

# 各路大神云集互联网大会

巨头争抢移动互联入口，视频业最被看好

移动互联网的发展已是“惊涛拍岸”。前天，以“共建良好生态环境，服务美好网络生活”为主题的2013中国互联网大会在北京开幕。云集大会的官员、专家和产业大佬形成一个共识：在移动互联网的冲击下，互联网产业已经进入了大变革的时代。这个时代没有唯一的入口之说，视频、电商、手游等细分产业的门票争夺赛只是刚刚开始。

现代快报记者 李雁争

## 迈入移动互联网时代

工信部副部长尚冰在会上说，近年来随着移动互联网大数据、云计算、物联网的加速发展，我国互联网行业呈现出了一些新的发展态势。

而支撑其观点的是下面这样一串数字：截至2012年底，我国移动互联网网民规模达到4.2亿，用手机、Pad等手持移动终端接入互联网的用户占全部网民的比例已达74.4%；中国手机应用商店超过100家，手机应用开发者超过100万人，应用下载量仅次于美国，位居世界第二；中国有手机报3000多种，新闻客户端安装量超过3亿，其中搜狐新闻客户端安装量超过1亿，信



在本届互联网大会上，不少上市公司亮出重磅产品，如二六三的“263云通信”、四维图新的“卫星地图”等

东方IC供图

息传播方式更为多元；103家网站提供微博服务，注册用户超过12亿。

### 视频产业爆发点出现

在这样一个移动互联网的时代，抢占入口显得格外重要。所谓“入口”，通俗地讲就是所有的用户愿意花时间的地方。有了用户的注意力，才会有更好的盈利模式和前景。

易观国际CEO于扬认为，移动互联网的流量入口还是比较多的，但哪个最大，现在很难下定论。两年前微博流量很大，现在看微博下滑很快。微信最近半年增长很快，微信的入口是不是一直不变的，这也很难下结论。入口的门票争夺只

是刚刚开始，远没有到下结论的阶段。

爱奇艺CTO汤兴同样认可多个人口的观点，但在他看来，“视频肯定是一个，购物会是一个，LBS（位置服务）也会有一个。”

种种迹象显示，视频最有希望成为入口之一。首先，在移动app里，视频是增长最快的移动应用，到今年年初，手机视频用户已达2亿，预计2014年将会超过PC。

其次，互联网巨头通过收购抢占视频入口。今年5月，百度宣布3.7亿美元收购PPS视频业务全部股份，并将PPS视频业务与爱奇艺进行合并。业内普遍认为，这是百度将PC时代的人口优势复制到移动互联网时代的重要举措。

## 相关新闻

**传阿里湖南卫视联合收购PPTV**  
PPTV高层称“不靠谱”

自从百度将PPS收入麾下后，另一视频网站PPTV的去向就愈发受人关注，而昨日一则PPTV的收购传闻再次搅动市场。昨天下午一点过后，36氪通过其官方微博发布独家消息称，阿里巴巴和湖南卫视4亿美元联合收购了PPTV，交易已基本完成。不过，记者昨日向阿里巴巴求证，工作人员称目前不回应此事。新浪科技则报道，针对上述传闻，有PPTV高层称“不靠谱”。

现代快报记者 刘芳

判未能进行下去。而苏宁易购也同样是因价格问题而与PPTV的谈判陷入僵持。

36氪解释此次阿里和湖南卫视能4亿美元收购的原因是：“现在软银着急退出，所以PPTV属于降价出售，肯定有投资人是亏钱了。”

不过，记者昨日致电阿里巴巴，对于联合收购的传闻，工作人员只表示“目前不回应此事”。新浪科技向PPTV求证传闻真假，有PPTV高层称“不靠谱”。

另外，时值互联网大会举行期间，PPTV CEO陶闯周二在会场也曾透露，从年初就开始的本轮融资仍在进行中，“已拿到有分量的投资意向”，并且依然倾向于独立发展。

# 南大创业者开发手机“掼蛋”

创始人称现阶段团队和产品相对稳定，希望引入风投

## 创业档案

创业者：冯元君及其团队  
创业项目：“爱掼蛋”  
毕业院校：南京大学  
创业现状：收支平衡，与风投机构接触中

“掼蛋”这个起源于江苏淮安的纸牌游戏是很多江苏本地人特有的娱乐方式。然而，随着生活节奏的加快，并不是所有人都有时间坐下来和三五好友围在一桌好好玩一把。毕业于南京大学的江阴小伙冯元君和他的小伙伴们灵机一动：为什么不把“掼蛋”搬到手机上打？于是，移动应用纸牌游戏“爱掼蛋”于2013年年初正式上线。

### 项目介绍：“本地化”是最大特色，初期没融资

据项目的创始人之一冯元君介绍，“爱掼蛋”是一款基于区域纸牌

游戏“掼蛋”的移动应用类软件，由于掼蛋主要流行于江苏省及安徽部分地区，因此“本地化”是“爱掼蛋”最大的特色之一。自今年1月上线至今，目前已近30万左右的用户量，而这个用户量目前正在以每日1500名左右的数字在递增。“爱掼蛋”的创业团队一共8人，分别毕业于南京大学、大连海事学院等高校，其中多位成员在“爱掼蛋”之前都在软件开发、电子商务等领域有过丰富的工作经验。虽然初创期有不少投资机构向“爱掼蛋”表达了投资意向，但是“爱掼蛋”创始之初并没有引入风险投资，而是通过团队自筹的方式筹集了一百万左右的初创资金。

### 发展现状：“到了引入风投的时候了”

“爱掼蛋”最初主要通过论坛、新浪微博、与电视台合作等多种方式进行营销推广。“爱掼蛋”与微博

上的粉丝互动频繁，交流内容从纸牌的打法到用户对游戏本身的看法无所不包，因此“爱掼蛋”也能够及时综合用户意见改进、更新软件。“爱掼蛋”的主要盈利模式是应用内的道具付费。经过超过半年的运营，目前，“爱掼蛋”已基本实现收支平衡。仍然有不少投资机构向“爱掼蛋”伸出橄榄枝，“爱掼蛋”团队的观念也发生了转变。冯元君认为，现在可以考虑引入风投了，“现阶段团队相对稳定、产品也相对稳定，团队和产品也都到了该扩张的阶段，是引入资金的时候了。”目前，“爱掼蛋”正在与投资机构接洽，希望能够找到合适的投资机构为“爱掼蛋”下一步的发展注入动力。

据悉，“爱掼蛋”在七月的第三届黑马大赛南京站中脱颖而出，顺利进入了即将于11月举行的黑马大赛总决赛。通过网络的方式，“爱掼蛋”获悉创富工作室的大学

生项目征集活动，并找到了我们。目前，创富工作室的大学生项目征集活动还在持续进行中，欢迎广大学生创业者踊跃报名，为自己的创业项目和创业想法寻找一个展示平台。

## 特别提醒

为打造一个创业的交流对接平台，全新上线的现代快报网创富工作室公开征集大学生创业项目和故事，我们将进行实地采访，为优秀项目提供一个项目展示、甚至与资金方进行对接的机会，还将邀请创业指导专家为项目进行分析指导，帮助大学生创业者在创业的路上走好走远。

电话咨询：(025)84783332  
网络咨询：登录“现代快报网”——点击“创富工作室”——点击“大学生创业”进行了解。

学生创业交流群：254290269  
曹玉红

# 第110期创富会本周六下午举行

创富工作室自现代快报网上线以来，各项常规工作也正在有条不紊地进行着。本周六下午一点半，第110期创富见面会就将在置地广场8楼会议室继续举行。

“七夕”商家们有什么动作？创富工作室在七夕来临之际探访了南京的多个商家，并精心制作了“看商家如何玩转七夕节”的专题，详细讲述了花店、旅行社、创意礼品等多个行业的商家是如何把握七夕这个大好

机会，从老生意中挖掘新商机的。除此之外，创富工作室也有最新项目、投融资、大学生创业等相关资讯的及时更新，欢迎广大网友登录现代快报网详细了解。

此外，因亚青会调休原因，原定于8月18日举行的第110期创富见面会将调至8月17日（本周六）下午一点半在置地广场8楼大会议室举办。本期创富会将有餐饮、便民、保健等行业的优质项目为广大投资人提供

创业机会，这些项目除了会向投资人详细介绍项目的产品和加盟代理细节之外，还会提供多个加盟商的经营现状供现场投资人参考，欢迎广大投资人到场考察商机。

已有不少新的创业项目报名参加创富见面会，创富工作室也将在经过实地的探店考察之后，为广大投资人提供更多的创业项目。目前，创富工作室的项目征集活动仍在进行中，也欢迎广大项目方踊跃

报名。更多创业资讯及创富工作室的最新信息，广大创业者可登录现代快报网进行了解。

咨询电话：(025)84783332  
网络报名：注册登录“现代快报网”(http://www.xdkb.net/)——点击“创富工作室”——点击“见面会”——点击第110期创富会报名帖进行报名

创富工作室官方群：230415156  
曹玉红

## 商机快递

吉祥馄饨引发加盟热潮  
一个月签约7家店



据项目方介绍，“吉祥馄饨”在南京已经开了130多家连锁店，仅7月份，吉祥公司就已经连续签约了7家加盟店。

“去年我就想开吉祥馄饨了，一直没找到合适的店铺。最近在公司的帮助下，我终于找到一家称心的门面，”刚刚签约的朱先生说，“我最看重吉祥馄饨产品统一配送的优点，省得我自己每天买菜、洗菜、加工，实在受不了那个累。吉祥馄饨操作简单，省心省力，挺适合我的。”而另一位梅女士上周刚参加过吉祥馄饨的加盟会，本周就签约一家小店，“我家附近就有一家吉祥馄饨，生意很好，中午总是排队。我去年从单位下来，不想再去打工了，想有个自己的小生意，不用赚多少，比上班强就行，我觉得吉祥馄饨挺好的。”

吉祥馄饨南京地区市场部张经理表示：“创业越来越成为社会潮流，吉祥馄饨以投资小、操作简单、全程扶持、收益丰厚等优点成为创业者的优选项目。”

据了解，吉祥馄饨1999年创立于上海，与多家知名餐饮公司同列“中国餐饮百强企业”，目前已开设了1400多家加盟店，现正逐步开发江苏和皖南市场。

有意者可咨询：4000707517  
(苏皖)，0510-85744181 (苏锡常南通)