

临近年关,各种**抓狂**

做保洁的小于夫妇 为啥倒垃圾堵小区门

他们说物业欠发工资,连回家的钱都没了

1月26日,鼓楼区金陵新九村西苑门口,出现了一堆垃圾,挡住了一侧的通道。原来,这堆垃圾是在小区做保洁工作的小于夫妇堆在那里的。从去年四月开始,小区物业不给他们正常发工资,小于说,到现在他们还有两万多元工钱没到手。



小区门口被垃圾堵了 现代快报记者 马晶晶 摄

1月26日上午,金陵新九村西苑小区居民发现,大门通道的一侧,放了一堆生活垃圾,只留了一侧的通道供居民通行。一袋袋装起来,烂菜叶、废纸什么的。小区居民王先生打听了一下,原来,这堆垃圾,是保洁员小于夫妇放在那里的。王先生注意到,小区楼下的绿化带边上,也堆了不少垃圾。

把垃圾堆在门口堵门,小于并没有否认,小于说,他们实在想不出办法了。他和老婆都是安徽人,在金陵新九村西苑负责保洁工作,已经一年多了。可是为什么要用垃圾堵门?原来,给小区做保洁,每个月夫妻俩的工资总共3500元,物业来发。小于说,从去年4月份开始,物业就不给他们正常发工资了。每次小于去要钱,物业工作人员就以各种理由推脱。小于有两个孩子,物业看他们实在没钱花时,就发一两百元救急。

小于算了算,物业还欠他们两万多。这几天,小区物业那位工作人员一直没有出现,“兜里只有5块钱了。”小于的老婆说,这两天,都是小区邻居送饭给他们吃,所

以没办法,只好通过堵门的方式,希望物业工作人员能露面发钱。不过,考虑到自己的方式不妥,昨天上午,他们已经把门口的垃圾清理掉了,但小区里面堆着的垃圾,仍然没动。据了解,该小区物业是一个叫“迦楠”的物业公司,在金陵新九村只有一个工作人员。昨天上午,物业的办公室门锁着。

金陵新九村小区属于宝塔桥街道,街道综治办副调研员刘晓明介绍,因为联系不上物业负责人,街道已经把情况反映给了派出所,请他们帮忙联系。还有几天就是春节了,身上没有钱,小于夫妻连回家的车票都没法买。刘晓明说,目前联系不上物业负责人,没办法核对账目,物业欠多少钱,街道也没法确定。不过,他表示,街道愿意先垫付一部分,让小于他们先把年过了。春节之后,街道会帮助小于夫妻想办法要回工资。“小区里堆着的垃圾,街道也会找人清理,让小区居民干干净净地迎接春节。”

(王先生线索费50元)
现代快报记者 张玉洁

相关新闻

工程款没要到 包工头要轻生

快报讯(通讯员 曾繁宁 记者 陈志佳)“这么多兄弟跟着我混饭吃,过年没钱给他们,我怎么和大家交待?”昨天中午,因为来南京讨要工程款未果,带着三四十个老家人做工程的小刘,一急之下翻出了长江大桥的护栏,好在经过民警和家人的劝说,他最终放弃了轻生的念头。

昨天下午1点10分左右,南京长江大桥派出所接到市民报警,称长江大桥靠近北堡的附近,有一名青年男子翻出了大桥护栏,情绪十分激动。民警开始详细询问该男子想要轻生的具体原因,慢慢地,他情绪稳定了下来,将自己这一年来的遭遇说了出来。也许是倾诉之后心情好了很多,该男子最终在民警和家人的搀扶下,回到了护栏内。

原来,跳桥的男子姓刘,今年27岁,老家是湖北荆州,去年他带着老婆以及老家三四十个老乡,在江苏泗阳做了近一年的工程,可是,这一年里他们拿到的钱只够日常生活的费用。眼见着即将要过年,小刘只得紧盯着老板要钱,“按照工程量算,他最少还欠我100万,可他竟然跑路了。”小刘说。他无奈之下只得找到了这项工程的发包方,总部位于南京的一家装饰公司,可得到的答复让他大吃一惊,“公司老板说已经给了他400多万,他拿了这么多钱,为什么不给我们呢?”昨天下午,小刘一气之下冲上了长江大桥,翻出了护栏。

经过民警的协调,南京这家装饰公司的负责人表示,愿意再支付一部分现金给工人们过年。

忙到年底工钱拿不到,这心情……

高档白酒『买贵』不是一点点,这心情……

一家卖738元,一家卖1399元 同一款五粮液 两家超市价格为啥差这么多

市民张先生日前到南京一家超市购买了两瓶五粮液,近日他逛别的超市时突然发现,自己“买贵了”。现代快报记者 孙玉春 文/摄



两家超市的同一款五粮液售价相差600多元

1月17日,张先生去长虹路附近的沃尔玛超市买白酒,他选购了两瓶500ml装52度五粮液1618,这种酒的售价是每瓶1399元。

不久前,张先生去另外一家连锁超市逛时,发现这家超市内也有同样的酒在售,不过价格是900元。这一算,每瓶自己就多花了499元,这让张先生非常郁闷。1月26日,他跑到超市去找销售员,要求退还差价。昨天,现代快报记者来到这家沃尔玛超市,据客服部刘经理介绍,顾客的确是跑过来了,但拿不出小票,酒也已经被喝掉了。不过,销售员认识这位顾客,确认了有这回事。所以超市方面还是决定妥善处理。

按照该超市的规定,只要是竞争对手有彩页出来的,就可以按照其彩页上面的价格退还差

价。而据刘经理称,他们得知另一家超市这种五粮液1618售价更低,是738元。所以最后他们按照738元的价格对张先生退差价,退了1322元。

昨天上午,现代快报记者在这家超市看到,52度五粮液1618仍然在售,标示的价格还是1399元。销售员对于和其他超市的差价并不否认,她还表示,这种酒只剩下一瓶,作为样品不出售,要货的话改天再来。随后,记者来到另一家超市,果然这里的52度五粮液1618标价为738元,上面还注明,该价格只在1月21日至30日有效。

记者从一名业内人士了解到,52度五粮液1618目前批发商的进价也在700元上下。“有时候为了促销,保本销售甚至稍微亏点,都是有可能的。”

高档白酒销售下降,商家大打价格战

根据2013年国家商务部发布的数据,其监测的11种高端白酒销售量全年下降了7.2%。昨天记者在几家超市发现,即将到春节了,各家超市白酒柜台前顾客不少,但是总体来说,据销售员称,高档白酒销量不理想,主要是个人购买,数量也有限。据沃尔玛

超市工作人员称,其实他们了解到其他竞争对手超市,在1月中旬时价格还是和他们差别不大,只是最近才调整的价格,原因估计就是高档消费受到抑制,降价其实是促销。而他们的52度五粮液1618是按原价卖的,显得就有点“过头”了。

捷安特马年特惠重头戏上演

赠品高达千元,新款车,热销车大幅度优惠,捷安特马年伊始以前所未有的豪气,报答长期以来热爱她的消费者。

最新上市的2014款ATX777、ATX870、ATX890、ATX730、XTC730有数百元的优惠,2013款热卖车型ATX750、ATX7、ATX777、XTC750也有诱人的优惠。消费者在购买山地、

公路车还可获得以下心动大礼:
购1000-1999元自行车送价值74元指定礼品、购2000-3499元自行车送价值132元指定礼品、购3500-4999元自行车送价值366元指定礼品、购5000-7999元自行车送价值504元指定礼品、购8000-9999元自行车送价值806元指定礼品、购10000元以上自行车送价值1076元指定礼品。

购GIANT XTC SLR 27.5 山地车加赠时尚保暖骑行帽一顶。特价车同时享受赠品。为满足单车运动爱好者对骑行的极致追求,感受风轻极速的骑行快感,台湾原产XTC、27.5轮径山地车也华丽上架。

捷安特电动车节日期间,也有数百元大幅度降价优惠,消费者节日期间可前往各捷安特专卖店购车赏车。

陈明华

过年,您准备好了吗?

置办新衣、采购年货、收拾房子……南京人开始进行过年倒计时的准备工作,年货大采购的清单上,有一味熟悉的老朋友不能少,那就是被人们誉为“南京味道”的绿柳居。

百年老字号,拜年好味道

无论是百年前还是现在,南京人的年俗里总少不了绿柳居绿色鲜香的味道,“绿柳居”系列礼盒也成为企事业单位发放给员工的福利、老南京朋友馈赠亲

朋好友的佳节好礼,许多在宁工作的朋友们也已习惯带上一盒回家,让亲朋好友共享“南京味道”。

马上有礼,幸福味道

年前想订上一桌绿柳居的年夜饭着实不容易,特别是越靠近近年想买些卤菜、包子得凌晨5点去排队。好在品种丰盛的春节礼盒全面上市,尤其168元的这款礼盒中,素菜包、素烧麦、牛肉包、八宝饭、干菜鸭肉包

等拳头产品汇聚。腌腊礼盒也有288元美碟礼盒和388元家宴礼盒,其中包括盐水鸭、香草鸡、香辣鸭腿、手撕笋、三鲜烤麸等。

现代化生产基地华东第一

创建于1911年的绿柳居,获得了中华老字号、江苏省著名商标企业、江苏省首批非物质文化遗产单位等殊荣。落成于汤山的绿柳居清真食品产业园,系华东地区较为庞大的清真美味后厨房,销售网点方便快捷,送货上门。礼盒团购热线:800-8283-999
http://njlj.taobao.com

恒大雅苑:约“惠”新春 逆市热销

岁末,楼市优惠大战打响。位于南京置业最热区域之一——仙林湖的恒大雅苑凭借“明星销冠”的口碑以及年度大回馈的重磅优惠,岁末频频加推,强袭楼市,逆市热销,迎来开门红。

销冠展实力,载誉推新品

恒大雅苑毗邻仙林湖,坐拥两山一湖,自然环境得天独厚,对于雾霾天气频发并难以有所改观的现象,有着生态御湖城美誉的恒大雅苑成为购房者置业的首选。作为恒大地产在南京的首席力作,恒大雅苑“明星销冠”的荣誉是购房者对其品质的高度认可。为了回馈客户的大力支持,恒大雅苑岁末诚意加推,90-170㎡经典房源一经推出备受追捧,92折超高让利更是在年末掀起购房狂潮。

据了解,加推房源为二期最后一栋临街臻品,楼栋紧邻小区商业配套,旁边就是恒大剧场、美食街,生活极为方便。除了商业配套上的完善,恒大雅苑还拥有19900㎡的全能运动中心,恒温泳池、健身房、有氧操房、瑜伽室、台球馆等一应俱全,开放后,业主不出家门就能享受健康锻炼带来的生活享受。本次加推的房源

在户型方面优势也更为突出。稀缺两房,紧凑布局,功能区设计合理,居住舒适;经典三房,大阳台、大凸窗,通风采光效果俱佳。另外,阔达楼栋距也保证了景观视野开阔,无遮挡,远山近园一览无余。

岁末大“惠”馈,逆市再热销

自1月初推出“2014新年感恩大回馈”优惠活动以来,恒大雅苑营销中心每天门庭若市,客户络绎不绝。据项目负责人介绍“恒大雅苑向来比较看重口碑营销,我们的很多客户都是老业主介绍过来的。岁末推出老带新介绍购房重磅奖励,也是雅苑对老业主的长期以来大力支持的一种回馈。”

据了解,活动期间,老业主及老业主介绍的亲朋好友成功购新房的,新客户可额外享受97折惊喜优惠;成功签订认购书当天,老业主立即可获赠新业主成交额3%的购物卡作为奖励。

销售信息:恒大雅苑90-170㎡经典两房、三房火爆热销中,现购房最高可享92折特惠,6900元/㎡起送1500元/㎡名牌精装!

(宋昱)