

信用卡收费那些事，有了变化

超限费、异地存款费陆续免收，分期付款手续费差别还有点大

近日，继兴业银行、建设银行等多家银行之后，中国银行也宣布，从2013年7月1日起，暂免收取11项信用卡费用。现代快报记者调查发现，大部分银行信用卡的各类收费名目正在以减免或取消的方式淡出，持卡人的用卡成本有望越来越低。



持卡人的用卡成本正在逐渐降低 资料图片

年费：消费满次或满金额，可免

因可以有条件减免，大部分持卡人对于信用卡年费并没多少概念。记者调查发现，几乎每张信用卡都有年费，普通卡一般是80-100元，金卡的年费一般是180-200元，白金卡、黑金卡的年费更高。

目前，信用卡年费普遍可以有条件减免。以普通卡为例，十家银行免收年费的要求如下：中国银行、工商银行、华夏银行年费100元，每年刷卡消费5次以上；农业银行、建设银行年费80元，每年分别刷卡消费5次、3次以上可以免；江苏银行80元，

每年刷卡消费3次以上，或金额累积3000元以上；兴业银行年费100元，每年刷卡消费5次以上或累积金额3000元以上；招商银行100元，交通银行80元，每年要刷卡消费6次以上；南京银行100元，每年消费1笔即可不收取次年年费。

中国银行江苏省分行卡中心人士提醒，虽然想达到上述普通卡免年费的标准并不难，但持卡人仍要关注，以免账单上产生了年费又没有注意，进而导致逾期还款。

超限费：从去年开始就陆续免收

超限费一直是信用卡的一个收费项目，从去年开始，许多银行开始取消这一费用。中行此次公布的免费项目中就包括超限费。中行客服人员说：“从去年就开始免收超限费了，今年又一次公布是为了再明确一下。”农业银行和中行一样，也从去年开始免收超限费。

目前，招行、建行、工行、南京银行、兴业银行同中行、农行一样，不收超限费。不过，也有银行仍收取信用卡超限费，标准

基本是按超限部分的5%收取，不过有最低限额。比如，交通银行最低5元，华夏银行最低10元。

在江苏银行的网点里，刚工作一年的小徐正在咨询信用卡业务，“第一次办信用卡，问了身边一些朋友，用什么信用卡的都有。不过有朋友建议我选择一些中小银行的信用卡，说收费项目会少一些。对于持卡人来说，当然希望收费项目越少越好，可以降低用卡成本。”小徐表示。

异地存款费：八成银行已不收取

这几年，异地存款费是信用卡收费中被讨论较多的一项。2012年3月，银监会曾下达文件，要求对银行收费进行管制，许多银行随即取消了异地存款手续费。时隔一年，存款手续费收免状况又如何呢？

在此次公布的免费项目中，中行的长城环球通系列持卡客户异地存款将不再收取手续费。而建行、农行、工行、招行、华

夏银行、江苏银行以及南京银行也不收取异地存款费用。

在记者调查的10家银行中，工行需要持卡人凭有效身份证件及信用卡在异地柜台存款，才免收手续费；在异地工行的ATM上存款，须交纳存款金额的1%作为手续费，最低2元，最高100元。而兴业银行按存款金额的0.1%收取，最低1元，最高20元。

分期付款手续费：差别仍有点大

从家电到家具，从汽车到房产，如今人们对分期付款购物的偏好在不断加大。根据2013年第一季度《信用卡/第三方支付用户研究报告》分别有34%和33%的持卡人表示愿意使用分期付款的方式购物。

以短期付款为例，中行一次性收取手续费，3期费率1.95%，6期为3.6%；江苏银行3期费率1.50%、6期3.00%；工行为3期1.65%、6期3.6%；兴业银行3期2.1%、6期3.9%；一次性收费的银行中，招行的费率较高，3期与6期分别为2.4%、4.2%的费率。按期收取的银行中，农行每期手续费

为0.6%；交行为0.72%；南京银行最短的3期费率为0.5%，最长的24期是0.6%；

建行和华夏银行则推出了优惠活动。建行于今年5月至7月对5万以下的分期手续费打9折，折后费率由每期0.75%降至0.68%；华夏银行的活动也到7月份截止，只要金额达到2万以上，分期付款手续费打85折，折后费率由0.62%降至0.53%。

记者发现，分期手续费因期限、收缴方式、分期物品都有所不同，且差别较大，建议持卡人分期前做全面的比较。

文/现代快报记者 刘果 实习生 田天

速递

中行“手机钱包”正式上线

近日，中国银行推出的NFC(近距离无线通讯技术)手机支付产品正式上线，客户只要下载手机客户端并关联中行信用卡或借记卡，出门就可直接“刷手机”了。

据介绍，中国银行NFC手机支付产品依托中国银联与中国移动最新发布的手持支付平台。该平台可提供基于安全支付载体的智能卡应用发行和管理服务，让“手机钱包”的普及成为可能。中行是国内首批推出此项业务的银行之一，客户开通

该业务后，街边买咖啡、请客喝茶甚至乘坐公交车，都可“刷手机”完成支付。

目前，客户申领该产品需下载应用至支持NFC功能的智能手机，自动关联名下信用卡或借记卡后，可通过银联小额支付网络快速支付，并随时进行电子现金充值操作。

据悉，中国银行未来计划逐步扩大与更多运营商和手机制造商在手机支付领域的合作，拓展和丰富产品种类和功能，为客户提供更便捷的服务。(倪萌)

情报

使用浙商银行 电子银行可享5重礼

为全面提升客户满意度，引导和培养客户使用电子银行的习惯，浙商银行于2013年6月10日至年底推出“心e无限”电子银行主题营销活动。

该活动由五部分组成，分别是“开户心e礼”、“证书优惠礼”、“转账减免礼”、“资金归集礼”、“刷卡消费礼”。活动期间，客户新开商卡(磁条卡、IC卡)免工本费、年费；新注册证书网银满足条件后即免证书工本费；优质客户可享受电子银行全渠道的结算减免优惠；成功办理跨行资金归集、新开IC卡的客户可参与每月一期的抽奖活动；浙江省内商卡用户在指定商户消费还有机会获取该商户消费礼券。据悉，本次活动共提供了十余万手机话费回馈客户。活动详情请登录活动网站了解。

货币基金 年化收益率突破6%

将支付宝中的闲散资金转入专户即可完成理财产品的购买，并享受每日的循环计息收益，同时需要消费时又可随时支付，这就是由阿里金融推出的“余额宝”产品。据有关数据统计，“余额宝”面世近一个月，已突破100万用户、新增数亿规模。近日，天天基金网又紧跟其后发行了类似产品“活期宝”，且年化收益率已经突破6%。

货币基金创新转型，门槛也降了

从事基金行业分析近十年、现任一家大型基金公司高级经理的张先生告诉现代快报记者，“现在市面上发行的理财产品五花八门，单从产品名称上很难了解产品的本质，投资者在选购时首先应当认清产品的本质属性。”他分析，无论是“余额宝”还是“活期宝”，其本质都是货币基金，即都是聚集社会闲散资金，由基金管理人运作，基金托管人保管资金的一种开放式资金，其专门投向风险较低的货币市场工具。

“与传统的货币基金相比，‘余额宝’和‘活期宝’在产品设计上可以算是一个创新，利用现有的渠道优势和人群特征，与基金公司相嫁接，推出的产品更灵活，资金流动性更高，也具有时代特色。”张经理说。

记者调查发现，“余额宝”和“活期宝”这两款新型基金产品的首次认购量与传统货币基金相比也略有不同，“余额宝”的首次认购量为100元，“活期宝”为500元，而传统货币基金一般在1000-5000元不等。相比之下，这两款新产品的准入门槛更低。

收益率创新高，尝鲜仍需谨慎

记者还了解到，这两款新产品的收益率都较高。以7月1日为例，“余额宝”对外公布的七日年化收益率为6.307%，“活期宝”则是6.02%。张经理就此表示，“在货币基金中，这两款产品已算是高收益产品了，根据统计数据显示，按照七日年化收益率计算，2012年我国货币基金的整体收益率为3.45%。2013年有所上涨，在4.04%左右。”

面对高收益率的诱惑，张经理建议投资者调整好心态，不要被高收益率冲昏头脑，还是应当以稳健为主。“一般投资者会选择货币基金，就是看中其安全性较高，收益稳定。相比0.35%的活期存款利率、3%的一年期定期利率，传统货币基金的收益率已有明显优势。现在新推出的这两款新产品的收益率都在6%以上，自然加大了其风险性，而且产品刚刚面世，还没有经历市场的考验，建议大家先观望一段时间，如果想尝鲜的投资者也可小试一把，但不易做大额投入。”

文/现代快报记者 陈孔萍