

开业一周，附近居民开卡200多张

时间延至晚8点，社区银行走红

继民生银行成立社区银行后，11月底，平安银行在南京的第一家社区银行正式开门营业。不仅如此，光大银行南京分行也在着手社区银行的选址和筹建。试水便民的社区银行服务模式，是多家银行正在争夺的市场，预计会在明年雨后春笋般涌现。

现代快报记者 杨连双

社区边开起银行便利店

11月23日，位于仙鹤街79号的平安银行皇册家园社区店正式开门营业。

昨日，记者在平安银行皇册家园社区支行看到，这里设有两台ATM自助设备，电子网银自助电脑，茶饮区、阅读区、儿童游乐区、沙发电视机等。此外还有一个两人间的开放式服务区，没有传统网点的玻璃墙和现金柜台。

跟周围的银行自助网点比起来，这间有理财经理驻场、配有便民设施的银行社区店，显得比较有生机，不时有居民驻足观望。

“社区银行的现金服务主要通过自助设备完成，但可以提供包括开卡、购买理财产品、基金、代缴水电煤气费、信托、寿险、财险、车险、贷款等大部分银行服务。”现场的一位理财经理告诉记者，从开业至今的一周多时间，周边居民在此开卡已经超过200多张。

此外，为方便周边居民，社区银行的服务时间延长到20点。



社区正成为商业银行新一轮网点布局争抢的重点

社区店人员可上门服务

整个社区店，最引人注意的是门口的理财收益公告牌。公告牌上显示，“83天理财产品预期年化收益率6.2%”、“76天理财产品预期年化收益率6.1%”、“91天理财产品预期年化收益率6.2%”，而一款仅面向新开客户的35天理财产品，10万元起售，预期年化收益率达到6.6%。

12月历来是各家银行高收益理财产品的集中月份，市场上不断出现预期年化收益超过6%的理财产品，

但飙升到6.6%的目前尚无先例。

现场的理财经理告诉记者，这款理财产品12月6日开始销售，针对新客户销售，现在申请借记卡并存入现金，就可以预约购买。随后出示了一台掌上电脑，周围居民只要带了身份证，都可以现场申请借记卡，3天左右寄到家庭地址。因为有了这台掌上电脑做为移动办公设备，银行工作人员还可以拿着移动设备到客户家里进行服务。

多银行加入社区争夺战

事实上，早在平安银行之前，民生银行的社区银行就已经全面布点。民生银行的一位人士曾私下透露，按照计划，民生的计划是在2014年完成南京100家社区银行的布局。而平安银行继皇册家园店后，另外有2家店也进入装修阶段，近期即将开业。按照计划，到2014年底，平安银行在南京的社区店将要开到50家。

虽然不是定位为社区银行，但招商银行主要集中在社区旁的零售专业支行，目前在南京已经开到5家。据悉，此类支行只针对个人客户办理业务或理财，以服务社区居民为主。另外，光大银行南京分行的社区银行也在紧锣密鼓筹备中。

针对社区市场这块蛋糕，想“分食”的银行不在少数。据记者了解，除上述提到的银行外，建设银行、北京银行、华夏银行、徽商银行等都在启动社区银行战略。

“国内的社区银行刚刚起步，大家都在摸着石头过河，还没有形成成熟的模式和标准，这也是社区银行由各地银监局自行审批，而不是银监会统一推动的主要原因。”有银行人士认为，社区银行只需配备几个人，房租等固定成本也远低于传统柜台网点，符合银行低成本运作的趋势，有利于银加银行与客户的粘合力，但拿着IPAD和POS机跑社区楼道开卡的服务，更像一个中介公司，在社区银行的探索与实践，把握好风险也非常关键。

据了解，社区银行源于美国，目前已在美国发展了100多年，也曾因其强大的生命力而被美国政府称为“美国经济的脊梁”。

资金归集VS岁末揽储

自央行推出超级网银之后，不少跨行资金业务也由此衍生出来，其中被坊间戏称为“私房钱监控器”的银行资金保底归集业务一度引起了市民的广泛热议。据了解，该业务起初推出的噱头是针对夫妻之间的财务商议，但事实上资金归集的功能并非是针对在配偶之间开发，它可以广泛用于同城、异地、跨行的转账。

现代快报记者 宋昱

“多卡族”叫好资金归集

交水电费、还信用卡、还房贷车贷……作为家庭“财务总管”的姜女士每月都要为好几个跨行转账烦恼。她告诉记者，由于自己的工资、房贷、车贷等等都不是同一个银行的卡，因此，每次要交费或者还款时，都得把钱从一家银行账户转移到另一家银行账户，有时还不得不支付一定的跨行转账手续费。

记者了解到，针对跨行资金转移的不便，目前南京有不少银行均有网银跨行资金归集业务。虽然各家银行进行资金归集的模式名称不同，但大致分为保底归集、定额归集、有条件全额归集以及无条件全额归集四种形式。用户可设定按日、周、月或间隔

一定日期进行资金归集。但前提条件是，办理资金归集业务，无论是主账户还是被归集的账户，都需要开通专业版网银，然后再通过主账户网银注册、设置资金归集的账户、资金归集的方式等等来实现归集功能。

例如，姜女士每月25日要还房贷3000元，工资卡在甲行，还贷卡却在乙行，那么在甲乙两行都开通了专业版网银的前提下，姜女士可以把还贷卡所在银行作为资金归集的接收行，工资卡作为被归集账户，签约支付协议时，设定定额归集为3000元，选择每月25日按月归集的周期，这样，每月25日就会有资金自动从甲行转到乙行，即可完成还款。

各银行暗战专属理财产品

除了简单地将资金归集到“主账户”外，记者了解到，部分银行甚至将理财产品与资金归集对接起来，即推出为跨行归集而来的资金做专项理财。目前光大银行、招商银行、广发银行都推出了这一类的理财产品。

某行工作人员告诉记者，这类理财产品平时推出得不少，有时它的收益会比正常的理财产品收益要高。但特别要注意的是这款系列的理财产品只针对是成功签约资金归集业务

的客户，而且只能用从其他银行归集过来的资金进行购买，而不能用原有银行账户资金认购。

同样，光大、招行对这类理财产品也有类似的说明。“除了预期收益率略高一些以外，实际上这款理财产品跟同期发售的其他非保本浮动收益类理财产品的区别不大。”上述银行人士坦言，之所以是“量身打造”理财产品，也是想以此来向客户推广资金归集业务。

存款流失 压力越来越大

资金归集功能确实给市民带来了便利，但实施中却也会面临门槛。这主要是因为任何一个银行都不愿意存款外流。

记者采访中发现，在资金归集业务上，存款主要从国有大行流向中小银行。归集方可以实时吸收存款肯定很乐意，但对于被归集方来说肯定也会担心自己的资金外流，因此拥有存款、客户、网店较多的大型国有银行热情程度不及股份制银行。

有部分国有银行表示暂未开通此功能或者只向某一个银行开放这个归集系统。

据了解，在资金归集业务上，若作为转入方，大多数银行没有单笔和累计限额限制。但作为被归集方，一些股份制银行及国有大行中，建行、农行相对开放，设置的限制较少，一般情况下银行规定单笔最高可“转出”5万元，有的银行则要求单笔最多每日最多“转出”5000元，甚至对于一个月内存入被归集的资金数额也设有上限。

一股份制银行人士告诉记者，他们银行的客户在做资金归集时，有时不能成功，绝大部分是由于被关联银行设限。而这样做的目的实际上是为了防止资金外流。

南京银行联合南京市红十字会举办“博爱南京 关爱幼残”活动



南京银行金梅花红十字公益活动走进溧水

12月3日，适逢一年一度的国际残疾人日。南京银行联合南京市红十字会共同举办了“博爱南京 关爱幼残”活动。此次南京银行金梅花红十字公益活动进驻溧水特殊教育学校，向残疾学生伸出温暖之手，捐赠学习用具和休闲用品，帮助残疾学生丰富校园生活，带去南京银行对他们的节日问候。

为了让身体有缺陷的残疾儿童能够感受到社会的关注，鼓励他们自食其力、快乐生活，做一个对社会有用的人，南京银行、南京市红十字会和溧水特殊教育学校的代表于3日下午2点半，在溧水县特殊教育学校2楼的会议室举办了捐赠仪式，向学生捐赠了绘画、运动、教学用具等日常学习、休闲用品，帮助学校教师们解决了急需教学用具的燃眉之急。

同时南京银行和南京市红十字会签订合作协议，建立“南京银行金梅花红十字公益金”。首期捐赠的20万元已全部用于孤寡老人、贫困学生、残疾儿童、民工子女，明年南京银行金梅花公益金还将继续持续关注社会需要关注的人。南京银行相关负责人表示，践行“责任金融”是南京银行一直以来的自我要求，积极履行自身对于股东、客户、员工、社会应该承担的责任，让金融的增益普惠全社会。

(周扬天宇)