

在家庭装修过程中，家装公司吃回扣的现象让不少业主烦恼不已。“由于不了解市场价格，就是在这上面吃了亏。”最近正在装修的周先生向记者诉苦，负责装修的是曾经帮自己装修第一套房子的家装公司，没想到“老熟人”仍令他感到很失望，家装公司从中吃回扣，而且“自己一直被蒙在鼓里”。目前，家装公司吃回扣成了业内潜规则，眼下，装修旺季又将来临，为了避免更多业主被“潜规则”，一号家居网公然在业内开展“反黑”行动，期待还消费者一个透明家装。

# 递出万元支票 发动“打黑”行动

中装协联合一号家居，声讨家装回扣

## 环环相“扣” 设计师自揭黑幕

有人说，一个家装公司，年薪最高的设计师，其次是项目经理，最后才是企业高管。设计师的高薪本无可厚非，然而，高薪背后却有着一笔不菲的灰色收入——材料回扣。日前，一位自称“感到良心受谴责，实在看不下行业歪风”的设计师，向记者揭开了设计师拿回扣的种种黑幕。

他告诉记者，他拿的第一笔回扣是材料经销商给的5000元，比当时的工资高很多，仅因为他向业主推荐了一单橱柜、两单瓷砖和一单洁具。“每笔回扣都拿得天衣无缝。”比方业主想选购一款不

是自己关系户的建材，设计师就会告诉业主，这款材料与装修风格不一致，或者说今后有质量问题跟他没有关系等等。这样一来，多数业主都会跌入事先挖好的回扣陷阱。

一位从事装修多年的业内人士说：“在装修行业内，瓷砖、橱柜、地板、洁具、墙纸、木门，甚至软装饰等几乎所有装饰材料种类都有回扣现象，其中瓷砖的回扣甚至可高达40%。”面对如此高额的回扣，当记者边听边露出惊讶表情时，该人士对此不以为然，并表示这已经在设计师与材料商之间达成了一种“默契”。

## 透明家装“潜规则”突破有道

南京市装饰行业协会的工作人员告诉记者，设计师拿回扣这件事，很多家装公司都默许了，因为家装公司也需要材料商来供应建材，两者之间有着一定的利益关系，所以也只能接受“潜规则”。

虽然设计师拿回扣的现象不会在朝夕之间消失，但是随着行业市场的成熟，这种现象会越来越少，日前，一号家居网就率先扛起“拒绝回扣”的大旗，期待用新的模式给家装界带来一股清风。

早在去年，一号家居网的上线就为

消费者提供了全新的一站式在线家装服务，内容覆盖装修公司、设计师、设计方案、品牌建材、品质家居、宅配家具等一系列产品和服务。在一号家居网，用户可以在线选择本城最优秀的装修公司、最尖端的设计师，同时可分享一号家居网庞大数据库里本城相似或者同个楼盘户型的多种装修方案。而且，一号家居的建材都是厂家直供，从源头上避免了设计师从中拿回扣的现象，将利益真正落实到消费者身上。



漫画 俞晓翔

## 一号家居 万元现金保“无回扣”

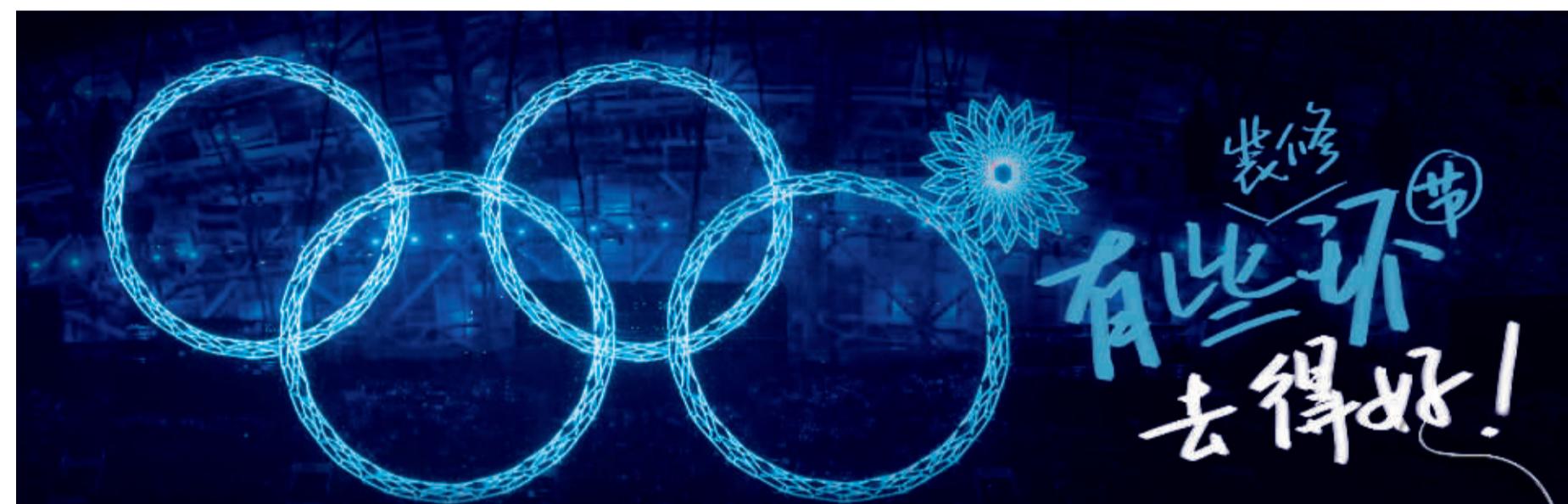
几乎每个家装公司都会告诉你，他们的装修没有回扣，然而，真正拿出实际行动的却寥寥。如今，一号家居网联合中国装饰协会、南京市装饰行业协会共同倡导南京家装无回扣，并将在本周六、周日，在中央路266号(许府巷)举办全城S级样板房征集咨询会，全城联动抵制家装回扣，承诺把环节费用、回扣费用返还给广大消费者。

凡通过一号家居网预约装修的业主，就可以享受免费验房、免费量房的服务，在验房、量房之后，还可以获赠360度全景效果图以及平面方案，以及价值

1400元的等电位工艺。据悉，一号家居此举是希望客户通过“先体验后付款”的方式感受到一号家居网新模式的放心和保障，同时也希望通过这种方式建立起平台的打分和评价系统。

此次活动，一号家居联合民生银行向广大消费者赠送一张价值10000元的现金支票，这张现金支票是一号家居网向广大消费者作出的无回扣、无渠道费用、无环节费用的郑重承诺，是向广大消费者作出的装修透明化重大保证，更是保障了广大装修业主的自身利益。

现代快报记者 余益霞



中国装饰协会 南京装饰行业协会 一号家居网共同倡导南京家装无回扣

[www.yihaojiaju.cn](http://www.yihaojiaju.cn) 点一下 ④ 4008-518-111 打一下

登录一号家居网 → 领民生银行10000元现金支票

装修，免除材料回扣费！

无回扣 更透明

所有材料工厂直销价

全城S级样板房征集咨询会

2月22-23日 / 中央路266号(许府巷)

④ 4008-518-111



一号家居网  
yihaojiaju.cn

装修就上一号家居网  
装修/设计/施工/监理/主材/软装/家具/家电

实体旗舰店：中央路266号（许府巷）  
线上旗舰店：[www.yihaojiaju.cn](http://www.yihaojiaju.cn)



一号家居网官网 一号家居网官方微信