

国债预发行业务昨正式启动

交易初期机构参与度有限

10月10日,国债预发行试点在上交所正式启动,标的为10月16日招标发行的7年期国债。在多数业内人士看来,国债预发行业务的正式开闸,将促使国债承销商提前将国债售出,有助于其锁定客户认购意向,降低国债承销风险。

多重措施确保风险可控

所谓国债预发行交易,就是以即将发行的记账式国债为标的进行的债券买卖行为。“由于国债预发行相当于远期买卖,实行保证金交易,具有杠杆交易的特点,因此它比普通国债现券交易的风险更高一些。”金元证券固定收益部副总经理王晶如是称。

为确保国债预发行交易风险可控,《国债预发行办法》中将国债预发行交易的参与者限定为两类:一是可参与上交所债券交易的证券公司、银行、基金管理公司、保险公司等金融机构;二是符合《上海证券交易所债券市场投资者适当性管理暂行办法》相关规定的职业投资者。此外,国债预发行业务还引入了其他措施,确保风险处于可承受范围。

不过,多位受访的业内专家均表示,由于该业务在交易所进行,因此银行类机构的参与度将有限。青岛农商银行资金运营部资金交易经理秦新峰指出,“考虑到当前市场资金价格处于高位、10月份债券供给量较大、加上国债期货交易量萎缩,这三方面因素都会对国债预发行的首秀产生影响,综合起来会制约投资者的参与热情。”

据新华社

交收不足需支付补偿金

最后,具体到国债预发行的清算交收方面,由于中国证券登记结算有限责任公司对国债预发行交易进行以实券交收为基础的净额结算制度,所以预发行交易期间,中国结算每天进行预发行交易的国债清算,但不进行预发行交易的资金清算;国债招标日,中国结算作为共同对手方对预发行交易提供以实券交收为基础的多边净额结算服务。

据业内人士介绍,如果国债承销团成员在国债预发行中净卖出但由于最终中标量不足等原因导致交收时没有足量国债进行交割,则不足部分将采用现金结算。

另外,交收不足的国债承销团成员需要支付一定的补偿金作为对对手方的额外补偿。而此前的市场征求意见来看,市场各方对7年期国债交收不足的补偿金按照千分之一的标准收取的接受度总体相对较高。因此,目前拟按照证券交收不足部分债券面值的千分之一的标准收取补偿金,今后上交所和中国结算可根据国债预发行券种的期限和市场情况对其进行调整。

据新华社

相关新闻

上市首月运行平稳 慢热国债期货后劲不可小觑

尘封十八年后,国债期货于9月6日重启。上市首月,国债期货运行平稳。在严密的风险控制体系之下,投资者参与也显得十分理性。

来自中国金融期货交易所的数据显示,截至9月30日,国债期货日均成交1.0221万手,日均成交逾96亿元;日均持仓4083手,日均持仓金

额38.45亿元。

然而,与三年前上市的股指期货相比,国债期货起步之初显然处于慢热状态。除了上市首日之外,国债期货日均成交量始终在低位徘徊。

不过,在许多机构看来,暂时的遇冷并不足为虑,国债期货后劲不可小觑。

有消息称,相关部门正积极配合银监会,尽快发布商业银行参与国债期货的相关规则。保险机构入市也在协调之中。由于两大类机构持有70%以上的国债现货,一旦介入国债期货,无疑会对扩大市场规模、提升流动性水平产生积极影响。

据新华社

与幸福有约--

泰康养老社区 让梦想照进现实

4月26日,寻梦之园——泰康之家上海养老社区展示馆揭幕;6月16日,泰康之家·燕园养老生活体验馆在北京昌平揭幕。至此,国内第一家由险资投资管理的高端养老社区正式浮出水面。有幸前往燕园参观的南京市民张女士这样描述:考虑到老人生活上的一些特点,这里的浴缸是步入式的,所有椅子都带小滑轮,每个房间都可以进急救床;不仅如此,隐形扶手、充满怀旧风格的照片和物品,更贴心的是,工作人员还会在健忘老人家的门上挂上他们熟悉的玩偶或家人照片……

以“险”养老,入住高端社区

去美国考察、调研国内养老现状……泰康人寿在国内最早提出由保险公司建设养老社区的构想,并创新性地推出养老保险产品挂钩高端养老社区的理念,公司客户在年轻

时通过购买保险产品,享受保险公司专业理财服务,年老时可选择入住泰康养老社区,用保险金支付社区费用,或者选择直接领取保险金自由安排自己的养老生活。

张女士在参观过燕园之后感慨,这就是梦想中的晚年生活!据介绍,泰康养老社区里按照居民不同身体状况,提供一室两厅、两室两厅等户型。为满足入住老人的需求,无线定位、紧急求救、智能居住和室内监护系统实现社区全覆盖。以燕园为例,泰康国际康复医院就在社区内,而且养老社区建立了与北京多家三甲医院的转诊绿色通道和名家专家坐诊机制,让居民享受完整、系统的医护康复服务。同时,还将建设果园、菜园、商业等配套设施,让老人享受各种愉快的生活环境。

南京、苏州未来也有建设

在泰康养老社区的战略版图中,

北京、上海、广州三地已经全力启动规划建设。未来,泰康计划建设10—15个养老社区,每个社区2000人到5000人的规模,大概5万个床位,而江苏省内的南京、苏州等地布局也在此列,而这就意味着江苏客户可以就近入住高端养老社区。

据了解,2012年10月,南京市民吴先生选择了“幸福有约”保险计划,投保5年期年缴100万产品,成为江苏地区首位获得泰康之家养老社区准入住资格的客户。目前,江苏省内已有超过100位客户通过购买保险产品“预订”养老社区的入住服务。据专家分析,除了产品的安全性、稳定收益性,泰康之家养老社区的全新概念也是吸引客户的重要原因。

泰康人寿江苏分公司总经理薛继豪表示,希望有更多的客户走进泰康,深入了解泰康养老社区“活力养老、高端医疗、卓越理财、终极关怀”四位一体的服务理念,让更多的人享有幸福、温暖的养老生活。



“幸福有约终身养老计划”为您提供涵盖养老保险财务规划和养老生活安排的一揽子解决方案,为您打造精彩新生活,让您拥有富足、健康、快乐的养老生活,持续品质人生。

选择【幸福有约终身养老计划】，您将获得：

- 由泰康人寿提供的养老金保险产品,轻松享受专业养老财务规划。
- 由泰康人寿旗下公司——泰康之家提供的养老社区保证入住资格,提前锁定高端、稀缺养老资源。

客服电话: 95522
泰康在线: www.taikang.com

 泰康人寿
TAIKANG LIFE
一生简单 一辈子有价值