

新型“海淘”模式购买奢侈品,获得越来越多年轻人青睐

# 海外卖家边逛店边“直播扫货” 国内买家边刷新边“同步下单”

有调查显示,2013年中国大陆居民超过2/3的奢侈品是从海外购买的。于是近两年来,一种新的“海淘”模式诞生——卖家通过在国外商场“直播扫货”推销,买家看中心仪商品“同步下单”,几天后从国外直邮回国内。

这两天正赶上圣诞和新年,国外卖场诱人的打折幅度,使得越来越多的国内买家关注起卖家们的“直播”。不过,海关提醒,关税税额在人民币50元以上的任何进口货物寄回国内,市民都应缴纳关税,否则就涉嫌逃税。

现代快报记者 王颖菲



小曾在“直播”过程中发出的照片 手机截图

## “直播”一趟,赚回了机票钱

12月24日平安夜那天,南京市许小姐一边在手机上查看远在美国洛杉矶的“买手”小曾“直播”她的扫货全程,一边迅速付下定金,一口气买了4000多元人民币的商品。“难得奢侈一把,但相比于国内门店,还是划算多了。”她很信任这种购物过程,“一则证明他们确实在美国,二则这些商品应该都是正品。”

许小姐是一年前了解到这种购物模式的——身在外国的“买手”们,在逛街“扫货”前,先发出预告;然后来到国外商场,挑选一些自己看中的商品拍下,上传网络,通过手机软件,进行“扫货直播”;看到心仪商品,买家便立即下单抢定。圣诞节,国外各大商场都有优惠折扣,许小姐借此机会,买到了关注已久的皮包,同时又看中了毛衣、鞋子等。一趟“直播”下来,“满载而归”。

许小姐关注的卖家,是今年28岁的湖南女生小曾。小曾告诉现代快报记者,从读研开始算起,自己已经在美国呆了5年多,如今住在洛杉矶。虽然还是“新手卖家”,但小曾已经尝到了“直播扫货”的甜头,“海外的卖家太多,这种‘自我推销’的方法,很容易推销。”这次6小时的“直播”下来,她一下子就收到上百份订单,“至少回家的机票能赚回来了。”

## 要做海外卖家,得通过层层审核

小曾表示,如今,国内买家对海外卖家

的信誉要求越来越高。这点,也愈发获得不少海淘平台的重视。为获得这次“直播”的机会,小曾必须经过层层验证。首先,她需要向所在的海淘平台提供自己美国的家庭住址,以及最近3个月的信用卡、电费、煤气账单等等;然后根据对方寄来的实体信件中提供的验证码,才能注册成为买手。而这只是第一步。由于报名“直播”的卖家很多,小曾还得提供自己熟悉的商品类型、品牌等资料,然后进行报名申请;在通过平台工作人员审核后,和他们协商扫货时间,并确定所在国家、要去的商场、主要逛的商品类型后,最后才会在手机软件上发出预告。

抱着赚点零用钱的想法,今年12月12日,小曾进行了第一次“直播”,她选择了离家最近的一家商场。虽然6小时的逛街加拍照,让她有些精疲力尽。但一次性上百单的销量,更让她惊讶不已。“一开始,我很难判断大家喜欢什么,只是按照自己的品位来。”而因为积累了经验,小曾这次的“直播”销量,更胜此前。

“直播”结束后,小曾还有很多工作要做。为了让货物尽早到国内买家的手中,在两三天时间内,她必须在忙完自己白天的工作后,晚上继续加班。做运单、报税、回答买家问题、买纸箱、买填充材料、配货、包裹商品、开车送到快递公司……每晚都要忙到凌晨。

据悉,每到感恩节、圣诞、新年这种折扣比较大的节假日,类似的“直播”每天都会上演五六场。买家们则分布于美国、日本、德国、英国、法国等各个国家。

## 男生校门口摆摊卖“学长红薯” 同学来买要排半小时队

已上大四的他希望:毕业后还能来摆摊

最近,在南京体育学院校门口,每天下午3点到6点,就会有一个高个子男生支开烤炉摊子,摊前写着4个大字:“学长红薯”。每天,烤炉前都会排上长长的队伍。“明年就要毕业了,却舍不得这个红薯摊子。”“老板”李奉奇笑着说,如果有机会,希望毕业后还能继续来摆摊。

现代快报记者 王颖菲 文/摄



偶尔,小李(中)的朋友也会来“体验生活”

## 最初 烤了一天红薯,差点就放弃了

每天下午5点多,是南京体育学院校门口最热闹的时候。刚刚下课的同学们,纷纷涌到校门口,购买各色小吃。在这些小吃摊中,有一处最为不同——一个大男生蹲在地上,捣鼓煤炉、生火、时常碰得一脸是灰。男生借着其他摊位的灯光,经营着一个名叫“学长红薯”的小摊。不过,这个看似“简陋”的摊子面前,却经常排着长队。

“我真的是学长。”摆摊男生李奉奇笑着说,自己是南京体育学院体育系的学生,今年大四。他表示,自己摆摊,只是为了“体验生活”。

一个多月前,小李从淘宝上花600多元

买了个烤炉,从市场批发了200多个红薯、买了100多元的蜂窝煤、自己做了块黄字红底的醒目招牌,便“开张”了。

“第一天干的时候,就打算放弃了。”小李坦言,烤红薯没他想象的那么简单,最基本的引火就是个问题。第一次生火,因为没经验,他打了一个多小时愣是引不着,还沾了一脸的灰。最后,只得求助于周围小摊贩,用新炭换来已经烧红的炭,这才生起火。红薯烤得也很失败。因为把握不了火候,他要么就是烤不熟,要么是烤裂,或者烤糊……

第一天,小李磕磕绊绊地烤了三四十个红薯,他索性免费送给了学弟学妹。

## 现在 每天准备的红薯,总是供不应求

但是,几天下来,小李逐渐没了信心,“我觉得自己很失败,打算放弃了。”某一次,他心灰意冷,两天没有出摊。没想到的是,他一下宿舍楼,发现有学生居然在楼下的地面上留了言,“学长我想吃红薯,请你出摊。”同时,还有很多人找到他的电话和QQ,打电话、留言,请他出摊。如今回想起来,小李坦言,自己能坚持,“全靠学弟学妹支持。”

点火次数多了,小李也熟练了。如今,小李对于烤红薯生意已经驾轻就熟。他每隔几天去市场进四五百斤红薯,放在宿舍,固定每天3点到6点出摊。而冲着学长的信誉,他的烤红薯每天也供不应求,尽管每天都准备四五十斤的红薯,但往往最后的同学还在排

队,前面已经卖光了。“卖5元一斤,一天能卖100多元,成本很低,一个月能挣上两三千。”

“每次排队都要排上半个小时左右。”大二的小罗告诉现代快报记者,自己“不敢”一下课就来,排队人太多;但来迟了,又怕卖光了。“因为知道是学长(烤的),所以很放心。”

为了满足大部分人的需要,小李特意把自己的联系方式公布在烤炉上,“接受预订。”一开始他只烤红薯,现在应要求还烤上了紫薯,基本上每天都会被预订光。

小李笑言,自己明年就要毕业了,但红薯摊却不舍得丢下,“很多学妹都希望学长不要走,明年冬天继续来。我也希望,如果有机会,还想继续给学弟学妹们烤红薯。”

## 提醒

### 海外购物需缴关税 税额50元以下可免缴

根据美国咨询公司贝恩近期公布的中国奢侈品研究显示,2013年,中国大陆居民超过三分之二的奢侈品是从海外购买的,比例高于2012年。这其中,除了由海外亲友由行李带回国内,很大一部分,都是通过国际邮件的形式寄回国内。

对此,南京海关工作人员提醒,所有的进口物品,都要征进口税。这种个人自用的进口商品,无论是由亲友馈赠,还是从海外代购,只要关税税额在人民币50元以上,都要缴纳进口关税(单笔商品关税税额在人民币50元以下免缴)。亲友馈赠走个人报关手续,而网购的商业性邮件由于涉及商业贸易行为,需要按照货物形式完成报关手续。简单来说,进口货物到达国内后,国内的邮局会向海关报税,由海关查验物品,开出税单,再由收货人进行缴纳。

如收货人不缴纳关税,则存在逃税嫌疑。超过一定数额,就可能涉及走私普通货物罪,将被处以刑拘及罚款。因此海关提醒,如果市民在收国际快递的商品时没有缴纳关税,需要联系海关,进行补缴。

## 链接

去年8月底,离职空姐李某因多次携带从韩国免税店购买的化妆品,逃税100余万元而被抓获。在2010年至2011年8月间,李某等人通过一家韩国免税店购买了大量化妆品,后以客带货的方式从无申报通道携带入境,并在淘宝网的网店销售牟利。法院一审曾以走私普通货物罪,判处李某有期徒刑十一年,后认定李某偷逃税8万余元,最终判处有期徒刑三年。

## 为期十天十夜! 五星跨年大促今开启

为了给2013画上一个圆满的句号,也为了打响2014开年第一枪,从今天起,五星电器为期十天十夜的跨年大促正式开始。五星电器表示,此次主要采用特价、直降、满额返券等促销形式,让利全面释放,更有联合六大银行及银联商务开展的三零分期、满额送礼等兼得活动,充分激发消费者的购物热情。

据五星介绍,由于已提前制定好包销、定制、特价、惊爆机型,并争取到了相当一部分价格优势突出的促销资源,因此对此次跨年大促信心十足,其中:TCL40英寸智能3DLED

彩电一款2499元,三门冰箱一款1599元,欧式灶台套餐1099元,三星笔记本电脑NP-Q470-JS0FCN仅3899元,科龙正1.5P空调KFR-35GW/VG-N3 2199元,澳柯玛电暖器NH20M201仅238元,莱克空气净化器KJ302仅2599元。同时,消费者还可参与购套餐满额返券活动,最高可获2000元全场通用券。

手机方面,本次五星&百思买移动会将促销重点集中在主流品牌大屏智能合约机上,如移动版小米手机合约价仅998元,加送1500M流量、移动电源和乐扣水杯;联通版

iPhone5S合约价5399元,加送5G流量/月(需办理联通286元套餐);电信版三星Note3(N9009)合约价3999元,加送2400元话费和B309手机一部。针对时下呼声最高的4G版iPhone5S,百思买移动给出:预约并成购买即送200元手机配件券的额外优惠。

五星电器还联合中国银行、工商银行、建设银行、招商银行、浦发银行、交通银行等六大银行及银联商务开展包含三零分期、满额送礼等多项兼得活动,例如消费者来五星购物刷62开头银联信用卡满3000元,可参与抽奖,有机会直减500元。(王小唯)