



核心报道
豪华婚礼

11月12日，浙江义乌小伙挑着888万现金去提亲，受到全国广泛的关注。其实在同一天，南京也出现了一支相当“土豪”的队伍，两辆劳斯莱斯、两辆玛莎拉蒂、3辆法拉利，还有兰博基尼、宾利、路虎等等，一列总价超过5000万元的婚车队伍出现在街头，顿时引起了很多人的围观。
实习生王莎
现代快报记者 陈志佳

两辆劳斯莱斯
三辆法拉利
两辆玛莎拉蒂
宾利
兰博基尼
路虎.....



11月12日出现在南京街头的豪华婚车
(杨先生供图)

南京街头12辆超级豪车迎新娘 对“土豪”婚礼，市民说简单也很幸福

专家称“婚礼炫富”是一种面子文化，不应被追捧

12辆豪华婚车
谁主谁副谁先谁后?
最后按价格从高到低排

婚车怎么安排，这是不少新人办婚礼时很关心的话题。不过，大部分人考虑的仅仅是主车该选什么品牌，而对于11月12日在南京举办婚礼的这对新人来说，他们头疼的问题是：婚车队伍里有两辆劳斯莱斯、两辆玛莎拉蒂、3辆法拉利，还有兰博基尼、宾利、路虎等等，一共12辆高档轿车，谁主谁副，谁先谁后？

最终，按照车辆价格从高到低，一辆总价1200万左右的劳斯莱斯加长版幻影成为了主车，而700万的兰博基尼、500万的法拉利、300万的宾利，屈身其后。事后，有人算了下这列车队共12辆婚车的价格，总计超过了5000万。

昨天，现代快报记者联系上参与此次婚礼策划的杨先生。这些婚车也是杨先生所在的租赁公司所有，他说：“当天，新郎从晓庄将新娘接到了城东的新房，也就10多公里，沿途确实受到了不少关注。”据杨先生提供的照片看，婚车每在一处停留，都会立即引起市民的围观，当车队最终停在新房楼下时，更是有不少人围上来合影留念。

据了解，举办婚礼的是杨先生的同事。“因为是同事，所以公司的高档车基本都出动了，”杨先生说，“一方面他们的工作就和这些车相关，另一方面也是给公司做宣传。”

曾有父母花20多万
为子女租豪华婚车
但大部分新人都挺理性

婚礼频频出现大手笔
专家说面子文化
杀伤力挺大

杨先生告诉现代快报记者，其实这样的豪车婚礼并不是首次出现在南京，“之前浦口就有一对新人，他们都是从国外回来的，是父母亲自帮他们拍板定的车。”杨先生说，“当时，车队里也有诸如劳斯莱斯这样的高档车，完全不比我们同事的差。”结婚当天早上，新人看见这么豪华的婚车队伍，觉得非常惊讶。原来，为了给他们惊喜，双方父母事先并没有告诉他们选了什么婚车，而对于父母安排的“礼物”，新人十分开心。

不过，这个“开心”代价不菲。据杨先生介绍，这样一群车队，就花去了新人父母20多万。“其实，我们还有更加昂贵的车子，比如迈巴赫等，不过暂时没有人租赁过。”他说。相对于这些崇尚豪华婚礼的新人，其实大部分新人还是理性的，“一般我们都建议花几千块钱租车，不建议新人将很多钱砸到豪车上面。”杨先生说，“不过，毕竟是人生大事的婚礼，大部分人还是想各个方面都能满意一点，这样的人，我们就会给他们建议，比如喜欢跑车，那就选择入门级的，价格也不贵。”

义乌小伙带着888万现金提亲，南京小伙花20万租直升机办婚礼，这些“大手笔”近期频频出现。对此，南京航空航天大学人文和社会科学学院教授邱建新表示，这种行为就是“土豪心态”。他说，虽然大部分人一生只有一次婚礼，但是完全没有必要搞得这么奢华，“这就是一种面子文化，或者叫炫富心态。”当下，有的人能在短时间内迅速积聚财富，然而，这并不代表他们的社会地位也随之提高，“所以，很多人就希望通过经济上大手笔地挥霍，来制造眼球效应，以此来获得社会的认可。”

邱建新还表示，这种“土豪心态”其实是社会上一种“病态”，不仅对个人有所伤害，对社会也有伤害。因为第一个“土豪”的出现，必然有更多人去模仿，相互攀比，形成一种不正确的财富观念，“当现代人的生活条件有所改善时，我们更需要去学习如何对待财富，理性使用财富，然后才能理性消费，提高自己的生活品位，也能有效改善社会发展方向。”

几十年婚车变迁 从简单到豪华
你的幸福加码了吗?

● 上世纪六七十年代



● 80年代中后期



● 90年代后期



● 21世纪



很多新郎骑车驮新娘

上世纪六七十年代，新人结婚时，有一辆三轮车就称得上是豪华婚车了，许多新娘都是新郎骑着自行车驮回家的。汤女士今年62岁，回忆起1977年举办的婚礼，她仍记忆犹新：“先生就是骑着自行车去接我的，当时能有一辆自行车就很不错了。”而汤女士的妹妹在两年后举办婚礼时更简单，两个新人直接步行回了新房，“妹妹的新房在中华路，我们家在雨花台，两个人干脆就走路了。”

大城市街头出现婚车队伍

到了80年代中后期，真正意义上的婚车队伍才出现在大城市的街头。当年，能有一列夏利、富康或者桑塔纳婚车队伍，都是十分值得骄傲的事情。

豪华婚车多起来

到了90年代后期，各种高档婚车渐渐出现在街头巷尾，当时最受欢迎的就是加长林肯，这种车每次出现在街头，都能引起市民关注。顾女士今年38岁，1998年举办了婚礼，当时她坐的就是加长林肯，她说：“也就是图个面子，其实上车一看，哎呀，里面破破烂烂，坐得一点都不舒服。”

同车型和颜色的婚车队伍
最受新人欢迎

到21世纪，同一车型和颜色的车队成了新人们的最爱，其中奥迪是最受欢迎的车型，以南京为例，半天不超过40公里，每辆车租金从400到600元。

谈起现在动辄花费上百万的豪华婚礼，汤女士和顾女士都觉得太浪费，“有这钱，小两口环球旅行都够了，全都花在了华而不实的地方，真不值得。”顾女士说。而汤女士则表示，他们当年那么简单，没有婚车没有豪华酒宴，现在不是一样很幸福吗？

中国邮政储蓄银行
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA
江苏省分行

走近邮储银行系列之：
邮储信用卡：“悦享美食之冬日欢聚”开始啦！

邮储银行畅享美食季即将开始。据悉，2013年11月18日—2014年2月14日，邮储银行江苏省分行隆重推出“邮储信用卡悦享美食之冬日欢聚”活动。

邮储银行江苏省分行相关人士介绍到，本次美食活动精心甄选各地深受食客喜爱的餐饮名店参与，涵盖火锅、西餐、茶餐厅、料理等各

类菜式，荟萃多种菜品精华，为邮储信用卡持卡人奉上各色精彩美食。

活动期间，持邮储银行信用卡在全省指定餐饮商户单笔消费金额满100元及以上，即可在商户折扣之余享消费金额5%的返现，每卡每次最高返50元，活动期间每卡可享返现多达10次。返现金额将于次月统一转入客户信用卡账户。邮储银行

信用卡客户在品尝美味的同时可体验实实在在的优惠和惊喜。想要了解更多优惠详情及商户名录，可登录邮储银行网站www.psbc.com查询。

目前，江苏邮储信用卡特惠商户网络已覆盖全省所有地市，涵盖餐饮、娱乐、购物等近千家商户，为持卡人带来购物、消费的超值乐趣。

(王丹晖)