

撤资、退地、份额萎缩  
自主品牌在宁再遇冰点

# 谁替“自主”做主？



制图 沈明

虽然近两个月以来，几个自主品牌汽车在新产品的推广上都显得风生水起，大有抢夺市场主角的意思，但是上周发生的一些事情，还是暴露出了自主品牌汽车目前的艰难处境：一方面，7月份自主品牌乘用车市场份额占有率下降到了2008年全球金融危机以来的月度最低水平，另一方面，力帆、青年、曙光等自主品牌相继宣布停止几个规划中的基地建设项目，前段时间的疯狂圈地造势画上了句号。在我们身边，记者也明显感觉到了自主品牌的停滞不前，在过去一年时间里，合资品牌的经销商一家接着一家在南京红火开张，它们占据的，恰恰就是自主品牌败退留下的阵地。

现代快报记者 张瀚中

## 自主阵地被合资进口抢占

来自中国汽车工业协会的最新数据显示，7月份全国汽车产销分别完成158.33万辆和151.63万辆，与上年同期相比产销增速分别为10.2%和9.9%，继续保持稳定的增长态势。

但进一步分析数据发现，其中中国品牌乘用车7月共销售43.55万辆，比6月下降17.3%，比上年同期增长5.8%；占乘用车销售总量的35.2%，比6月下降2.3个百分点，比上年同期下降1.6个百分点。德系轿车市场占有率继6月超过中国品牌后，7月再次蝉联第一。7月，德系、日系、美系、韩系和法系分别占轿车销售总量的26.6%、19.7%、16.6%、9.5%和3.9%。而

中国品牌轿车7月共销售19.58万辆，占轿车销售总量的23.3%，市场占有率为6月下降1.2个百分点，比上年同期下降1个百分点，为2009年以来的月度最低水平。

看似冰冷的数字，在我们身边其实有着鲜明的体现：记者简单统计了一下，在最近一年时间里，南京几乎没有新成立的自主品牌经销商，相反，江淮、奇瑞、比亚迪等品牌都有数量不等的经销商退出，而他们退出后留下的店面，都不约而同地被合资或者进口品牌所占据，位于卡子门高架下的原奇瑞经销商，目前就被林肯品牌所占据。

## 增长停滞困扰民营车企

在三五年前，汽车市场处于高速增长期的时候，不少地方政府为了拉动当地经济纷纷开始寻找汽车企业投资圈地，在车市走向停滞后，这些过剩投资带来的不良反应也如期上演了。

事实上，自进入2013年以来，汽车界已经发生了不少此类案例：青年汽车在海宁的近37公顷项目用地被收回；在贵州六盘水的项目也宣布退出；力帆汽车在呼和浩特耗时6年打造的部件项目无疾而终。

这些品牌遭遇的困境在南京市场也体现得十分明显：青年莲花、力帆等品牌在南京的经销网店数量凤毛麟角，并且在数年的时间里都没有增长的趋势。

据不完全统计，国内目前绝大多数省份都有汽车制造业，我国的汽车整车制造企业有123家，全国有27个省（市）生产汽车，有17个省（市）生产轿车，有23个省（市）已建成轿车生产线，不少地方政府都把汽车工业作为本地区的支柱产业。中投顾问研究报告指出，“目前我国已是全球汽车产业园区数量最多的国家。”

但是在车市的增速从20%下降到个位数时，加上汽车品牌的市场表现差异越来越大，车企在各个地方政府心目中的地位自然就会下降，这个时候，无法带来收益的项目，便成为了车企与地方政府共同的累赘，在这样的境况面前，无论是车企还是地方政府，都应该对自身的行为有所反思。

悦然纸上



## 起个名字真难

Tesla，汽车界风头正劲的新锐，刚刚在美国硅谷创下近150亿美元的家业；占宝生，一位精明的中国商人，手中握有多个知名品牌在中国的注册商标，近日，这两个看似不相干的人却吸引了汽车界的绝大多数眼球，原因非常简单，那就是Tesla的惯用中文名特斯拉被占宝生握在手中，并开出了2亿人民币的天价转让费。

这早已不是国内汽车界第一次发生商标抢注事件了，不少洋品牌在正式进入中国后都遇到过这些问题，为了这样的问题，有些品牌选择了向名字妥协：大名鼎鼎的丰田佳美被迫改成了凯美瑞；家喻户晓的凌志被迫改名为拗口的雷克萨斯，其他诸如无限改名英菲尼迪、莲花改名路特斯之类的，都算不上什么大事了。有些品牌则选择了坚持，不过也付出了高昂代价：当年北京现代成立时，发现现代这个商标已经被人注册，最终北京现代以浙江的省级经销权为代价，从浙江现代集团手中拿回了这个商标，这个省级经销权在当时的估价约为4000万人民币。

像占宝生这样的商人在国内并不少见，他们通常活跃在互联网界，以手中拥有优质域名资源，有人借域名与玉米的谐音，给了他们一个称号，叫做“米农”。

话说回到占宝生身上，这个人还真是人如其名，为占宝而生，他是“米农”界有名的大佬，他一向眼光独到，飞利浦、三菱等知名公司的相关商标，甚至连“愤怒的小鸟”这个商标，都位于他的名下，早在2006年，他就开始了对Tesla这个商标在国内的注册申请，这次Tesla想进军中国，在商标这一关上可谓遇到了大麻烦。

不得不承认，抢注商标这个看似不太光彩的行为，在现代商业社会中已经成为了一门生意，商标作为企业重要的无形资产，其价值也越来越被企业所重视，尤其是Tesla这样的年轻品牌，不管最终采取怎样的办法解决，可以肯定的是它都将付出高昂的代价。

但我们不妨换一个角度看，Tesla这个原本在国内无人知晓的品牌，通过此次事件却一夜红透，从汽车界到IT界再到金融界，这个品牌都是目前的关注焦点，中国电动汽车界的明星、比亚迪董事长王传福甚至以一种羡慕嫉妒恨的口气宣布：“比亚迪分钟就能造出特斯拉”。

事实上，特斯拉在2009年推出首款车型的时候就曾表示关注中国市场，不可能到现在才来纠缠商标这个问题，而特斯拉进入中国的最大障碍，其实是相关政府部门的审批，而商标被抢注，除了掩盖住审批遇阻这个事实外，还可以博取外界眼球，不用投入任何广告，就让大家知道了它，这笔费用，就算是用来买下商标，其实也是划算的，不得不说，特斯拉的这一门生意，远远比抢注商标要来得更精彩。