

为全面普及智能手机,受中国移动通信的大力支持,尼彩集团继开启“工厂直营模式”后,又一次惊人之举——

4英寸3G智能机 免费送

北京钓鱼台国宾馆 召开新闻发布会

此活动南京获批 3000 台,从即日起接受申领。电话:400-8699-099



2013年9月23日,尼彩手机“颠覆X2——移动互联网战略新闻发布会”在北京钓鱼台国宾馆隆重举行,会议吸引了全国100多家媒体的强烈关注。

尼彩科技集团CEO卢洪波在发布会上表示,尼彩全面布局智能手机市场,就是为了抢占移动互联网入口,将拿出10亿元将尼彩手机从线下拓展到线上全面展开。他同时宣布,从本月开始,将在全国6000家尼彩手机工厂店免费为广大市民发放一定数量的尼彩新款4英寸大屏3G智能手机。此举得到了中国移动通信的大力支持。

“煤老板”再颠覆:从“只赚10元”到手机免费送

4英寸大屏3G智能手机免费送

如果您是移动手机用户,或者说您拥有移动手机卡(无论是老卡还是新办的卡),您就可以获得中国移动尼彩手机工厂店免费送您的一部4英寸3G大屏智能手机,而且不用捆绑,不用换号,不用存话费。这样“天上掉馅饼”的好事听起来有点天方夜谭,但事实真的摆到了您面前:9月23日,以“只赚10元”开启手机品牌直营模式的尼彩科技集团,在北京钓鱼台召开新闻发布会,宣布启动“手机免费送”惠民工程。南京作为江苏省首批试点城市,自即日起正式启动。中国移动手机用户都可以拨打电话400-8699-099预约领取。

两年多前,一个叫卢洪波的“煤老板”携巨资贸然闯进手机行业,以“开启品牌直

营,手机只赚10元”的工厂店模式,颠覆性地砍掉了传统手机行业的销售中间环节,使得手机价格直降60%以上,尼彩手机因此风靡全国,成为最具性价比和最受消费者追捧的国产品牌手机。有着“手机价格屠夫”之称的卢洪波也因此成为同行憎恨消费者喜爱的“行业坏小子”。

“如果早些年说,今后消费者用手机不再要花钱购买了,很多人或许根本不相信,但现在我们确实做到了。”在钓鱼台召开的新闻发布会上,不按常理出牌的卢洪波自豪地向全国媒体阐述了他自我颠覆的“2.0版经营理念”。“手机肯定有成本,但我们能免费送?”卢洪波自己问出了记者和消费者最关心的问题。“说透了,我们免费

送的手机,得益于中国移动的大力支持和巨额补贴。这话怎么讲?因为我们只针对中国移动用户免费送,移动借此可以吸引更多的用户使用移动通信网络,因为有移动的补贴尼彩可以做到免费送手机,消费者也才可以免费得到手机。”卢洪波笑着说。对记者追问的会不会有其他同行跟随和模仿?卢洪波自信地说:“在目前阶段很难有同行做到。为什么?因为我们全国有6000家工厂店,有几千万老用户,这是我们独特的资源,也是中国移动看中资源,这是其他同行不能做到的。不过,我们是第一个吃螃蟹的,我相信几年之后,手机免费送的模式一定会在全行业复制,那时才是真正的手机免费时代的来临。”

煤老板接受专访

手机免费送——凭啥?

“天下没有免费的午餐,天上也不会掉馅饼。尼彩手机免费送,到底图个啥?“免费送手机,尼彩靠什么生存?”“免费送手机时代真的来临了吗?”……

9月23日,在北京钓鱼台来自全国各地的媒体记者,追访着煤老板卢洪波。

问:这么好的手机免费赠送,你们是商业炒作,还是真正的免费赠送?

答:肯定是赠送,绝不是炒作。不仅是一两台,而且准备在全国赠送20多万台。

问:此次活动的费用是尼彩一家承担,还是有别的企业参与?

答:我们要感谢中国移动,这么大一个活动单凭尼彩一家很难做到。这次活动得到了中国移动的大力支持。

问:你们送的手机要不要充话费?要不要换新号?要不要捆绑话费套餐?

答:消费者只要是移动用户,不需要充话费,不需换新号,也不需要捆绑话费套餐。

问:既然是免费赠送,为何还要收100多元的费用?

答:手机绝对是免费的。100多,只是此次活动的筹办费,如:物流费、广告费、人员工资等杂费。

问:所送的手机是否享受国家三包服务?

答:完全享受国家三包政策。

问:非移动用户是不是不能参与?

答:我们欢迎所有的消费者参与,特别是现在还没用上智能机的消费者。但由于此次活动,我们获得了中国移动的补贴,所以不是移动的用户需现场办理移动卡才能参与。



9月23日,活动启动当日,北京店前排起数百米长龙



9月24日,苏州现场引来上千名消费者参与



9月24日,沈阳工厂店门口因排队堵塞交通……



报名热线:400-8699-099