



核心报道

借贷那些事

在业内颇具威望的乐博琴行此前因卷入民间借贷，而广受关注，现代快报去年曾多次跟踪报道此事。

日前，记者从南京秦淮法院获悉，根据已查清的账目，乐博共有2.3亿元的外债。昨天上午，法院安排了乐博琴行的主要负责人姚广生和20多名债权人，对有关债务执行问题进行协商。“我希望能把欠大家的钱都还掉，但请大家多给我些时间。”姚广生说。

通讯员 秦研  
现代快报记者 刘旌

警告

民间借贷是把双刃剑，它能帮你解燃眉之急，同时高利息也能把你压垮

## “乐博琴行借贷风波”追踪报道

为上市欠债2.3亿，而门店只剩不到30家

# 乐博琴行：请多给我们点时间

## 欠多少？为了上市借贷2.3亿，暂时还不上

在南京的乐器行业里，乐博琴行的名气是响当当的，可在去年，该公司董事长姚广生突然陷入一场民间借贷风波。

乐博创办于1996年，门店分布于江苏、北京、山东、安徽等多个省市。2010年起，乐博提出了5年实现500家乐博音乐文化经营连锁店的计划，而在2009年底，南京乐博的门店数量仅仅为40家左右。后来，多家投资公司入股乐博琴行，在多种资本的刺激下，姚广生开始了扩张计划，并做好了在2012年上市上的准备。2011年3月，南京文化创业投资基金入股乐博琴行，扶持乐博琴行上市计划。鼎盛时期，乐博的门店

一度达到七八十家。

但在去年夏天，姚广生却突然身陷民间借贷漩涡，外界有关乐博的诸多传闻也在不断发酵。

昨天，现代快报记者从有关方面获悉，该公司确实欠了多家银行和民间融资的钱，目前已查清的就2.3亿元。据知情人士透露，包括店面资产在内，乐博的总账面资产不足以清偿借款。

据知情人士透露，乐博正是因前几年发展得很好，才考虑上市的。“姚广生不断借债扩大投资规模，其中既有银行，也有一些民间融资。”而在民间融资部分，他允诺的月息比较高。

然而，新开门店需要较长一段时间的“培养期”，由于利息较高，资金链很快就出了问题。也正由于资金问题，目前的乐博门店数量锐减至30家不到，其地点也主要集中在江苏、安徽两地。

据秦淮法院执行局有关人士介绍，目前他们已经审结的有关乐博的债权案件共有24件，债权总额达到2.3亿元左右，而实际情况可能和这一数字有些出入。“可能还有部分债权人没有起诉。”在诉讼中，乐博方面还是很配合相关工作的，在执行阶段，法院考虑到案件量太大，决定统一收拢到秦淮法院处理，力求“集中处理、统一尺度”。

## 探访 门店正常经营



位于南京洪武路上的乐博琴行  
现代快报记者 马晶晶 摄

昨天下午，现代快报记者来到新街口附近的一家乐博琴行。宽敞的店面内摆放着多架钢琴，店内灯光有些昏暗。

“乐博的名气还在，生意不愁做的。”据店员介绍，之前公司陷入民间借贷的新闻爆出后，确实有市民有些顾虑，跑过来咨询，不过这么长时间过去了，大家看店面经营状况稳定，顾虑也逐渐被打消了。“除了买琴外，我们还有培训班，参加的孩子还是很多的。”

记者随后来到乐博的总部。办公区里，前台人员照常值班，工作人员也在正常工作。“姚总不会经常过来。”据一名工作人员介绍，公司运作正常。

## 怎么办？琴行负责人希望大家多给点时间

昨天上午，秦淮法院组织乐博方面和20多名债权人，就有关债务执行问题进行磋商。

据了解，目前可供选择的执行方案有直接强制执行、申请破产和重组。“直接执行的话，公司的资产肯定要被掏空，那公司实质上是名存实亡了。”执行法官说。

姚广生表示，现在就是没钱进货，只要能进货，销路不愁，而且公司在这几个月也都实现了盈利。“我本人是很有愿望把钱还掉的，希望大家多给我们一点时间。”在

磋商过程中，姚广生一直捏着一团面纸，表情严肃。不过，也有人提出，如果再等下去，公司的状况可能会每况愈下，还不如趁着现在早点把债权处理掉。

据秦淮法院执行局相关人士介绍，姚广生本人并不抗拒直接执行，但这种方式对企业的“破坏性”几乎是致命的，如果启动重组，或许有一定“重生”的可能。“首先会停止计息，再由债权人指定的管理人直管或监管。”不过，这首先要判断该企业有没有起死回生的可能。

如果乐博确实有一定的“重生”可能，从法院角度来说，还是建议选择重组。“重组过程中，资产是受控的，债权人的风险也不会变大。”

昨天傍晚，姚广生在电话里告诉现代快报记者，乐博是他一手做起来的企业，虽然现在面临困难，但这个行业依然很有前景，乐博未来的发展是值得期待的。“以后再谈上市，也不是不可能的。”他说，先给自己3年时间，他坚信乐博一定可以做大做强。

## 供货商因高利贷卷款而逃

# 南京丹凤街手机商户被骗近千万

## 案发 “诚信”供货商跑路了

8月2日下午，10多名男女到南京玄武公安分局报案。“我们被人骗了！”原来，他们都是丹凤街手机市场的手机经销商，他们口中的骗子姓朱，是一名手机供货商。

提起朱某，在丹凤街手机市场相当有名，他是10多个商家的手机供货商。“他卖的手机便宜，我们都是从他那里拿货的。”一位商户介绍，他已经和朱某合作两年了，朱某的信誉一直很好。因为合作时间长了，商户和朱某之间不再签订什

么合同，每到需要手机时，商户会把型号、数量和货款交给朱某，第二天就能收到朱某发的货了。

8月1日，有4家商户共给朱某打了近千万的手机款，可到了第二天，他们却没有收到手机，打朱某的电话也显示关机。商户们意识到可能出了什么问题，有人立即跑到朱某的公司，但大门紧闭，已经无人办公。有人知道朱某的住址，但其家里同样没人，夫妻俩都不见了。

## 落网 被抓时身上还剩10万

接到报案后，玄武警方立即展开侦查。通过银行冻结了朱某的账户后，民警发现他的账上根本没有钱。近千万的货款去了哪里？就在警方对朱某展开调查的时候，一家电商的负责人林光（化名）也向警方报案，称朱某欠他们货款400余万元。

据林光反映，朱某是大客户，一直在他家拿货，合作多次后，朱某要求晚一天交付货款，林光答应了。8月1日这天，本来朱某说好要付1000多万元货款，可他只付了600万元，还有400多万元没给，林光只得暂停了朱某新的供货要求。

不过，很快他就发现无法联系上朱某了。

经过一周的摸排走访工作，警方在宿迁一出租屋内将朱某抓获，此时他身上还剩10万元。出逃前，朱某告诉妻子，自己被人逼债，如果不走就会被砍死。于是，他妻子便跟着他一起逃到了宿迁。

目前，朱某因涉嫌合同诈骗罪已被警方依法刑事拘留，其涉案具体案值仍在进一步核查之中。针对此案，警方提醒广大商户，一定要从正规的厂家或厂家的指定经销商处进货，以免被骗造成不必要的损失。

## 背后 打肿脸充胖子的朱老板

在手机市场商户的眼中，朱某手机生意做得很大，应该赚了不少钱，怎么会落魄到逃窜躲债？

两年多前，朱某是个银行职员。不过，朱某并不满足，开始私下做起了手机生意。那时候，朱某通过从电商处买来手机，然后销售到实体手机市场，小打小闹每个月也能赚个四五千。

后来，朱某有个朋友拉他入伙一起做艺术品拍卖，他便辞职下海，专心做生意。不过，艺术品拍卖没搞起来，朱某的数十万积蓄和50万外债都搭了进去。无奈之下，朱某借了100万元的高利贷，一方面用于还债，另一方面扩大自己的手机生意。他没有想到，就是这100万的高利贷，因为高达千分之五的日息将他一步步拖入泥潭。

前两年，电商给大客户有不少优惠，朱某以低于进货价百分之三的价格将手机出手，小有盈余。

“因为高利贷压着，赚钱是指不上了，我只能保持现金流不断，拆东墙补西墙。”朱某说，其实他做的是亏本买卖，就靠提前收商户的货款，延后交电商的货款，打个时间差来应对高利贷。运作得好能还上高利贷的利息，运作不好就是亏空。但朱某要打肿脸充胖子，让债主看到自己的生意很好，有能力还款，这样才能保持自己过老板的生活。

后来，债主看朱某生意做得还不错，便让他每个星期打600万元到其账上，一方面给他扣利息，另一方面让他看到朱某的还款能力。

为了筹到这笔钱，朱某不得不扩大自己的生意规模，而手机销量越高，他的亏空就越大，资金压力也更大。“到这个时候，我已经骑虎难下，只能走一步看一步。”朱某说。

从今年2月开始，朱某的生意规模达到了顶峰。警方调查发现，从2月到8月，朱某在电商处的手机交易金额达到了5亿元。不过，这一虚幻的辉煌正成为压断朱某资金链的最后一根稻草。

今年以来，随着电商大战的升级，朱某进货的电商将产品价格一降再降，已经没有优惠来回报给大客户了。从2月到8月，朱某卖了5亿元的手机，直接亏损1500万元。

8月1日，朱某要将600万元打给债主流转。本来他已经收到了一笔货款，用这笔钱正好能周转一下。但他没有想到，林光在这一天要他赶快将之前的货款付掉，不然就停止给他供货。

两头逼债，朱某便傻眼了。一时间他想到了逃避，于是便先用这笔钱还了林光一部分货款，另外一部分还了向自己员工借的外债，然后便带着妻子跑路了。

合作了两年的手机供货商，信誉一直很好，可8月1日打去近千万货款后，南京丹凤街的手机商户却发现这位供货商不见了。警方经过一个星期的调查，终于将潜逃至宿迁的供货商朱某抓获。

原来，朱某因为欠下高利贷开始做手机生意，高买低卖，靠着上家的电商对大客户的优惠维持生意。不过，由于电商大战日趋白热，优惠逐步取消，短短半年朱某亏损1500万，资金链断裂。目前，朱某因涉嫌合同诈骗已被刑事拘留。

现代快报记者 陶维洲  
特约记者 杨维斌