

百货「双十一」后续

当电商在这场“双十一”购物狂欢节上交出令人惊叹的成绩单之际,传统百货也借机打了一场漂亮的“阻击战”,仅双十一前的周末,新街口商圈的销售已过亿,区域商圈的销售也有大幅增长,尤其是各大购物中心新颖的体验活动,吸引了不少消费者拍照合影。尽管“双十一”的余温尚未散去,感恩回馈又成为南京各商家新一轮营销的主题,开始了年底销售的冲刺季。

现代快报记者 刘德杰

### “双十一”销量翻倍

与去年各大实体百货门店对“双十一”的漠视不同,中央商场早在万圣节期间就开始了“双十一”的造势工作,并启动了VIP“11积分”兑换110券的活动。该商场负责人介绍,中央商场“双十一”前的周末的销售额已突破4000万,“双十一”当天的销售额预计也将超过1000万。业内人士认为,在节点相对较少的11月份,电商挑起的“双十一”也为实体百货提供了营销的契机。

与中央商场一路之隔的新百在本次“双十一”促销中也取得了不俗的成绩。该商场营销负责人介绍,新百“双十一”当天的销售额同比、环比都有翻倍的增长,以年轻人为

主力消费群体,时尚休闲类服饰及少女女装等销售都有大幅提升。此外,记者从大

### 感恩季接棒“双十一”

疯狂的“电商大战”落幕之际,对于“无节造节”的传统百货来说,营销的脚步从未停止,冲刺年底销售的压力依旧存

在。记者从各大商场了解到,临近年底再加上本月底的感恩节,感恩回馈成为各大商场营销的重要噱头。

中央商场在去年11月下旬启动的感恩回馈专场取得了不俗的成绩,记者从该商场了解到,从本周开始将启动今年感恩回馈专场的营销,提前为月底的感恩回馈造势。对于商家来说,VIP客户仍是营销的重点,各大商场的感恩回馈当然也离不开VIP,新百从本周开始将启动年底的



制图 李荣荣

# 看我如何“出招”

VIP回馈活动,除了VIP会员卡积分兑换购物券外,还将提供多种精美礼品进行兑换,商场的VIP顾客还将参与到“加价购”活动中。

此外,大洋百货的周年庆活动本周将继续,从本周五开始将“特别加码”,除了超大折扣外,还将加送600元礼券。而以水游城、虹悦城等为代表的综合性购物中心也启动了圣诞节的营销活动。

### 游戏规则之变

北京朝阳大悦城公开宣称愿做“双11”试衣间,银泰百货与天猫达成O2O的合作协议……今年的“双十一”期间,传统百货也在谋求突围之路。面对行业格局被撬动的事实,传统百货也在以“革新”的姿态发力追赶。

今年的“双十一”前夕,老字号百货中

央商场与大众点评网联手,推出了5000份“100元券”在该网站上以“91元”的价格进行团购,意在为线下销售蓄水。而以中央商场百货连锁店及城市综合体为依托,充分共享会员、品牌、广告、促销、库存和员工资源,雨润“云中央”也在今年的“双十一”期间正式上线,谋求百货线上线下的“O2O”。

在业内人士看来,对于中国零售业新老阵营在“双十一”的这场意外邂逅,只要能刺激行业提升服务水平,让消费者得到真正的实惠,仍可望创造“多赢”的结局。中国购物中心产业资讯中心主任郭增利在其微博中表示,中国不健全的电商规则和不亲民的传统零售的共同作用是产生狂欢和沮丧强烈反差的原因,天猫影响的是缺乏创新精神的现在的实体商业,不是未来。实体商业应该感谢电商倒逼而必须做出变革,消费者各取所需,共生共存,最终实体商业还是会高于电商比重。



## “我是小小歌手”周六开赛喽 快快拨打96060报名吧!

期待已久的小人精PK赛即将开始啦,截止到昨天,仍然有不少小朋友争相报名。要告诉大家的是,本周六,将举行的南京花园城分站赛是本次活动的首场比赛——“我是小小歌手”,除此之外,还有三场比赛在等着我们!

### “我是小小歌手”即将开赛

“虽然已经参加过一场小人精比赛,但是因为没有发挥好,所以还想来参加!”在2013时尚小人精南京花园城分站赛报名热线开通后,不但吸纳了很多新成员,就连参加过前几场比赛的小人精们都纷纷打进热线,连称,还要报名参赛!洋洋就是其中一个,他今年6岁,唱功不错,但是以往参赛总会有些紧张,通过小人精这个平台的锻炼,他在舞台上的表演越来越棒,这不,听

说2013时尚小人精“我是小小歌手”本周六即将走进南京花园城,他赶紧来报名。要告诉小选手们的是,南京花园城分站赛可以让你的各种才艺淋漓尽致地展现出来,比如,我们的首场是“小小歌手”;接下来的两场分别是“模特走秀”和“综合才艺展示”,最后一场比赛为南京花园城分站赛的终极PK环节,只要你感兴趣,想要锻炼自己,任何一场比赛你都可以报名参加。

### 花园城活动精彩不断

本次我们的比赛场地选在了刚刚开业不久的大型购物中心——南京花园城,据了解,花园城在业态布局方面,强调餐饮与娱乐的比重,目前,华润苏果、幸福蓝海国际影城、孩子王、南京歌城KTV、晋家门、上海避风塘、新石器烤肉、外婆私房菜、必胜

客、星巴克、肯德基、麦当劳等众多商家均已进驻花园城,也就是说,我们的小人精们可以在活动之余,在爸妈的陪同下,在花园城购物中心内轻松享用世界各地美食、中西商务餐以及周末午后咖啡好时光;当然了这里还有小人精们备加喜欢的儿童娱乐、游戏电玩等。

此外,11月23日花园城为预热圣诞活动,特地邀请香港TVB当家小生郑嘉颖携其首张国语专辑《说来话长》光临花园城,如果你是他的粉丝,如果想与郑嘉颖亲密接触,那就来吧,可乘坐地铁2号线马群站下直达花园城,或乘坐5路、51路、55路、121路、139路、142路、147路、163路、179路、309路、10路、314路等12条公交线路,花园城还可为顾客提供免费停车位,家住城东的市民来花园城将会更便捷。



### 买羽绒服 送免费晚餐

开幕仪式 2013/11/15 a.m.10:00  
首届羽绒服饰博览会正式引爆  
地点:玉桥商业广场中庭

### 买羽绒服送免费晚餐

2013/11/15 -12/15  
活动地点:玉桥商业广场客服中心  
详情请见公告

## 玉桥商业广场·波司登 首届羽绒服饰博览会盛大开幕

启动时间: 2013年11月15日

### 超低折扣, 引爆冬日激情

波司登 全场新款 6.5折起	雅鹿 全场新款 6.5折起	ISAR 全场新款 3.8折起	雪中飞 全场新款 5.5折起
Yulu & Freedom 全场新款 6.5折起	波司登 全场新款 6折起	波司登 全场新款 8.5折起	波司登 全场新款 9折起

特别推荐:百丽旗下品牌入驻玉桥,全场低至79元!

地址:南京市江宁路8号(210037) 传真:025-85515816  
电话:025-85531777 网址:Http://www.yuqiao.com

微信扫一扫 微博扫一扫