

# 聚焦家电业之展望2014

江苏盛世欣兴格力销售公司总经理江逸明

格力电器2013年收入约1200亿元，净利润、税收将分别达到100亿元，格力专卖店往家庭解决方案的方向发展。



青岛海尔南京中心总经理叶飞

在海尔开放的资源平台上，有越来越多全球领先品牌的优势资源整合进来，在2014年到2015年，将有越来越多的智慧家电与消费者见面。近期海尔天樽空调和卡萨帝朗度冰箱都受到了消费者的追捧。2013年，南京海尔销售增幅同比超30%，预计2014年将增长40%以上，更注重发掘小微公司架构下产品、渠道、门店的潜力，提高一线门店经营积极性，将把渠道下沉至数万个自然村。同时，海尔还全面进入工程项目领域，专门开发出了全品类更高性价比的工程产品。



TCL江苏总公司总经理卢春水

2013年，TCL电视销售持续蝉联全球前三甲，其江苏公司的销售突破20亿元人民币。在集团新的三年规划中，TCL将会转型为互联网化企业，以产品制造为根本，将运营模式全面转向互联网化，打造O2O模式。今年TCL江苏公司的销售额目标增长20%。跨界合作的产品将更丰富，如去年TCL与爱奇艺合作打造的新品，4个月内销量达到十几万台，终端处于断货状态。今年，TCL将推出一系列的产品，包括与湖南卫视合作的芒果电视，与迪士尼合作的迪斯尼电视等。



南京美的制冷产品销售有限公司总经理谢琦

去年10月，美的空调在全球白电行业首推空调“手机遥控器”，作为全球首款红外/网络双模家电手机应用软件，该产品的上线彻底解决用户在使用遥控器过程中出现的不便，未来还将逐渐使一部手机遥控全部家电的梦想变为现实。



针对新能效标准，美的空调已完成了所有变频空调型号的APF新标准的研发切换和生产准备工作。持续引领节能进步，打造精品满足消费者，这既是美的空调未来战略规划，也是美的空调对社会、对消费者实实在在的承诺。

方太南京分公司总经理周杰

去年方太南京地区零售渠道销售额是第二名的1.8倍，预计2014年方太南京地区销售额将是第二名的2倍。方太的新品的全新一代欧式机(风立方)已进入南京市场销售，彻底颠覆目前的传统欧式机。方太将借助家电连锁品牌在不同阶段推出促销活动，同时自建渠道，2014年将有五家高端体验店入户南京，合计达到20家，一家以蒸文化、蒸营养为主推的烹饪体验店将与消费者见面。方太将加强与家装、橱柜公司和房地产公司的合作，目前已签订精装修配套工程项目达3000万元，比去年销售翻番。



LG电子南京支社社长王海涛

2013年，通过LG City项目持续推进，南京零售市场反响热烈。2013年LG电子在南京地区品牌认知上升，在南京地区的传统经销渠道的销售额增长了100%，与扬州、淮安、徐州等地区域龙头经销企业进行战略合作。今年持续推进LG City项目，在三年内把LG品牌上升到南京地区前三强，大力拉动南京市市场的消费潜力，LG电子在全球市场的首发产品都将在南京地区同步上市。到2014年5月份，LG电子旗下的部分高端产品将以亲民价回馈南京等区域的消费者。



“Discovery发现”  
年度大奖  
之家电篇

**最佳创新发现奖**

格力电器、海尔电器、LG电子

**最佳推荐发现奖**

美的电器、TCL

**最佳贴心服务发现奖**

方太电器、海信电器

(本版排名不分先后)

**GREE 格力**  
掌握核心科技

# Open

——南京格力旗舰店1.11四店同开，劲爆全城！

**1.2折起 换购当季商品**

活动时间：2014.1.11-1.12

**限量特价** 活动期间部分机型特价销售，数量有限，售完为止。

**详见店内海报**

**应天大街店** 南京应天大街771号    **新庄店** 龙蟠路151号（御湖国际旁）    **尧化门店** 栖霞区尧化街道尧佳路33-2号    **中央门店** 中央路280号

87776327    83372076    86885447

85580959

**超低价 优惠多 惊爆机**

扫微信  
发送“开业大吉”  
即可获得现金券一张