

高端访谈

# 绅宝要掀起B级车风暴

访北京汽车销售有限公司副总经理王铭东

上周末，北京汽车携全新中级轿车北汽“绅宝”，在南京举办了一场精彩的“陆上飞行秀”。这场由绅宝担纲主演的极致性能表演，吸引了众多南京车友的目光，通过与北京汽车销售有限公司副总经理王铭东的对话，我们对绅宝在B级车市场的表现也充满期待。

现代快报记者 张瀚中



## 中国品牌的市场“黑洞”

根据中国汽车工业协会发布的数据，2012年汽车产销量双双突破1900万辆。其中B级轿车总销量为164万辆，同比增长了4.5%。但处于B级车市场的自主品牌依然式微，17款自主品牌月均总销量不到8000辆，仅占B级车市场的5.72%，甚至不及一款合资B级车的月均销量。对于一心寻求突破、走向高端市场的中国汽车而言，B级车已经成为“黑洞”：有投入，无回报。

对此王铭东认为，自主品牌历经十年的探索，在技术、产品品质上都有了长足进步，但要改变消费者对“自主无好车”的既有印象，除了拿出过硬的产品，更需要一个舞台让“酒香”从“深巷”中释放出来。据王铭东介绍，截至南京站，绅宝陆上飞行秀已举办16站60场表演，累计集客量为55558人，累计销量为2257台。

## 绅宝要挑战B级车市场

王铭东告诉记者，2009年北汽斥资2亿美元收购了北欧豪华品牌SAAB的核心技术资产。更重要的是，北汽还成功收购了SAAB知识产权中的Know-How——这是中国汽车企业海外收购知识产权中第一个成功案例。以此为基础，北汽不仅消化吸收SAAB技术，还针对中国消费市场进行了全面的技术升级，最终于今年5月成功推出首款中级轿车——北汽绅宝。如今，这款车型凭借强劲动力、豪华配置，新版C-NCAP五星安全评价，以及“贴地飞行”般的精准操控，迅速虏获热衷极速驾控的粉丝们，并以连续5个月销量过千的佳绩成功坐稳B级车主流阵营，从而彻底打破自主B级车“15万以上的天花板”。

“绅宝具有传承于SAAB的技术、卓越的性能，我相信它有冲击B级车现有格局的实力。”王铭东表示。

# 宝骏9月销量再创佳绩 进军海外条件已成熟

9月，宝骏汽车销量再创佳绩，单月销售新车10028辆，同比增长24%，稳居国内乘用车新生代主力阵营。与此同时，记者获悉，随着目前“宝骏”在软硬件方面的长足发展，在满足国内市场需求的情况下，进军海外也被上汽通用五菱提上了日程，宝骏630将成为首款进军海外的车型。



服务、售后服务等多项大奖。

上汽通用五菱凭借商用车领域的迅速发展，近年来已成功出口海外并获得成功。而随着宝骏产能的上升，宝骏也将远征海外。通用中国CEO苏瑞博曾表示：“宝骏汽车将出口海外，出口形式将与五菱相同。”而就目前宝骏方面产品线分布来看，宝骏630是成为首款进军海外的车型。

对于出口形式，苏瑞博表示：“今后宝骏的出口仍会采用雪佛兰标识和其销售渠道，通用暂时没有直接使用宝骏品牌的考虑。”

去年11月，上汽通用五菱年产40万辆整车的宝骏基地正式投入使用，此基地拥有自主研发中心，将专为宝骏提供技术支持。可以说，目前“宝骏”在软硬件方面都有了长足发展，因此进军海外也提上了日程。苏博瑞在上任之初就曾明确表态将出口作为未来重要增长点，而宝骏的出口无疑将加快此目标的实现。

## 再一次，颠覆驾驶的含义！

### 全新梅赛德斯-奔驰S级轿车，智能驾驶科技

任何事物都有自主思考力，现在已不难想像。全新梅赛德斯-奔驰S级轿车，以智能驾驶科技，再次颠覆驾驶的含义。遍布全车的5个雷达扫描器、1个立体多功能摄像头和12个超声波传感器，时刻为您关注每个角落，并可顺利自动避让障碍或给予警示。以驾驶者为导向的车厢，一切尽在掌握。全新梅赛德斯-奔驰S级轿车，汽车发明者，再次定义汽车。

购车即享三重保障，购全福券早享安心。更多详情，请咨询经销商或拨打客服热线。

服务热线：4008-000-000 025-8555 0000

**Mercedes-Benz**

南京宁星奔驰

南京利之星奔驰

南京利之星奔驰红山路展厅 南京市玄武区红山路192号

南京市雨花台区软件大道28号

南京市栖霞区马家园106号玄武大道原312收费站旁

电话：025-5896 6100

电话：025-8555 0000

电话：025-8555 0000