

Q 年会、春节团拜会、节前宴请……对于不少高档酒店、宾馆、服饰租赁和花卉销售商来说,春节前一段时间一向都是“吸金”旺季。但是在“八项规定”、“反四风”等政策下,南京这些行业今年却再次遭遇了“寒冬”,尤其是酒店。江苏省餐饮行业协会秘书长于学荣昨天就毫不避讳:在中央省市的节俭要求下,目前江苏市场上10%的餐饮企业面临关门或已关门。

不过,在这股节俭清风的吹拂下,现代快报记者探访也了解到,这个市场正在悄悄地发生着变化:各种各样的年底聚餐规模小了,形式变了,企业自娱自乐的多了,而一些高档酒店也放低身价“亲民”了……

针对备受关注的“年会”风,专家直言,其实企业并不要过度纠结,只要掌握好度,不铺张浪费,年会实际上已成为很多企业一年一度不可缺少的“家庭盛会”,对于他们来说,年会可以达到激扬士气、加强员工感情沟通以及宣示新一年目标等目的。

现代快报记者 鹿伟 刘伟娟 毛丽萍

节俭风频吹之下,朴素成“时尚”

年会转型

酒店:
有酒店零订单,有企业因请不到官员取消年会

位于河西的一家大酒店,此前一直是许多政府部门、公司企业年会的首选场所。“现在每天陆续都有订单,也有人打电话询问,但预订的消费额明显大大下降,政府部门的年会从去年开始就没了。”该酒店的相关负责人透露,

以往,大公司的年会一般都很洋气,喜欢搞宴会,员工们可以一边看歌舞表演,一边吃饭聊天。这就需要一个相对较大的场地,因此,每年从10月底、11月初开始,各大酒店的大厅就陆续被预订出去。而12月中下旬更是预订的高峰期。“像我们酒店的一个大厅能容纳两三千人,最火爆的时候,今年的年会刚办完就有单位跟着预订了明年的时间。”这位负责人透露说。

不过,自从去年中央出台了“八项规定”后,各地刮起了“节俭风”,致使南京的一些高档大酒店要么出现了“退订潮”,要么人气

急速下降。相比之下,河西这家酒店的日子还算好过的,新街口的一家酒店情况要糟糕得多。

“目前我们还没收到一个年会订单,往年这时候早就开始预订了,下个月是预订最火爆的时候。”现代快报记者刚一提及今年年会预订的情况,一家大酒店的相关负责人就忍不住抱怨说。

这家大酒店位于新街口,位置、环境都不错,往年一些政府部门的团拜会,公司企业的答谢会等都喜欢在这里举办。据悉,这里的人均餐费在150元到200元不等,按15桌—20桌的规模算,场地租赁费在3000元到5000元之间。可是,今年这家大酒店却异常冷清。这位负责人直言不讳:公款消费的部分,他们早已放弃,目前主攻的是公司企业的消费。可这一部分的消费现在看也不容乐观。

“我们前段时间专门走访了客户,了解他们的年会需求,结果不少公司都说,不是不想办年会,而是请不到人。”他解释说,一些公司办年会的目的之一是跟相关的政府部门联谊,借机交流拉近关系。然而,在中央、省市等一系列节俭规定要求下,很少有官员

敢正大光明地出席这样的年会。于是,有的公司就只好放弃办年会,开始单独请领导吃饭。

年会少了,可生意还是要做,这家大酒店不得不另辟蹊径。“比如,员工如果拉来客户在酒店办婚宴、寿宴的话,我们会给奖励。”这家负责人说,不能指望熬过这阵“节俭风”就好了,还是要想办法让更多的百姓能来酒店消费。

服饰租赁:
去年有退订的,今年不敢涨价

年底的公司年会少不了文艺表演,因此,每到年底,服装租赁费的部分,他们早已放弃,目前主攻的是公司企业的消费。可这一部分的消费现在看也不容乐观。

“我们前段时间专门走访了客户,了解他们的年会需求,结果不少公司都说,不是不想办年会,而是请不到人。”他解释说,一些公司办年会的目的之一是跟相关的政府部门联谊,借机交流拉近关系。然而,在中央、省市等一系列节俭规定要求下,很少有官员

室内修补一件衣服。“现在租服装的并不多,还没到时间,不过,来咨询的人倒是不少。”该店老板还向快报记者抱怨,今年年会的主题节目都不是很明显,害得他们也做不了准备。“前年年会流行穿越节目,古代服饰很受欢迎;去年流行骑马舞,裤装很好租。今年都不知道流行什么,也没有方向,就知道出来个‘土豪’这一热词儿。还好,咱们店里金光闪闪的衣服还不少,希望到时候能派上用场。”

记者走访多家服装租赁店发现,往年服装租赁店都会有生肖动物的头套。如今,不少店里还摆放着生肖兔和生肖龙的头套。今年,快报记者还没发现有服装租赁公司里摆着生肖马的头套。

舞蹈培训机构:
民企开始排练,国企静悄悄

每到年底,也是舞蹈培训机构较忙的时候。他们要承接各家公司年会舞蹈节目的编排业务。现代快报记者11月22日走访了南京多家舞蹈培训机构,获悉现在已经有公司开始为年会舞蹈进行排练了,其中,以民营企业为主,国有企业还没有动静。

“1、2、3、4……”11月22日晚上7点多,位于太平南路的三石舞蹈工作室里,负责人兼舞蹈教练乔磊正在给一家民企的员工排练舞蹈。这支舞蹈是根据鸟叔的新曲《Gentleman》来编排的。主打的摇摆动作,时不时成为笑点。乔磊称,《Gentleman》虽然不及《江南Style》火,但是今年还蛮受公司员工欢迎的。“因为这首歌节奏感强,舞蹈动作不难还很滑稽,特别适合年会用来搞气氛。”乔磊称,相比之下,那俄神曲《狐狸叫》就有些逊色了。“有公司员工要跳《狐狸叫》,不过,他们回去给公司老总过目的时候,老总没同意。”

随后,现代快报记者又来到大行宫附近的一家舞蹈培训机构。该公司负责人介绍,他们也接到了多家公司的年会舞蹈编排业务。其中,也是以民企为主。对于今年年会形势,该负责人比较担忧。“去年有家公司员工排练了两次,就取消排练了,说是公司临时取消了年会。”当晚,该舞蹈培训机构一名学员称,她就是在国企工作的。“去年就有风声说公司要取消年会,不过后来还是办了。但今年,还没听说要办年会的消息呢,估计不办的可能性较大。”

采访中,现代快报记者了解到,今年舞蹈培训市场的培训价格跟去年持平。一支舞蹈的价格在1600元到2000元左右,课时约在6到8节。

文化公司:
咨询的多,敲定的少

“年会在奔向土豪的路上被拉了回来。”11月20日下午,在一家位于新庄广场附近的文化公司内,负责人李先生接受现代快报记者采访时,表示今年的公司年会不但数量在减少,而且规模也在减小。“有个客户就是如此,将年会的地点由酒店搬到了厂房。”“可以啊,我们就是承办年会的。”“节目我们能出,也能帮你们编排。”当天下午,李先生接受现代快报记者采访时,不时地接到客户的咨询电话。他称,像这样的来电咨询每天都要接10多个,但是到目前为止,敲定的没几家。

李先生告诉现代快报记者,将公司年会定在厂房举办的这家公司,是他的老客户。“电子行业的外资企业,规模不小,有大几百名员工呢。”李先生称,之所以价格迟迟定不下来,是因为年会地点不在酒店在厂房,就多出了搭建舞台等项目了。因此,价格跟往年也没有了可比性。不过,有意思的是,李先生称,这家公司的年会菜

肴将是现场烹任的。

现代快报记者了解到,李先生经营的文化公司规模不是很大,但他从事承接各类演出、策划活动行业19年了。他告诉现代快报记者,最早接触年会是在2005年。“2009年左右年会开始盛行。后来,一些企业对年会的要求越来越高,在年会方面的投入也越来越大。”不过现今,提倡勤俭节约,不少公司开始取消年会,或是减小规模了。

与此同时,文化公司提供的年会表演收费标准,今年也没上涨。李先生称,民族舞在600元至800元/人,唱歌是1500元/人,两人相声是2000元到3000元/个,魔术表演在1000元左右。“不过,提倡节俭办年会的话,公司可以不用花钱请人表演,员工内部自娱自乐就行。”

鲜花市场:
客户是政府部门的,以前羡慕现在同情

鲜花销售,主要依靠各种节假日和各种活动来带动。“最近的销量虽然平时时多了,可比起往年未来,却大大减少了。”昨天,在南京城东一经营花店十几年的老板罗小姐苦笑着脸摇了摇头。

“一般(年末)销售量占整年的30%,今年肯定达不到。”夫子庙花鸟市场的杨老板也直言。“为什么下降?很多花店员工脱口而出:‘领导规定不能用花了。’”他们告诉记者,往年,拥有一些政府部门、事业单位、国有企业这类大客户,是让别人艳羡的事情。但今年谁要是说自己有很多这样的客户,别人必然会投来同情的目光。因为相关的政府规定和禁令,这些单位基本不再购买鲜花了。反而是那些主要做私人和企业生意的商家业务更稳定。

而另一家花店的老板方小姐聊起这个就不太在意,“我的客户一般是私人企业,影响不大。”

变

节俭清风的之下
年会朴素多了

·年会取消,改发200块钱

程女士在江宁的一家大型国企上班,在她的印象中,以往的年会就是年底聚餐,大家一起玩玩游戏,发发奖品,从来没有表演。“比如布置舞台,我们在网上淘了气球、彩带等,店主还附送了一些小装饰品,去大市场批发了鲜花,总共花了几百块钱。”梅小姐说,如果找广告公司,至少得上千元,因为人力成本太贵。

“去年响应中央的规定,总部下文,年会取消,不过,年底每人多发了200块钱,算是补贴吧。”程女士解释说,以往的年会大家聚餐也就是每人200元的标准。聚餐期间,会穿插一些小游戏,让大家一起参与,奖品也是特别实用,比如大豆油、锅等。

今年的年会还会不会办?程女士坦言,办的可能性很小,目前总部还没说法,如果不办,估计也会和去年一样发200元。“办不办年会,我觉得无所谓,也就是吃吃饭嘛,其实我们关系比较好的同事会私下聚的。”

·买东西到布置会场,年会全部DIY

今年“双十一”前后,在一家合资企业上班的梅小姐特别忙,除了上网给自己淘东西外,还得帮公司淘年会用品。大到演出道具,小到一根丝带,梅小姐全部在网上搞定。

“以前,每年的年会我们外包,找一家广告公司就OK了。”梅小姐说,这样确实省心,什么都不烦,只需拍板做决定就行。后来,因为种种原因,广告公司的收费越来越贵,于是,公司就决定让员工来操办年会。“算是节省了,不过大家很开心。”梅小姐告诉记者算了的一笔账:找广告公司策划、操办年会,基本上每个环节都要收费,费用从几千元到上万元不等。而员工自

己策划、操办,花费主要在购买用品、奖品上,没有人力成本,几千块钱基本上足够了。

“比如布置舞台,我们在网上淘了气球、彩带等,店主还附送了一些小装饰品,去大市场批发了鲜花,总共花了几百块钱。”梅小姐说,如果找广告公司,至少得上千元,因为人力成本太贵。

东西买回来了,梅小姐和同事们便开始制作海报,DIY各种装饰品。“比如把气球吹好后,同事会拼成各种字母或者做成立柱,舞台的背景布置就不愁了。”

“表演这一块,基本上不用花钱,创意自己想,服装可以借,音乐上网搜,演员都是我们自己上阵,大家自娱自乐嘛。”梅小姐表示,“中央八项”规定的用意是好的,鼓励提倡节俭,但她觉得没必要一阵风似的全部取消年会。“其实一场年会花不了多少钱的,这毕竟是企业文化的一种体现,再说大伙儿也都盼着年底聚在一起,乐呵乐呵。”

·地点改厂房或食堂,自娱自乐

问及会不会取消年会,昨天,江苏大恒集团的董事长卢忠表示,不会。

他认为,开年会很重要,是人与人之间沟通的重要方式,是一个必不可少的环节,“历史上有那么多的节日,目的其实就是一个,促进人与人之间的沟通,我们要分析中央精神的内涵,不是不让办年会,而不是不让铺张浪费。”他说,他们虽然现在已经是民营企业,但从没有放低对自己的要求,“民企,也没有什么权利可以随便吃喝。”他告诉现代快报记者,今年他们单位的年会会跟往年一样继续,“这是第9年了,我们不主张在外面办,每年都在单位食堂,聚一下餐,节目由员工自筹上万元,娱乐开心一下

就行。”

而另一位在国有企业工作的刘先生则透露,单位今年取消了往年“开一天会,然后到周边赢商网度假村玩上一天”的年会形式,改为“工作报告+零食+内部表演节目”的“茶话会”形式。梅小姐说,如果找广告公司,至少得上千元,因为人力成本太贵。

“表演这一块,基本上不用花钱,创意自己想,服装可以借,音乐上网搜,演员都是我们自己上阵,大家自娱自乐嘛。”梅小姐表示,“中央八项”规定的用意是好的,鼓励提倡节俭,但她觉得没必要一阵风似的全部取消年会。“其实一场年会花不了多少钱的,这毕竟是企业文化的一种体现,再说大伙儿也都盼着年底聚在一起,乐呵乐呵。”

**节俭清风的之下
“土豪”年会隐蔽了**

与年会大多数走向“俭朴”相比,现代快报记者也了解到,仍有一些“土豪”年会在继续,只不过地点更隐蔽了,走起了“地下”路线。

昨天,一家不愿透露单位名称的私企就悄悄地告诉现代快报记者,他们今年仍旧会热闹地办年会,也成功地邀请到了一些官员,但是地点绝对保密,而且足够安全。问起什么地方算安全,记者一位当公司老板的朋友说,“我觉得都没问题,反之则坚决杜绝。”

提及现在的年会“冷”现象,他们觉得许多单位为了表明自己的清白,执行起来有点过度。以年终答谢为例,这是一个单位凝聚人心的重要时刻,也是为了给员工更多奖励和鼓励,没必要“一刀切”,直接取消,可以选择从简,或者以低调的方式进行。

■算账

**江苏年会收入
估计比往年降三成**

10%的餐饮企业面临关门或已关门

相比各大酒店年会订单,记者采访的河西那家酒店算不错的,但是该酒店的相关负责人粗略算了一下,目前预订的场次与往年差不多,但今年光年会这一块的整体收入,保守估计会比往年少三成多。

这位负责人坦言,年会的形式变化了,消费水平也随之下降。比如,一场宴会吃饭标准一般是200元/人;一场茶话会一般提供干果、点心、茶水等,收费标准也就人均几十元。他举了酒店一个大客户的例子:这家公司有近3500人,此前连续四年的年会均是以宴会的形式举办。因是老客户,不收场地费,按吃饭标准200元/人收费。今年这家公司开始走节俭路线,早早预订了茶话会。“茶话会以人均50元标准算吧,每个人就比往年少了150元,算下来损失50多万呢!”

昨天,江苏省餐饮行业协会秘书长于学荣证实,在中央省市的节俭要求下,江苏餐饮业确实受到影响,尤其是高档餐饮。据统计,目前江苏10%的餐饮企业面临关门或已关门;30%是亏损的;30%是有微利的;30%属于正常盈利。“餐饮企业要想办法转型,比如重点推出休闲餐饮、特色餐饮,或者推出团餐,降低票价,让更多的老百姓能消费得起。”于学荣建议。

据悉,在中央提出“八项规定”和“厉行勤俭节约、抵制铺张浪费”的要求后,餐饮企业特别是高端餐饮营业额大幅下降。南京餐饮商会调查显示,1—8月,高档餐饮企业近九成营业额同比下降,下降幅度较好的为10%—20%,平均40%—50%,较差的达到80%。同时,餐饮类上市公司股价业绩集体下滑。如全聚德预计上半年净利润比去年同期下降10%—40%,湘鄂情预计亏损额更是直逼前两年净利润总和,股价更是下降了53%。

■思考

**年会,办还是不办?
专家:可以办,
“阳光”就行**

年会,办还是取消?对于许多企业的这种纠结,南京师范大学两所大学专家徐翔及吴亦明均认为,其实年会并不一定要取消,但是看你怎么办。

“首先要明确开年会的目的,如果是年度总结、联络感情、布置下一年的工作,大家坐在一起热热闹闹地吃个饭,未尝不可,只要不浪费就行。”徐翔认为,从目前的情况来看,各大政府部门、企业响应政府的号召效果还是很明显的,公款大吃大喝至少有所收敛。同样,吴亦明强调,任何单位办年会,只要不用公款,不让纳税人买单,“我觉得都没问题,反之则坚决杜绝。”

提及现在的年会“冷”现象,他们觉得许多单位为了表明自己的清白,执行起来有点过度。以年终答谢为例,这是一个单位凝聚人心的重要时刻,也是为了给员工更多奖励和鼓励,没必要“一刀切”,直接取消,可以选择从简,或者以低调的方式进行。

至于公开转地下的涉及多少,相关人士表示,无法统计,也无从得知。



抽奖是年会的传统环节之一 CFP供图



节俭之风频吹,让一年一度的年会也受到了影响,昔日的奢华、铺张让位给了朴素、低调 东方IC供图