

“只租不卖”降低电动汽车门槛

不管价格好不好 配套设施更重要

不用你操心车子的维修、保养、保险，也不用你支付日益渐长的油费，只需要你每个月支付一万元左右租金，就可以把一辆高大上的纯电动汽车开回家，你想把这辆车买下来？对不起，这辆车只租不卖。

之诺在诞生之初处处惊人，不难看出，这个品牌也将是华晨宝马未来在新能源车领域的主力，那么放眼整个新能源车市场，这样的模式究竟能带来怎样的好处？推广新能源车最关键之处又在哪里？

现代快报记者 张瀚中



只租不卖降低电动车门槛

虽然万元左右的月租价格并不便宜，但这的确是一种大大降低用户新能源车体验成本的做法，“这是之诺品牌发展历史上又一个里程碑，意味着我们将开启高档电动车走向大众的大门。”华晨宝马总裁兼首席执行官康思远表示。

华晨宝马之诺品牌管理总监梁坚认

为，这一商业模式将解决电动车价格过高的问题，有利于电动车的推广和示范应用。这款纯电动车的目标用户群除了私人用户，还包括那些对高档车有租车需求且重视企业环保责任的企业和机构。他认为，租赁模式对消费者决策最简单，风险也最低，是推广纯电动车型的好方式。

万元月租是否具有普及意义？

从买车变成租车，确实能降低不少人入门门槛，但是如果租金过于高昂，它也将沦为普通车主尝尝新鲜的一次体验，之诺目前定下的这个租金范围，对新能源车租赁模式是否有普及意义呢？

记者对目前的汽车租赁市场做了一下统计，帕萨特、雅阁这类中高级轿车的日租金平均在400元左右，长租的话有优惠，平均月租价格也在一万元左右，但不包含车辆的燃油费用。

根据梁坚的说法，之诺1E看似偏高的月租价格中包含了保险、定期检查保

养、车辆维修、道路救援、备用车辆等费用。这样算下来，用户实际上只需要支付充电的费用，便可以正常使用这辆类似X1的纯电动汽车了。

记者了解到，宝马纯电动车ActiveE测试也采用了租赁商业模式，而这款车全年的租金为5万元，单月则为4000元，仅是之诺1E租赁价格的一半。

对此，宝马之诺展厅相关负责人表示：“ActiveE在中国开展的是一个电动车测试项目，主要是为了获取电动车在中国运营的数据。”

南京人更期待配套设施的普及

这款看上去十分新鲜的纯电动车何时能来到南京百姓的身边？恐怕还要等上很长一段时间。记者从南京的宝马经销商了解到，之诺品牌目前只在北京有一家展厅，估计一时半会还不会在南京开店，从目前的条件来看，之诺要进行大规模扩张时机也尚未成熟。

记者走访了几位南京车主后发现，不少人还是很乐意接受纯电动汽车的，而且价格也不是阻碍他们的最大问题，电动车配套设施的不完善，才是真正让他们放弃电动的原因。

车主陈先生在得知之诺的租金后表示，一个月一万元租金乍一听确实不少，但是仔细算一下，对他这样家里一辆车不够用，两辆车又嫌浪费的人来说还是可以接受的。目前正在准备

购买第二辆车的吴先生则表示，自己迟迟没有下手，正是自己想买一辆新能源车，而各种配套设施的不成熟又让他很为难，如果有其他品牌的纯电动车能像之诺这样提供租赁，而价格更低的话，他可能就会考虑不买，只在有需要的时候租一辆了。

记者了解到，目前之诺1E只在展厅和三里屯SOHO的地下车库有专门的充电桩，如果租期够长，租用人可向之诺申请在其自己的车库里安装充电桩，使用家用的6A电流也能充电，不过充电时间长达15小时，比专用充电桩长了一倍。

从这个角度来看，租赁纯电动汽车与购买纯电动汽车的推广障碍其实是相同的，使用的便捷度，恐怕比价格更能影响消费者的选择。

全新爱丽舍打造“爱家好男人”

全新爱丽舍将自己的目标用户定义为“爱家好男人”，那么爱家好男人为什么会选择全新爱丽舍呢？南京车主李先生的一番话也许能让我们窥视其中一二。

李先生的爱车是一款白色1.6L自动舒适型全新爱丽舍。李先生是当地4S店第一个全新爱丽舍车主，10月中旬提车，日常就是太太代步，以公路路况为主，每天往返大概50公里，已经跑了4000多公里。说起为何选择全新爱丽舍，李先生说：“这是家里的第二台车，是为太太买的。我现在开的是十年前购买的经典爱丽舍，现在车辆性能还非常好。”

李先生认为，全新爱丽舍彰显了新时代的时尚气质。法系车在设计方面还是相当有实力的。空间方面，全新爱丽舍的后备箱李先生很喜欢，485L空间足够日常购物所需，而且后备箱也非常平整，运送一些大件物品毫无压力。



全新爱丽舍

说到配置，李先生的评价是，作为入门级家庭用车，全新爱丽舍完全够用。0.37m²的带防夹功能的超大天窗，四探头可视倒车雷达，PM2.5车内滤净系统，双隔离超静防尘密封，隐藏式后排舒风系统等都是不错的配置。

平凡夫妻，相濡以沫，共同构建幸福生活。两辆车的分配上，朴实的言谈中，李先生对家庭的担当，对太太的爱意一点点渗透出来。全新爱丽舍的车主就是这样简单的人，不多言谈，以实际行动守卫自己简单的幸福，悠然过着自信人生。

华通别克获上海通用最高荣誉

在2013年度上海通用别克品牌全国年会上，江苏华通别克4S店获得了“上海通用汽车五星级销售服务中心”“上海通用汽车五星级售后服务中心”荣誉证书和

奖牌，这是上海通用最高荣誉。这份殊荣的获得，离不开江苏华通别克全体员工的努力与进步，也满载南京别克车主对江苏华通的肯定与支持。

马上买车 马上上牌

第33届 南京(奥体)新春 万人团车惠

3月1日~2日 奥体中心西便门广场 (地铁一号线奥体中心站，免门票入场)

50余家主流品牌、200多款热门车型，新春万人底价团购！
参展4S店联合承诺：团车惠车展团购价低于店头成交价！
购车即送6000元汽车装潢礼包+韩国/泰国境外豪华游*！
千元加油卡/GPS/车载冰箱/全车膜/折叠自行车...现场购车100%有奖！
先报名 买车更实惠！网上报名：www.tuanchehui.net
微信报名：搜号码或查找公众账号 tuanchehui
团车惠买车网 客服热线：400-091-5177

微信扫一扫，先报名 买车更实惠！分享车展预告送“小马哥”！