



核心报道

报废车

# 南京约六万辆逾期未检车“下落不明”

## 正规的报废汽车拆解企业因无价格优势生意冷清 废品收购站、“黄牛”非法收车牟利,同时埋下安全隐患

现代快报记者 赵守诚 文/摄



石佛寺拆车厂生意冷清



这家废品收购站公然收报废车



废品站拆解汽车发生火灾 网友供图

一辆报废桑塔纳(总重1.4吨)的三种不同命运

去向	处理方式	价格	合法性
去正规汽车拆解厂	发动机、变速器、前桥、后桥、车架必须销毁,其余当废铁卖	可卖500元	合法 无安全隐患
去废品收购站	部分零件被非法回收使用,也可能直接维修后上路	可卖1000元出头	不合法 安全隐患大
流入黄牛市场	修修补补后卖到乡村小镇上路	可卖2000元甚至更多	不合法 安全隐患大

### 正规企业

#### 拆解车间冷冷清清没活干

南京市浦口区石佛寺拆解点位于浦珠路边,是南京老资格的正规汽车拆解厂。9月25日,现代快报记者看到,拆车厂高大宽敞的车间里,所有拆解设备齐全,但冷冷清清,看不到一辆报废汽车运进来。石佛寺拆车厂办公室的墙上,挂着南京市政府[2013]171号文件,是有关回购报废汽车的标准及奖励办法。根据每辆车实际废旧金属重量,小微型车按车身重量的60%,中型车按车身重量的70%,大型车按车身重量的70%实施。按实际重量700元/吨,给予车主一次性回购补偿。墙上还公布了南京市13家有资质的报废汽车拆解点名录。

拆车厂负责人指着冷冷清清的车间无奈地说,这里的场地、设施、技术都是一流的,如果全负荷运转,一天拆5辆车不费事,可现在生意冷清,平均一个月只有20辆车可拆。什么原因造成严重吃不饱?拆车厂负责人一语中的,“价格低,车主不愿意把报废车送过来。”

#### 收购一辆车只给车主500元

报废的车辆,送到正规拆车厂到底值多少钱?石佛寺拆车厂相关负责人给现代快报记者算了一笔账,比如一辆报废的桑塔纳,整车总重1.4吨,除去玻璃、坐垫、轮胎不能回收再利用,剩下的部分再打六折,只剩840公斤,按照市政府文件规定,每吨补偿700元,按840公斤计算,再扣除拖运费、税费等,车主实际拿到手的只有500元左右。

正规的拆车厂普遍吃不饱,大量的报废车辆究竟到哪里去了?据知情人透露,大量报废或快要报废的车辆都流入废品收购站了,因为相对于正规拆车厂,收购站占据价格优势,出价高,吸引车主。

一家汽修厂老板告诉记者,按规定,正规企业将车辆拆解后,车辆的发动机、变速器、前桥、后桥、车架必须销毁,其余部分当废铁卖掉。但废品收购站不这样干,只要能用的,都会翻新加工后再流入市场。

### 废品收购站

#### 报价比正规拆车厂高出一倍

秦淮区中和桥路不仅废品收购站多,回收旧车的名气也较大。记者向小店店主及路边打牌市民打听是否有回收报废汽车的,他们都指着几处收购站说,那儿收旧车。一家废品收购站拥有一个篮球场大的院落,堆满刚拆解下来的汽车零部件,听说记者手头有一辆旧车要卖,一家废品收购站女老板立即跑出来谈“生意”。

“车子是什么型号?多重?”“桑塔纳,2001年的,重1.4吨。”“车况如何?”“12年了,马上就要报废了,外面的油漆都掉得差不多了。”“只值1200元。”“能不能再高点,这车还能开呢!”“不行,上次一辆报废的越野车,挺重的,才出1300元。报废的车,我们收回来也当废品,割了卖。现在废钢价格低,好的才9毛一斤。轮胎现在也不值什么钱了。”记者走访多家收购站,重1.4吨的报废车收购站普遍报价1000元出头。

#### 明知收车违法,照样来者不拒

记者向中和桥路一家钢材店打听哪里收旧车?老板立即来了精神,“别急,我有一个开收购站的朋友收旧车,我打电话问问价格。”老板当即拨通电话,“有人来卖一辆报废的旧车,你要不要?我知道是违法的,你先报个价……”放下电话,老板说,他的朋友愿意出价1200元收购。记者以再考虑为由离开了。记者在许多收购站看到,汽车就在路边小院拆解开来,设施简陋,废汽油、废机油、废液直接流入土壤。中和桥路一家小店店主说,9月21日,对面一家收购站在非法拆解汽车时,曾引发火灾。

收购站的价格为什么比正规拆车厂高?大明路一名汽修厂老总告诉记者,一般是将整车非法拆卸后,一部分零部件作为维修件,进入汽车修理厂。安装了这种零部件的汽车会给安全带来隐患。还有就是维修改造后,运往中西部小集镇或偏远农村。

### “黄牛”市场

#### 路边二手车市场收购价更高

沿龙蟠路高架驶向大明路汽车一条街,刚下高架桥,就看到路边站着不少人,旁边凳子上都竖着块小牌子,上写“高价收车”“收购二手车”字样。记者刚将车停下,许多“黄牛”就围拢来:“师傅,有车卖吗?”记者试探地问:“我有一辆报废的桑塔纳,你们收吗?”

“黄牛”们立即来了兴趣,“是哪一年的车子?车况怎么样?”“是2001年的,车还能开,漆掉了不少。”一名“黄牛”将记者拉到一边,他出价2000元,并直言不讳地说,“你这车只要能修,开得起就行。我拿去当然不是拆掉,你别管了,我出这个价比拆车厂和回收站要高得多。”

在大明路与大校场路交界口,也有许多举着小牌的“黄牛”。一名“黄牛”出价更高,如果车况好,不用大修,可以出到4000元。记者称,已好几年没年检,也没交保险了。对方表示没事,只要是南京牌照就行,过户到她名下就与原车主没关系了。“我们拿这车也是卖,卖到哪里,你就别管了。”记者借口“价格太低”驾车离开。

#### 报废车卖到乡村小镇跑短途

大明路一名40多岁的“黄牛”坦言,他干这行有多多年了。对跑了十多年的旧车,大多以2000多元的价格收购进来,过户到他名下后,再运到安徽老家,在小集镇上跑跑出租,“能开就行,反正弄回去不跑长途。”这名“黄牛”说,他在大明路收购的二手车,基本上都是倒往安徽老家去,报废车一个月要倒腾四五辆。“干这行久了,我在老家还有点名气,老家人要买旧车都来找我。老家农村小集镇没交警,报废车在那儿跑跑没事。”大明路一家汽修公司的老总透露,南京淘汰的大量报废的或快要报废的二手车,都被运到中西部乡村小集镇继续上路使用。这里面有一条黑色的利益链,运到当地出售,价格要高出10倍到20倍。

### 问题

## 南京六万逾期未检车辆“下落不明”隐患大

开车人都知道,车辆必须定期年检,确保质量安全,车辆管理部门也以此掌握车辆信息,逾期未年检将受到处罚。据了解,南京市目前有6万辆左右的机动车逾期未年检,也就是说,这些车辆到了应该年检的时间却没有到指定场所全面体检,下落不明,而其中绝大部分都是濒临报废的车。

这些超期服役的机动车在哪里?业内人士分析,不外乎两种情况。一是仍在路上行驶,可能是损坏严重,部分零部件缺损,年检不会过关,要大修,又不愿花钱,因此带病行驶,成为潜在的马路杀手;也可能是违章曝光记录累计太多,车况又差,干脆不去年检了。这类车的车主往往提心吊胆,生怕出事,因为一旦出事,交警上门就会露馅。

二是早已卖给二手车“黄牛”或是废品收购站了。“黄牛”将这些旧车倒卖到农村小集镇,成了“黑车”;收购站则将车子大卸八块,能翻新的再次出售,剩余的当废铁卖掉。报废车一般问题不少,如刹车不灵、线路老化,可靠性没有保障,一旦流入市场继续使用,对于购买报废车的车主来说,风险极大。而对于那些没有按正规渠道报废汽车的原车主来说,如果现在的司机事故后逃逸,车管所还有原车主的信息,原车主则要承担责任。非法拆解报废汽车属于违法行为,业内人士建议,公安、工商等部门加强对废品收购站的日常巡查,加大处罚力度,杜绝非法拆解汽车的行为。对城郊接合部和乡村地区,未年检的车辆依法查扣处理,消除事故隐患。同时提醒车主也不要冒险购买未年检的二手车。

### 建议

## 加大补贴 密切跟踪车主信息

据了解,对于南京的车主,名下的汽车如果逾期未年检,购买新车时仍然可以办理牌照。而有的城市则规定,如果车主名下的汽车未年检,或办理报废手续,则不允许购买新车并办理上牌手续,这就一定程度上从源头卡死了报废车辆流入非法市场的途径。一家正规拆车企业的负责人建议,南京也应尽快完善相关法规,对名下车辆未年检或办理报废手续的车主,剥夺其再拥有新车的权利。

目前,南京有13家有资质的社会报废车辆拆解厂,相关部门规定,对报废车辆每吨补贴700元,小轿车还要打6折。车主拿到手只有区区几百元。业内人士建议,增加财政补贴力度,提高正规拆车厂的市场竞争力。

目前,南京市对低保、购买经适房申请者都严格把关审核,与是否拥有轿车挂钩。建议在处置报废汽车方面也借鉴这一办法,对逾期未办理年检的车主,及时短信通知,公开曝光,并给予相应处罚。同时,加强部门协作,建立车辆登记、注销、回收、拆解等信息共享平台,实现回收拆解信息联网和全程监控,整顿报废汽车回收拆解的乱象。