和广泛使用。

(谢家禄)

“e贷在线”足不出户申请贷款

小企业客户有贷款需求时,不知如何与银行联系。虽然满大街不缺银行网点,但这些网点哪家能受理小企业贷款?哪些人是客户经理?用户并不清楚;对于银行而言,小企业数量多,分布广,客户经理人手紧张,根本没有时间一户一户去“扫楼”。这就造成了“客户找到银行难,银行找到客户同样

难”的窘境。

交通银行推出的小企业“e贷在线”,是专门为小微企业客户设计开发的全新网络贷款融资申请平台,客户鼠标轻轻一点即可在线申请,完成贷款预申请过程。当客户不在办公室时,同样可以借助ipad、手机等移动端上网络端完成整个申请过程。在操作时,客

户只需登录交行官网,点击“e贷在线”,选择小企业贷款业务,便可通过互联网向交行提交贷款申请,过程方便、快捷,做到了“1分钟完成贷款申请”。交行客户经理将会及时致电客户,并通过邮件即时自动通知客户贷款受理进度,为客户提供贴心服务,方便下一步具体对接。

>>>延伸阅读

交通银行江苏省分行 加大小微企业结构调整

江苏省分行加大小微企业结构调整。该行大力推动小微企业金融服务发展的同时积极调整小微企业贷款结构,求新求稳,质效并举。在贯彻政府机构和总行的行业发展指导意见的基础上,积极调整小微企业信贷业务产业结构,确保业务的科学发展。截至目前,该行面向小微企业、个人客户的零售贷款余额700.12亿元,成为系统内首家突破700亿元的省分行,第三产业客户贷款余额占比达42%,与全省产业结构调整保持步调一致。

同时江苏省分行大力投入现代农业建设领域。择优支持该领域现代种植(养殖)板块、农副产品加工板块、农业机械化及服务板块优质授信;重点支持质量安全控制体系有效、产业链优势明显,且在相应农产品主产区占据主导地位龙头企业;有力支持配套农业建设发展的服务领域。

除此之外,江苏省分行还着力支持实体经济重点企业,有序推动高端装备制造业发展,致力发展教育科技文化事业,有序发展优质中小型客户。

“展业e贷”贷款资金随借随还

对于小微企业而言,贷款资金都有间歇性、周期性的特点。备货时贷款需求迫切,销售回笼后无需用贷款,一年当中真正使用贷款的时间只有几个月,但经常因为担心急需贷款时银行放不出款,很多小微企业在银行贷款审批通过后,直接提用一年的时间,不用的贷款就存在银行,从而造成资金的闲置。

小企业“展业e贷”是交通银行专门为小微企业客户设计开发的网络循环贷款,依托网络电子渠道,帮小微企

业贷款客户实现网银自助提款、还款。客户在提款时,只需登录企业网银,在线提交提款申请,贷款资金最快当天即可到账。还款时,通过企业网银在线还款,贷款额度实时恢复,还可以循环使用。通过网银随借随还,适应了小微企业不规律的资金需求节奏,使其在贷款的提用和归还方面更具灵活性。

电子渠道是交通银行服务小微企业的触角延伸,用“e贷在线”解决客户在线申请贷款,让客户真正体验到便捷、贴心的服务。“展业e贷”则省去客

户往返银行奔波之苦,实现7×24小时无间断服务,为客户实现了时间和空间上的双重便捷。交通银行小企业“e贷在线”、“展业e贷”是打造小微企业全方位金融服务体系的一个重要组成部分,它们的推出,标志着交行在贴近小微企业真实需求、支持小微企业快速发展方面又迈出了更高效的一步。交通银行还将继续完善小微企业电子服务渠道,打造小微企业线下、线上全方位金融服务,更好地支持小微企业快速发展。