

非专业的能工巧匠 爱好让生活更精彩

吃完晚饭,身高1米9的吉勇就窝在小工作台前,认真地制作皮具。吉勇今年30岁,是南京一家大型国企的职员,两个月前,他无意逛到了一个设计网站,看到真皮制作的钱包、手链、钥匙扣等等,颇为“心动”。抱着试试看的心态,他买来材料,自己琢磨起来。

如今,吉勇做的皮具已经“供不应求”了,他乐在其中:“没想到不仅能减压,还能赚点零花钱。”

现代快报记者 郝多

1米9的汉子 心灵手巧 下班“变身”皮具DIY高人



吉勇做的钥匙扣

家住威尼斯水城的吉勇是个大高个,朋友形容,看他遛着养了7年多的大哈士奇,那形象真是威武!除了养狗,吉勇还喜欢聚会,尤其是组织车友会。他的车友们没想到,吉勇居然玩起了“纯手工”。

两个月前,吉勇无意中看到设计网站上别人的作品,“我觉得挺简单的,自己也能做啊,就从简单的钥匙扣挂件做起了。”

吉勇从网上买来专业的制作工具,还有疯马头层牛皮、原色植鞣皮等。“投入了4000多元。”

每晚7点多,吉勇就坐在自己搭的工作台前,制作钱包、iPad皮套,要先在牛皮纸上画好图样,然后在真皮上比画尺寸、裁皮,之后就要重复上百遍地打磨,“用一个有凹槽的木棒打磨,胳膊要挥上百次。”听上去挺累的!但吉勇乐在其中,他边做手工边听着美国乡村音乐,“很惬意的。”

钥匙扣和手链一晚上就能做成,钱包就比较耗时了,吉勇要做一周。吉勇原本只是做着玩,后来一个朋友来他家作客,看到了精致的钥匙扣,硬要给他100元买一个。这之后,吉勇就把自己的作品晒在微信朋友圈和QQ空间里,越来越多的朋友看到后要求购买。“现在都供不应求了。”吉勇笑说,做这些不仅能放松自己,还能赚零花钱。



吉勇在制作皮具

做手工成白领喜爱的休闲方式
既能减压,又赚了零花钱

不少白领都把做手工作为休闲方式。从事IT业的花小姐,“平时加班是家常便饭,手机24小时开机,随时处理突发问题。”虽说工作忙,但她的兴趣爱好很多。最近,她关注了几个做手工的微博,然后迷上了做手工。

花小姐买了缝纫机、熨斗、各种小花布,之后渐渐出了作品,有棉麻布做的化妆包、搭扣手机袋、抽绳手机套……她把这些可爱的小包晒在微博上,网友纷纷“求购买”。

25岁的小侯是做服装外贸的,平时工作也特别忙,但她一有时间就用不织布做抽纸盒、相框、杂物袋等等,布置她的家。“放在家里好看,特有成就感。”小侯说,其实DIY已经成为白领的一种时尚休闲方式,大家经常在网上交流心得,还相约一起做手工。

心理专家认为,快节奏的生活方式很容易让人身心疲惫,手工制作所需要的精密细致正好克制了生活中的浮躁和压力,灵感也在创作中迸发。可以说在创作的过程中制作者达到了一种忘我的境界,平时的压力、烦躁自然就抛开了。



(本组
图片均由
受访者提
供)

小侯做的相框

花小姐做的零钱包

中国医学科学院
www.pumcderm.net
皮肤病医院

诊疗科目: 整形外科 医疗美容

(苏)医广【2013】第05-20-105号

美丽专线: 85412124 / 85478041 地址: 南京市蒋王庙12号

十六岁少年,暑假里忙不歇 手绘一件T恤能卖一百块

暑假快要过半,大多数学生要么去旅游了,要么是在各种兴趣班里度过。然而,南京16岁的高中生郭一行,却在暑假做起了“手绘T恤”的生意。一件成本20元的白T恤,经过他的巧手设计和图案绘制,能卖到一百元。

郭一行的妈妈做服装生意,不久前,她从店里拿回家一批白T恤,准备处理掉。郭一行觉得就这样处理了挺可惜。于是,他找出颜料,在一件白T恤上画了日本动漫《海贼王》里的人物形象。

第一次做“手绘T恤”,而且画得还不错,郭一行很有成就感。于是,他把自己的作品拍照上传到空间里,没想到引起了很多同学的兴趣。“他们在照片下面评论说,画得真好,能不能卖给我之类的。”小郭发现,原来“手绘T恤”很受欢迎嘛!“家里还有好多白T恤,大家又喜欢,我就多画一点然后卖呗!”

就这样,这个16岁的中学生做起了“手绘T恤”的生意。图案由“客户”指定,一件“手绘T恤”能卖到80元至100元。“我不做广告,全靠同学和朋友‘口口相传’。”小郭颇为自豪。靠着同学“给好评”的口碑营销,短短两天里,他就接到了13个订单,全部做完,能挣近千元。

郭一行的妈妈吴女士说,儿子暑假报了德语班,白天要写作业,晚上要上课到九点钟,回来已经将近十点了,而画一件T恤,至少要两个小时。“生意”忙的时候,郭一行要加班到凌晨。心疼儿子的吴女士,不愿意让他画,但看到儿子专注的样子,决定还是支持他。“他小时候就喜欢美术,现在做手绘T恤,更多的是兴趣在支撑。”吴女士表示,儿子中考曾考上宁海中学美术班,最后却没去。“他就是把美术当作自己的兴趣爱好,却



郭一行手绘的T恤 吴女士供图

不想去接受系统的专业学习。”

郭一行说,自己是一个做事会分心的人,但画画时能全神贯注。“每天要上课,很累,但是画T恤,多久都不累。”他说,目前手头还有十个订单没做完,等做完了再弄一批白T恤,把自己的“手绘事业”进行下去。“至少要把上培训班的学费赚回来吧!”他笑着说。

实习生 王煜 现代快报记者 王颖菲

南京跨区办学又有新动作,优质教育资源加剧整合 拉萨路小学分校落户栖霞

7月18日,拉萨路小学分校正式宣布进驻栖霞区,落户中电颐和家园尚域的配建小学,并将于今年9月份正式开学。这是拉小分校首次进驻栖霞区,同时也是鼓楼、栖霞两区教育部门跨区域合作办学,实现教育资源平均分配的重要成果。

现代快报记者 肖文武

整合加剧 名校分校频频“走出去”

在南京,优质教育资源分布不均已是历史性问题,市民挤破头的拉萨路小学、力学小学、琅琊路小学、北京东路小学本部均在鼓楼区,每年升学季,抢购鼓楼优质学区房也成为了父母们的头等大事。然而,近几年,南京不少鼓楼区的名校纷纷实施“走出去”战略,通过联合办学等方式,加剧优质教育资源在全市范围内的平均分配。以拉萨路小学为例,目前已经拥有银城小学、金陵汇文学校拉小分部等分校,而此次落户中电颐和家园尚域的分校则是对整个栖霞区教育资源的强力补充。而力学小学也已经在板桥等区域开设分校。

业内人士介绍,栖霞区之前在教育资源上并不突出,而江宁也常年没有优质学区,但最近两年,小学、中学名校已经逐渐在南京各个板块逐渐铺开,其中以品牌房企动作最为积极,与区政府磋商为小区引进名校。未来这一资源整合的趋势还将加剧,为更多业主解决教育难题。

区域利好 红山板块教育配套升级

随着栖霞区的飞速发展,人口的剧增,对教育资源的需求矛盾将更加突出。因各区域教育发展不均衡,划片区公办学校质量不均,以及电脑派位的风险,迫使多少父母甘愿去重金择校。而跨区择校热的背后,依然无法解决优质教育资源的供需矛盾。稀缺的名校教育资源根本无法满足巨大的刚性需求。

目前,整个红山板块有不少品质型楼盘聚集。常年以来的短板则是没有名校学区,中电颐和家园此次引入拉萨路小学,不仅对业主是一大利好,同时也是对板块前景的提振。

中电颐和家园项目负责人介绍:“这一拉小分校拥有30个班的标准配置,今年九月就能开学,为了确保学生们能有更舒适的学习环境,我们在建设过程中更加注重学校硬件设施打造,力求实现更加优越的办学条件,在师资方面也将与拉小本部深度合作。”加上此前进驻的“南京市示范园”熊猫幼儿园,“黄金9年”优质教育的成功引进,将极大提升整个红山板块的人文教育价值。

学区效应 中电颐和家园价值升级

中电颐和家园秉承打造8A级成熟社区为标准,除项目自身地段方面优势外,在前期产品规划、户型设计、细节建材等各方面更加严格要求,以打造高品质、高舒适度居住社区。目前项目一期、二期、三期已经交付。近3000户业主已经入驻。随着工程的进度,四期新品将更加完整地展现生态、运动、健康、自然的主题特色。引入了网球场、三人篮球场、戏水沙滩、慢跑步道及多种运动健身场所、器械融于社区当中。并搭配华升富士达电梯,国内知名品牌曼特门,美国耶鲁密码锁,意大利吉斯门窗五金件等A级配置。

而拉小正式进驻之后,重点名校学区的优质又将助力颐和家园价值再度上扬。目前项目95—141 m²学区准现房持续热销中,同时在7月13日起售楼处接待时间延长至晚上20:30,邀您“夜间看房”,乐享缤纷夏日饮品。