

迈入金九银十 婚装成套家电受追捧

临近金秋结婚季，卖场里家庭组团采购大家电的场景多了起来。“婚装家电，当然要选不用操心的智能家电了。”陪着闺蜜逛家电的盆盆给出了自己的建议。璇璇、素素、盆盆、球球4个女生，谈起选购婚装家电来也是颇有话聊。事实上，“智能、节能、提升生活品质”的家电才是婚装消费者的心头好。来自苏宁、五星、国美等家电渠道商的8月数据显示，相比去年同期，婚装成套家电销售增长了1倍以上。

现代快报记者 何冬蕾

▶ 博世玻璃面板冰箱

璇璇、素素、盆盆、球球
本版导购从左至右
摄影 象牙



美的“一晚一度电”
空调受追捧



LG电视
观韵系列设计独特



美的超薄电磁炉



FOTILE 方太

十一预存 火爆开启

预存定金100元，最高可抵1600元



方太全新一代风魔方 你所未见的吸油烟效果

严正声明！

权威机构统计，
方太高端油烟机*，
2004至2012年，
连续9年销量真正遥遥领先。

方太，高端厨电领导者



* 依据中国厨房用具分类标准，其中2012年3660元以上方太高端油烟机。
T-4000 315 315 详情咨询方太各专柜

1 盆盆： 家电提升生活品质

狮子座的盆盆相信生活品质来自细节。“懒得操心”的盆盆喜欢能够让生活更有乐趣的家电产品。在苏宁生活广场，她在选购已日渐普及的家居智能清洁机器人，在生活家电销售区内，她对方太厨电、美的电磁炉、豆浆机等“生活好助手”型的家电的特点也如数家珍。“现在都强调健康生活，我准备买个烤箱，外面的很多蛋糕虽然口感好，但不知道有没有添加剂，不如自己动手烤面包、烤蛋糕，既健康又能享受到生活的小乐趣。”盆盆说。

2 素素： 选节能产品是王道

摩羯座素素的人生观颇为严肃，“低碳”是她的一种生活习惯，关上电视机的同时会随手拔下插座，空调开机三小时左右就关机休息一下，这都是素素生活中的小细节。在选购基本要用5-8年的结婚电器时，她更把节能作为首要的选购标准。“我父母家买的空调就是节能空调，夏天特别省电。别人家电费一个月超百元，我家才80多元。”素素说。在五星电器新街口店，她对卖场内展示的美的“一晚一度电”空调、西门子一级能效的多门冰箱和大容量滚筒洗衣机爱不释手。

3 璇璇： 时尚设计才是我的菜

水瓶座的璇璇温柔风趣，作为“外貌协会”的高级会员，她把对生活的热情融入到了家电产品的外观设计中。在国美电器新街口店，LG电视的观韵系列被她称为“设计大气、寓意好”。

该电视以带有“一帆风顺，顺风行船”美好寓意的“中国船”作为灵感，将船的轮廓融入底座设计，与屏幕下方的水滴造型相配合，构成在中国传统文化中象征汇聚财富的“聚水入盆”形状。运用“紫色玻璃面板”的博世冰箱也颇得她的喜欢，至于海信空调的“苹果派”系列毫无意外地赢得了她的芳心。

4 球球： 智能化产品最受青睐

智能化产品风起云涌，这让热衷于高科技产品的球球颇为关注。对热爱家庭、追求完美的球球来说，购买装饰新房的家电可是一件大事。智能化家电既有档次又能跟上时尚潮流。夏普推出的750系列、850系列让球球兴奋不已，“网络功能很强大。”

球球逛了一圈，转眼又被海信的4K电视吸走了注意力，“4K的画质很清晰，真让人心动，听说海信85英寸4K超高清正在预售，也要上市了。”

相关链接

9月婚装家电成重头戏

苏宁有关负责人表示，今年成套购买的消费者人数是去年的1.5倍，截至8月31日的数据统计显示，苏宁8月销售与去年相比增长近1倍。”五星电器有关人士表示。婚装家电市场已经开始启动，借着制冷家电销售旺季和五星彩电影节，以婚装家电为采购目的的人也逐渐增多。国美电器统计数据也显示，婚装成套家电市场预计9月至10月会全面爆发。

苏宁云商有关人士透露，从本周起，苏宁2013年全国秋季家装季

也将正式启动，提前引爆秋季家装市场。“万人空巷”的最新系列“抢厨卫”也在本周开展全场5折起。

五星电器预计十一前新婚新居消费人群占比将达30%以上。本周五星推出预存定金购物满减的整体活动，对厨卫、洗衣机推出大力度促销，6.5折起售。

“9月市场需求高涨，厂家储存的货源将会放出让利。”国美电器有关负责人表示，本周国美推出了线上线下低价促销，对彩电和厨卫产品也推出了大力度促销。

2013 时尚小人精

我是小歌手

针对4-12岁儿童量身打造的才艺展示平台
只要你够自信、只要你敢称自己是麦霸就来试试吧!



招募对象：年龄4-12岁的孩子 招募时间：即日起
招募方式：拨打96060或联系新浪微博@现代快报商业消费
加入2013小人精QQ群号：322392492

活动预告：2013年9月7日 10:00 金鹰百货和燕路高庆工艺广场
2013年9月19日 14:00 同耀万尚城（地铁1号线南延线胜太路站）

现代快报

商业消费

官方微博

