

创新
转型

T11

2013年12月27日 星期五

责编:陈海飞 美编:时芸 组版:孙佩



江苏菲思特集团董事长周发章

江苏菲思特集团是江苏菲思特新能源有限公司的母公司，其子公司有江苏智航新能源有限公司、泰州菲思特医药有限公司、泰州菲思特服饰有限公司、泰州帆达新能源科技有限公司、江苏帆达贸易有限公司。

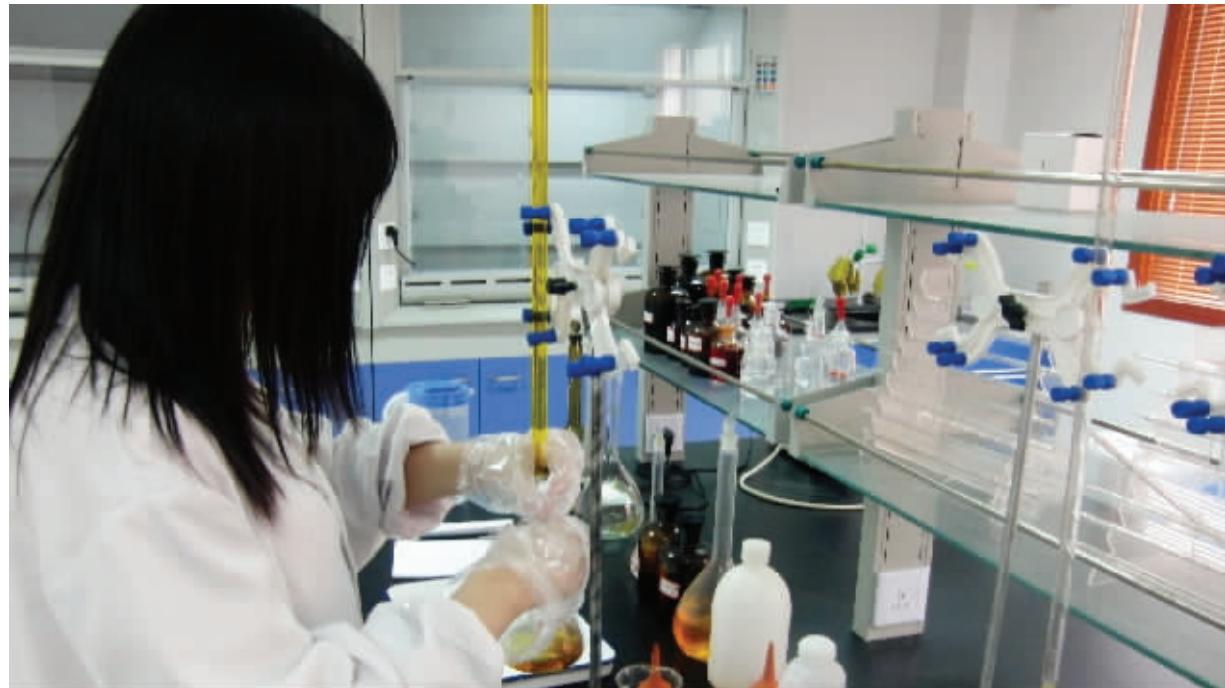
菲思特集团将继续秉承“能动世界，绿色未来”的理念，始终遵循“质量第一，用户至上”的宗旨，着力打造新能源、新材料的民族品牌，很诚挚地愿意与世界各国同行共同携手打造世界一流、更高端的新能源产品，为推动锂电池行业的良性发展贡献微薄之力。



江苏菲思特集团大楼



新闻索引



江苏菲思特新能源有限公司实验室，工作人员正在做实验

投身新能源，菲思特华丽转身

医药贸易高管投身新能源 做锂电池寻商机

深冬的早晨，泰州新能源产业园的草地上结满了白色的霜，企业里却是一片生气勃勃。

江苏智航新能源有限公司是江苏菲思特集团的下属企业，今年11月20日刚刚开业，5栋绿色的厂房里，数百名工人正在赶交订单。

一年多以前，占地105亩的厂区还是一片荒地。从签约到投产，仅用了470天。

“老板胆子太大了，什么都不懂一下子砸进去这么多钱。”公司生产副总张小兵想想都有些后怕，有时甚至会跟董事长开这个玩笑。

虽然一开始对新能源行业一窍不通，但接二连三的订单证明周发章的路走对了。

周发章原先驻外做医药贸易，一次偶然的机会接触到了新兴的锂离子电池行业，锂电池的优点吸引了他：高比能量、高比功率、高转换率、长寿命、无污染等优点，其应用逐步从便携式电子产品和通讯工具转向动力型电源领域，市场前景非常广阔。

周发章敏锐地意识到，商机就在眼前，他毅然决定转型，全身心投入到锂电池行业。而身后是家人的不理解和朋友的疑惑。

隔行如隔山，周发章很快“呛了口水”。磷酸铁锂是锂离子电池的电极材料，周发章集中了所有智力财力和物力，掌握了磷酸铁锂的生产工艺，初尝了创业成功的喜悦。而大环境是，周发章刚能生产的是市场正在淘汰的。磷酸铁锂的材料特点决定了它正在迅速退出锂离子正极材料的舞台。

初战新能源，周发章出师不利。

坚信新能源产业前景光明 调整产品结构

周发章承担了巨大的压力，但他相信自己的眼光。

我国政府对锂离子电池产业的发展相当重视，在“863”计划中便把开发锂离子电池列为关键项目，“九五”期间又将锂离子电池列入国家重点科技攻关项目，作为电子行业新的重大经济增长点。

周发章始终相信，新能源行业是朝阳产业，困难是暂时的，但他对市场的判断是正确

的。

新旧思想的对撞和冲击，让周发章感觉五味杂陈，“我痛并快乐着不断前行。”

产品必须转型升级，周发章静下心来寻求突破口，一方面在新能源行业中寻找行业人才，并通过与中国科学院工程研究所合作开发生产新的锂电池材料；另一方面，低价亏本出售库存的磷酸铁锂材料，最大限度地回笼资金。

经过这一番努力，周发章重新在市场站稳了脚跟，但他看得更远。

生产副总张小兵在电池圈里打拼十多年，他介绍，生产锂电池正极材料，说白了就是把几种材料按照比例混合起来，再用1000℃的高温“烧结”，技术含量不高。

“而电池则不同，电池的容量、寿命是大家最关注的，也是最难做的。”张小兵说，同样是一块电池，寿命是300周还是1000周，其中的学问很大。

“性能差异性”正是周发章看准的，他决定提升发展平台，增加锂离子电池成品领域的投资。

从原材料供应商到电池生产商 公司产品成链条

周发章将目光瞄向了泰州新能源产业园区，园区的招商团队也向他抛去了橄榄枝。

“园区的发展理念与公司的发展需求、方向基本一致。”周发章介绍，特别是我们的产品领域属于园区光伏、储能和新能源装备制造三大产业中的储能领域，能在园区内部找到上下游企业，对公司的发展壮大有裨益的。

2012年6月，江苏智航新能源有限公司在新能源产业园落户，主打锂电池成品的研发，同时，钴酸锂材料的生产转移至此。

周发章的打算是，新公司集研发、生产和销售于一体，形成从材料到电芯再到电池组的产业链。

“因为在整个行业，做电池正极材料的厂家比较多，真正把整个产业链健全的企业没几个。”张小兵熟悉这个行业，“从原料一直到锂电池产品，我们都能做，从而形成产业链。”

做成产业链的目的在于控制成本，同时能够保证优良的品质。

“现在电池的正极材料占电池成本的

50%，现在这一块利润不要，给终端客户的话，我的价格势必有很大的竞争优势。”张小兵介绍。

无尘车间里23℃，从东到西长160米，“原材料们”要花18天时间走过这段距离，一块高品质的电池才能诞生。其中经历搅拌、涂布、烘干、滚压、封条、焊接、化成等多道工序。

“最后一道工序是老化，相当于打通电池的任督二脉。”张小兵解释，这么多道工序，每个都不能省略，每个环节必须达到时间。

在产品介绍中除了钴酸锂外，又多了一个“锂离子电池”。

产品得到国内知名企业认可 生产线满负荷

你所用的电子产品中，很有可能就是菲思特集团的产品。

手机、笔记本电脑、电子产品、电动工具……目前，菲思特集团为国内多家著名企业做配套，有飞毛腿、爱国者、深圳超思维等。

“知名企业看中的是产品质量。”张小兵说，公司生产的产品，放电容量大、无记忆效应，高功率承受力、较低的自动放电率，加上无毒性、无环境污染，这些因素都为他们加分。“知名企业不可能使用质量不好的产品，那是砸自己的招牌。”张小兵说。

加上产业链对成本控制的优势，菲思特产品的高性价比赢得的订单不断。“过年之前的订单已经排满了，目前生产线处于满负荷运转状态。”张小兵说。

“还有个关键因素是我们这个团队。”张小兵说，总经理是哈工大的博士，另外还有许多在电池圈打拼多年的人，“电池厂生产设备从安装调试到出成品，正常要三个月甚至一年，我们只用了短短20天。”

“因为数码类产品市场的缘故，年底是整个行业的小高峰，我们早日投产，赚到的时间就是金钱。”张小兵说。

目前，菲思特集团每个月有将近800万的锂离子电池订单以及1800万的钴酸锂材料订单。另外，海外市场正在开发。

至此，菲思特完成了自己的“涅槃”。

这只凤凰将飞得有多高？周发章打算：力争三年内达到10亿元以上的销售额，在2015年成为新能源上市公司中的一员。

现代快报记者 吴文锋 尹有文