

# 前程招聘专版



南京·北京·上海·广州·深圳·武汉·西安·杭州·成都·昆明·济南·大连·沈阳  
青岛·重庆·哈尔滨·长沙·合肥·宁波·苏州·福州·长春·东莞·郑州·天津·香港

非特别说明信息一周有效,前程无忧提醒:政府提示用人单位不得向求职者收取任何费用



“前程无忧”(Nasdaq:JOBS)是国内领先的集多种媒介资源优势的专业人力资源服务网络。它集合了传统媒体、网络媒体及先进的信息技术,加上一支经验丰富的专业顾问队伍,提供包括招聘猎头、培训测评和人事外包在内的全方位专业人力资源服务,现在全国包括覆盖的 26 个城市设有服务网络。2004 年 9 月,前程无忧成为首个在美国纳斯达克上市的中国人力资源服务企业,融资 8000 多万美元,标志着前程无忧的发展进入一个新的里程。

### ◆销售代表

◆通过多种媒介寻找潜在客户,负责公司招聘服务的市场开拓、客户开发  
◆发掘分析客户需求,推广各项产品及服务,推动客户成交  
◆协助客户制定招聘解决方案,提升客户满意度  
◆负责维护客户关系,执行公司的各项销售政策,达成销售目标  
◆执行上级安排的其他工作

### ◆品牌规划经理

◆负责校园招聘雇主品牌建设的创意、策划,支持项目需求  
◆协助完成目标客户的开发、维护、谈判,促成业绩的达成  
◆负责校园招聘项目的售后实施,对项目跟踪执行负责  
◆负责校园招聘项目,统筹项目整体  
◆执行上级安排的其他工作

◆性格外向,乐于奉献,富有创意  
◆较强的承压能力,思维活跃,执行力强  
◆具有较丰富的大品牌销售经验和谈判者尤佳  
◆过往经历中具有 1 年以上销售经验者优先

### ◆培训部销售顾问

◆通过多种媒介和渠道推广公司培训课程及其他相关培训产品  
◆主动开发新客户,并对目标客户进行深度跟踪服务,了解客户最新培训需求  
◆把握客户培训需求并进行分析,予以推进销售  
◆负责新客户培训需求,并编写培训方案  
◆协调讲师时间与培训讲师沟通培训内容  
◆协助进行培训的前期准备、实施及后期跟踪  
◆完成上级安排的其他工作

### 任职要求:

◆本科及以上学历,2 年以上相关工作经验  
◆能够在上级指导下,根据客户方的企业管理问题和培训需求编写培训方案,洽谈业务  
◆了解培训产品相关知识,具备快速学习能力  
◆优秀的口头与书面表达能力,良好的沟通能力和谈判技巧  
◆普通话标准,形象气质佳  
◆熟练使用 Word、Excel、PowerPoint 等软件

邮箱:nanjing.recruit@51job.com 联系人:人事部 邮编:210017  
地址:南京市建邺区江东中路 106 号万达广场西地武街区商务区 14 幢 B 座 17 层

## 中邮通建设咨询有限公司

中邮通建设咨询有限公司是中国通信服务股份有限公司(港股编号:HK0552)在江苏南京设立的全资企业,1998 年 6 月成立,注册资本 5000 万元。公司现开展工程监理、通信工程监理、招标代理、项目咨询、网络系统的集成等业务。现诚聘:

公司网址:www.chinautcc.com

**项目经理(海外) 4 名 工民建及相关专业人员 30 名**  
**国家注册监理工程师 15 名 通信类专业人员 30 名**  
基本条件:大专以上学历,工民建、水电、暖通、道路、园林、市政、通信工程、计算机等专业,有设计、施工、监理等相关工作经验者优先,经面试合格者,公司将提供较高的薪酬待遇(从事海外项目的项目经理高薪面议)、多区域的工作地点选择、多层次的培训及双通道的职业发展通道。

简历寄至:南京市南师附厦 7 号和顺楼 306 室 人力资源部  
邮编:210003 联系人:赵先生 电话:025-83374607-6317 E-mail:chinautcc@chinautcc.com

## 普兰宁监理诚聘

★总监  
★工民建、给排水、电气、暖通、测量等专业监理工程师、监理员、资料员及应届本科毕业生。  
持国家、江苏省监理上岗证者优先录取,待遇面议。

联系电话:025-84513874  
13951793802  
联系人:徐先生

## 南京肯福进出口贸易有限公司

本公司主要经营服装进出口业务,以女装为主,有自主的内销品牌。因扩大生产,诚聘:  
1. 服装质检员(QC):要求有三年以上工作经验,稳重,能吃苦。  
2. 外贸业务员 1 名:要求英语六级以上,三年以上工作经验,有独立操作订单的能力。  
3. 外贸业务助理 1 名:要求英语四级以上,一年以上工作经验。  
4. 店铺营业员:年龄 20-35 岁,有服装销售经验。  
5. 服装裁剪师 1 名:三年以上工作经验。  
6. 服装大烫 1 名:三年以上工作经验。  
地址:白下区军农路 2 号  
电话:86892665-1008.13770851011 胡女士

www.51job.com

世纪豪门集成吊顶南京总代理  
因业务扩展需要,高薪聘请导购员、业务员、销售经理、业务经理、仓管发货等若干名,责任心强,有较好的沟通能力。地址:卡子门红星店、江东门金盛店、光华门五洲店。13951089585 李先生。本招聘信息长期有效,期待您的加入!

南京市鼓楼区博妮化妆品销售部  
诚聘美容导师,要求有一定的销售、沟通能力,美容手法纯熟,一年以上美容导师工作经验者优先,月薪 3000 元-10000 元,包住。美容导师待遇:一个月免费带薪培训,上升空间巨大。零基础,无经验均可,月薪 2000 元起。培训期间提供工作餐,并在此培训中选拔美容师组长。晋升后月薪 3000 元-10000 元,包住。  
电话:王先生 025-86628995、18795831415

吉士福酒楼高薪诚聘  
吉士福酒楼高薪诚聘以下职位:  
大明路店:服务员数名,厨师、洗碗各一名。  
1885 店:服务员数名,桑拿师一名,传菜(男性),打荷、冷菜各一名。  
虹悦城店:小吃师傅一名,服务员、传菜各一名。待遇面议。  
联系人:朱女士 联系手机:15951081718  
本招聘信息长期有效!

南京宜梦佳诚聘  
美导 30 名  
待遇 5 千-2 万元/月,有经验者优先录取,无经验者需大专以上学历,全部带薪培训,包食宿。  
电话:025-85600558 彭老师  
地址:南京市玄武区玄武门内 1 号富升大厦 1105 室

南京金色庄园酒业有限公司  
放下四季飘香咖啡情请聘如下精英若干:  
服务员:底薪 1800 元/月+高提成;保洁:月薪 2500 元;吧员:底薪 2000 元/月+高提成;收银:底薪 2200 元/月+高提成;工作环境优美舒适,所有岗位均可包住,欢迎各界精英加盟。  
有意者电话咨询:周经理:15850590741  
邮箱:857605877@qq.com

### 宝地集团简介

江苏宝地置业有限公司前身南京百新房地产开发有限公司,成立于 1995 年,后由香港百新集团控股成立的全资子公司,先后开发开发百新大厦等多个住宅及商业项目。2000 年,公司成功进入香港资本市场,并以两大股东身份参股恒基国际(HK0370),参与多个酒店、商业等项目。2004 年,江苏宝地置业有限公司成立,注册资本为 7500 万元,具有房地产开发二级资质。至今,宝地置业已成功开发仙林新街坊、群新湾、仙林悦城等项目。

2012 年,经过资源整合,江苏宝地集团成立,下辖江苏宝地置业有限公司、安徽宝地新街坊商业网络发展股份有限公司、句容市宝地物业管理服务有限公司、江苏博宇房地产开发有限公司,另外还有投资、商业、建筑、广告等关联配套公司。

集团转型商业地产开发,现为中国商业地产联盟理事单位,品牌定位为:中国中小城市商业地产一站式综合运营商。集团现与安徽供销集团深度合作,基于安徽省内各三、四线城市特点,全力打造中小城市综合体及农贸产品专业市场,推动品牌地产经营模式,丰富“新商工程”建设内容,促进全省供销体系互联互通,共同发展。

### 投资发展中心总监(商业地产方向)

**岗位职责:**  
1. 根据集团总体发展战略,带领团队负责区域商业地产市场的信息采集、整理、分析与反馈,投资机会研究;  
2. 负责土地招拍挂项目前期,土地政策落实;  
3. 负责组织目标地块的市场调研及考察,落实地块相关数据,组织编写项目可行性研究报告;  
4. 负责项目可行性分析报告,为公司决策提供依据;  
5. 建立和维护政府相关部门关系,负责日常与政府的沟通工作,参与项目谈判;  
6. 负责开拓、维护当地公共关系,完成集团交办的其他相关工作。

### 城市综合体总监

**岗位职责:**  
1. 负责商业项目的整体运作及管理,即项目的策划、招商定位、实施、管理及控制等工作;  
2. 根据商业项目定位,参与规划设计、技术及相关进度的整体统筹,参与设计方案、设计整体概念的总体规划;  
3. 负责组织参与商业项目前期调研的市场调研工作,参与商业项目的业态规划、动线规划等设计管理工作;  
4. 带领团队完成商业项目的招商推广、招商洽谈、招商销售等工作;  
5. 负责招商后的租金收取、客户关系维护、物业管理工作;  
6. 对项目整体经营情况负责,做好与客户的交流与沟通,给予专业经营建议,在提高客户经营业绩的前提下达成共识;  
7. 根据市场变化合理制定与调整项目的业态规划及布局,以提升经营业绩;  
8. 负责对接大事务进行分析和决策,拟定商业公司发展规划、经营计划和财务预算方案,拟定利润分配和与投资方方案;  
9. 制定并完善商业运营公司的组织架构、业务流程,全面负责人员的配备与管理。

### 农副产品交易市场总监

**岗位职责:**  
1. 负责农副产品交易市场的整体运作及管理,即项目的策划、招商定位、实施、管理及控制等工作;  
2. 根据项目定位,参与规划设计、技术及相关进度的整体统筹,参与设计方案、设计整体概念的总体规划;  
3. 负责组织参与项目前期调研的市场调研工作,参与项目的业态规划、动线规划等设计管理工作;  
4. 带领团队完成项目的招商推广、招商洽谈、招商销售等工作;  
5. 负责招商后的租金收取、客户关系维护、物业管理工作;  
6. 对项目整体经营情况负责,做好与客户的交流与沟通,给予专业经营建议,在提高客户经营业绩的前提下达成共识;  
7. 根据市场变化合理制定与调整项目的业态规划及布局,以提升经营业绩;  
8. 负责对接大事务进行分析和决策,拟定交易市场发展规划,经营计划和财务预算

### 运营经理(城市综合体)

**岗位职责:**  
1. 全面负责城市综合体招商运营管理工作,保证市场的各项指标及规范体系的顺利实现;  
2. 负责市场各种招商方案的制定和实施;  
3. 分析消费行为,根据分析结果引进招商商户;  
4. 维护与客户的良好关系,解决严重的客户投诉事件;  
5. 控制市场的人力成本和运营成本;  
6. 组建市场运营团队,执行队伍与营业队伍,并制定培训、评估、晋升制度。

### 运营经理(农副产品交易市场)

**岗位职责:**  
1. 全面负责农副产品交易市场招商运营管理工作,保证市场的各项指标及规范体系的顺利实现;  
2. 负责市场各种招商方案的制定和实施;  
3. 分析消费行为,根据分析结果引进招商商户;  
4. 维护与客户的良好关系,解决严重的客户投诉事件;  
5. 控制市场的人力成本和运营成本;  
6. 组建市场运营团队,执行队伍与营业队伍,并制定培训、评估、晋升制度。

### 招商经理(城市综合体)

**岗位职责:**  
1. 熟悉国家商业地产政策、法律法规及商业地产的动态与趋势,熟悉商业地产的运作和招商流程,参与至少一个三万平方米以上的商业地产城市综合体项目的招商管理工作;  
2. 掌握国内中型以上商业广场、购物中心、餐饮娱乐、服饰家居等招商,负责工作的技能,具备良好的客户资源与招商渠道;  
3. 具备独立承担或带领团队开展招商工作的能力,组织项目招商合同的谈判、拟定与审核;  
4. 编制商业地产招商计划,参与项目前期与业主定位有关的谈判及谈判计划管理工作。

### 招商经理(农副产品交易市场)

**岗位职责:**  
1. 熟悉国家农贸行业交易的动态与趋势,熟悉农副产品交易市场的运作和项目招商、招商流程,参与至少一个农贸产品交易市场招商管理工作;  
2. 完成集团在当地的农贸产品市场招商任务,与经销商建立良好的关系和信任;  
3. 具备独立承担或带领团队开展招商工作的能力,组织项目招商合同的谈判、拟定与审核;  
4. 编制农贸产品市场招商计划,参与项目前期与业主定位有关的谈判及招商计划管理工作。

### 投资发展中心总监助理

**岗位职责:**  
1. 熟悉商业地产项目的前期策划及规划定位等一系列工作,与外联公司的对接、跟进跟踪和审核等工作;  
2. 撰写与战略分析研究报告,公司开发项目意向地块及可行性研究报告的撰写,为公司整体战略提供有效支持;  
3. 负责公司所涉行业在政策政策方向的信息收集、整理及分析,起草政策、行业、市场调研等相关报告;  
4. 擅长市场调研,市场研究,准确分析判断市场形势发展的有关情况,提出相应的竞争策略,为公司发展规划提供依据;  
5. 协助高层领导完成战略规划的编制;  
6. 高效完成领导交办的其他工作。

### 招商专员

**岗位职责:**  
1. 熟悉国家商业地产或农贸行业交易的动态与趋势,熟悉 SHOPPING MALL 或专业市场的运作和项目招商、招商流程,参与至少一个商场或专业市场的招商工作;  
2. 在部门领导的带领下,完成集团在当地的商场或专业市场招商任务,与经销商建立良好的关系和信任;  
3. 参与项目招商合同的谈判、拟定与审核。

### 运营专员

**岗位职责:**  
1. 在部门负责人的带领下,负责集团下属城市综合体或专业市场的招商运营管理工作,保证项目的各项指标及规范体系的顺利实现;  
2. 参与项目各种招商方案的制定和实施;  
3. 参与分析消费行为,根据分析结果引进招商商户;  
4. 维护与客户的良好关系,解决客户投诉事件。

### 市场专员

**岗位职责:**  
1. 根据集团发展战略,在部门领导的带领下,对集团拟开发地块市场基础数据的调研、分析工作;  
2. 参与可行性研究报告的编写工作,为集团决策提供依据。

具体详情可直接登录 [www.51job.com](http://www.51job.com)  
搜索江苏宝地置业有限公司,投递相关简历  
来信可寄至:南京市长江路 188 号德基大厦 32 层宝地集团人力资源部