

# 家长发帖招南大家教,年薪10万

绝大部分网友“不买账”,认为其要求的“全陪模式”会占用学习时间



漫画 俞晓翔

## 家长招家教,年薪10万元

前天下午3点,一篇题为《年薪十万 诚招南大家教》的帖子在南大小百合论坛开始“发酵”,截至昨天中午,点击量接近1.5万,成为校内十大热帖之首。

“我儿2006年10月出生,陆续在美国生活学习3年,现入读北京东路小学一年级,拟招南大本科,或者由南大本科升入的研究生,男生,最好是中文、英文、历史等文科专业。年薪10万,包吃包住。寒暑假孩子去美国可以作为该生的假期!”

这份“高薪”工作,到底需要做些什么呢?

发帖人介绍,“平时孩子的早读,下午放学后作业辅导以及与学校的对接全部由该生负责。此外,由于我在写书,希望该生做好编辑整理工作,配合我出书。”

## 学生回应:要挣这钱,还读什么书

寻家教帖子发出后,小百合论坛上的网友却几乎一边倒地“不买账”。有网友认为,如果应聘,会占用很多学习时间,“当家教的都为了挣点零花钱。你要挣这个10万,那还在南大读个什么书?”

南大哲学系研二男生小张第一眼看到这个帖

如果你愿意,即使你还是个大学生,也能获得10万元年薪。不过条件是,你要陪小学一年级学生早读,要辅导他做作业,要负责与学校的对接。此外,孩子的妈妈正在出书,你要配合她做编辑整理工作。生活上,对方可以提供食宿,包吃包住……昨天,一条招聘家教的热帖在南大小百合论坛一度被顶为十大热帖之首。据发帖人说,至今已经有七八个大学生致电咨询应聘。

现代快报记者 金凤

子,就感觉“压力山大”,“让家教与学校对接,等于将孩子的培养转移到家教的身上,这个责任太重了。而且这不仅是做家教,还涉及到与这家人的相处。”

南大文学院大二男生小刘认为,这份工作除了要做家教,还要做秘书和保姆,“看起来只是赚钱,不一定能锻炼什么能力,还要花费好多时间。”小刘说,与其在大学里花一年时间赚10万,不如先好好学习,将来前景更宽广。

但是,也有少数学生觉得这份工作挺好。南大一位获得保研、即将升入大四的女生跃跃欲试:“之前没有接触过家教,也没接触过就业市场,第一眼看上去觉得年薪还可以,课业不忙,可以找点事干。”

## 据说已有七八人应聘

这究竟是一项什么样的工作,每天要工作多久,对家教有什么要求呢?昨天,现代快报记者联系上发帖人叶女士,她介绍,家教老师的专业知识一定要扎实,如果是女生想应聘,性格一定要好。此外,她表示,她会连续请三年的家教,但至于与应聘者如何签订合同,是否一次签满3年,要看面谈效果而定。她透露,帖子发出后,已有七八位应聘者联系过她。

# “我们更懂你”用爱来诠释

## 专访贝亲中国总裁北泽宪政

### 1、过去11年的增长情况如何?在全球销售占比中,中国市场占据多少份额?

答:贝亲自进入中国以来,销售额持续增长,现在的销售网络已覆盖了全中国,零售网点也已超过了14000家。目前,贝亲中国的市场在全球市场销售额中占比已经超过了20%。

### 2、贝亲如何看待中国市场?对目前的市场竞争格局怎么看?

答:中国母婴用品市场还在快速增长期,越来越多的国际及本地产品都加入了这个行业。怎样提供给消费者安全、先进的产品始终是母婴行业不变的准则。所以,先进的研究开发及生产制造能力;高品质、人性化及种类齐全的产品,以及热情周到的售后服务是行业发展的趋势。贝亲会坚定地怀着“无限挚爱化有形”的理念,向社会提供其价值的承诺及实践。

### 3、未来希望在中国取得怎样的增长目标?

答:贝亲今年在中国市场的目标是销售额达到28亿元。随着产品线的扩充,2016年目标销售额达到40亿,2018年实现目标销售额50亿。未来,贝亲会更加努力为中国的妈妈和宝宝提供更安全的产品和服务,开发生产更符合中国消费者生活育儿习惯的产品,将充满“爱”的理念传递给消费者。

### 4、贝亲品牌战略有哪些?

答:贝亲的生存和发展都离不开“爱”和“责任”这两个词,我们把对妈妈和宝宝关爱和责任融入在品牌和产品的每个细节

中,坚持以爱为原动力,向顾客提供其他公司无法模拟仿效的品牌价值,并提供全方位充满关爱的服务。

### 5、贝亲产品最大的优势是什么,靠什么吸引消费者,为消费者提供什么样的服务体系?

答:贝亲拥有足够长度和深度的产品线,产品涵盖了从孕期到育儿的方方面面,能满足妈妈从怀孕到产后以及宝宝成长每一阶段的各种需求,同时保持对产品品质高标准要求以及提供全方位的客户服务,使得贝亲得到大众消费者的认可。

贝亲的职责是以爱为原动力,一如既往地为顾客提供充满关爱的帮助。贝亲拥有良好的售后服务体系,包括顾客相谈室、800咨询热线、官方网站妈妈社区、贝亲生活APP等多种形式,不仅为顾客提供高品质的产品服务,还提供育儿生活类的专家咨询服务。于此同时,贝亲还举办多样的推广活动,母乳喂养咨询室,公益话剧等,普及健康正确的育儿知识和育儿技能,让顾客从多方面感受到贝亲所带来的关爱。

### 6、贝亲在华产品线有哪些具体的规划?

答:在中国市场的产品线规划上,未来,贝亲仍将重点放在奶瓶、奶嘴、洗护类产品、纸尿裤、乳垫、湿巾等产品上。贝亲也会以自己先进的研发制造能力,开发和制造出更多安全、高品质、使用方便、与众不同的产品,真正地将贝亲“爱”的理念以产品的形式传递到消费者手中。

文/樊华平

昨天下午两点左右,雨花台区花神湖有一男子溺水身亡。“有个男的游着游着突然就不见了,他的同伴喊大家帮忙,但已经找不到人了。”钱先生打进现代快报热线96060反映。

6月份以来,花神湖已经发生了两起溺亡事件。相关管理部门人员表示,湖周围虽然竖着很多警示牌,但是去游泳的人熟视无睹,他们多次劝阻也没有效果。野泳到底怎么禁?有市民建议进行处罚。

现代快报见习记者 李宇龙

# 花神湖刚有一人溺亡 野泳者说句“没事”继续游

竖警示牌也没用,有市民建议“现管现罚”



虽然竖了警示牌,但在花神湖游泳的人依然很多 实习生 徐洋 摄

## 一起悲剧

游着游着,人就沉下去了

昨天中午,市民小陈喊上3名同事到公司附近的花神湖游泳。

“公司今天没什么事情,天气又热,就过来游泳乘凉。”虽然岸上到处都是禁止游泳的警示牌,但是小陈觉得他的水性很好,不会有事。

下午两点多,小陈正在湖里游泳时,突然听到有人喊“救人”。“那男的一边喊救人一边往岸边游。”小陈立刻向男子靠过去,“那人说,有人在湖中间沉下去了。我顺着他的方向看,结果什么也没看到。”事后,小陈告诉现代快报记者,由于湖中央的水比较深,他也不敢盲目地游过去,只好游到岸上报警。

上了岸之后,他才知道喊救人的那个男子与沉入水底的男子是一起的。“他们一共有3个人,两男一女,男的下水了女的在岸上坐着。”小陈说,花神湖最深处有三十多米,下面的水草也很多。

昨天傍晚6点多,沉入水底的男子被打捞上岸。现代快报记者了解到,溺亡男子姓龚,重庆人,今年38岁,曾在尚书巷菜场卖猪肉。

## 野泳者: 游泳池收费高,游得不爽

在现场,现代快报记者发现,岸边还有不少人准备下水游泳。“刚有一个人在里面淹死了,你还敢去游啊。”记者试图阻止一名准备下水的男子。该男子笑了笑,说了一句“没事”,便径直跳下水去。

在一块写着禁止游泳的警示牌下面,3名穿着泳衣的男子正在聊天。“湖里水草很多,不熟悉这里环境的人游到里面肯定会出问题。”吴先生说,他今年50多岁了,每年夏天都会到花神湖游泳。“我对这里的环境比较熟悉。”他表示,自己来此游泳绝对不会溺水。

“这里规定不让游泳,但是城里能游泳的地方少,而且还死贵。”吴先生说,普通的游泳池就要30元到40元钱一次,到花神湖游泳却不用花钱。

不仅吴先生有这样的想法,在现场游泳的其他人也是这么认为。“玩一会儿就走了,不用在游泳池里和别人挤,很爽。”一位野泳者说。

## 管理者:

该劝的都劝了,可没人听

负责花神湖管理的是雨花台区市政综合养护管理所,该所的一位负责人也对野泳者的行表示很无奈。“我们年年管,天天劝,就是没人听。”因为不是执法部门,也没有相关的处罚措施,他们只能以劝阻与提示为主。

这位负责人说,花神湖中央的水很深,整个湖就像一口大锅一样,到里面游泳很危险。为此,他们也曾联合公安等部门进行过劝阻,“今天劝了,明天来,根本就不管用。”

同样表示无奈的还有负责花神湖管理的保安,“哪管得过来,你自己劝劝试试?这么多人怎么说得过来啊,他们也不听你的啊。”这名保安摊摊手,叹了口气。

## 市民建议:

赋予管理部门处罚的权力

近日,有媒体报道,一些地方准备对野泳实行“现管现罚”,即相关部门能对经劝阻无效的野泳者进行处罚。“这样,或许能在短期内遏制野泳。”市民刘先生建议。

“毕竟,这是为了大家好。”刘先生说,管理部门没有处罚的权力,野泳者对管理部门的劝阻置若罔闻。如果赋予了处罚的权力,可能情况就会有所好转。“同时,我们也希望政府部门能够多开放一些游泳设施,为这些野泳者提供一些安全的场所。”