

“贷款收紧 车市缺氧”特别报道

车企车商一起“深呼吸”

对于资金密集型的汽车行业来说，经销商从厂家提车到消化库存、再到拓展业务，都离不开金融业务的支持，但当经销商开始“缺氧”的时候，融资难度的加大与融资成本的提高无疑会对汽车经销商带来新的影响，这时候，来自车企的帮助就显得很重要。

文/张瀚中



车企车商需携手抵御压力 漫画 俞晓翔

库存压力进一步增加

中国汽车流通协会发布的5月份经销商库存调查报告显示：目前国内汽车经销商的库存压力仍在增加，与上月相比，5月库存小幅上涨，预警指数为51.32%，经销商认为库存量“增长”的比例从41.6%小幅增至42.2%；认为“下降”的比例从22.8%降至14.4%。由于5月车市开始逐步走入淡季时期，因此接下来的存量可能还将继续增加。在“缺氧效应”的影响下，经销商的库存压力将会被进一步放大，因为这可能会导致融资成本的进一步上升。

小经销商难以独立支撑

在资金链受到冲击时，一些大的经销商还能通过快速降价清库存回笼资金

的方式来渡过难关，但对于一些流动资金很少的小经销商来说，亏本卖车造成的漏洞可能根本填补不上，以至于拿不出钱来赎回抵押在银行的车辆合格证，造成无法卖车的恶性循环，有经销商的老总向记者表示，最近从银行贷款是越来越难，自己也只好想办法从朋友那里融资来坚持一下，当前这种形势，也只能走一步看一步了。

车企开始为经销商提供担保

近年来车市的快速发展，让很多车企在布局经销商的速度上一快再快，如今遇到困难时，一些车企自然也开始帮助经销商解决资金问题。

上汽集团就在近期宣布为包括金融公司、经销商等相关利益体，在未来两年提供累计近80亿元的融资担保。

其中包括为上汽通用汽车金融公司提供60亿元担保，上海汽车工业销售公司为投资的经销商提供5亿元的担保，上汽集团股权投资公司为汽车经销商提供10亿元担保等，上汽集团有关负责人表示，正因为这种战略考虑，上汽集团在控制风险的同时，向经销商、上汽通用汽车金融公司等提供担保。“此举引进了商业银行资金，解决了经销商建店资金、流动资金一揽子需求，有利于进一步推高上汽集团整车销量并提高市场利润。”

实际上，厂家提供帮助支持经销商的稳定运营，既能避免经销商的资金问题导致的退网、关门等不良影响，也能防止价格战带来的恶性竞争，保持品牌的形象与服务水准，帮助经销商，也就等同于帮助自己。

自主品牌开始进军汽车金融

在合资品牌率先试水，挖掘出了汽车金融市场的潜力之后，自主厂商也开始进军汽车金融市场。日前，江淮也携手西班牙桑坦德银行，成立了自主品牌首家合资汽车金融公司瑞福德。据透露，吉利汽车也正在筹备汽车金融公司。可以预见，汽车金融未来将成为车企争夺市场的重要领域。

此前，由于汽车金融公司的门槛较高，汽车金融公司在自主品牌界并不流行，除了奇瑞于2009年进入汽车金融业之外，几乎没有其他品牌进入这一行业。据了解，汽车金融公司较高的门槛是限制自主品牌发展的主要因素，比如要求有80亿元的总资产和不低于50亿元的年营业收入等等。

资本市场有一句名言：实业是做加法，资本是做乘法。随着前几年自主品牌跨越式发展，成立汽车金融逐渐成为趋势和可能，而市场环境也发生了很大改变。和三年前汽车金融销售占比微不足道相比，现在消费者已经越来越习惯于使用信用。如果不再用好汽车金融，自主品牌想要追赶合资的可能性将非常渺茫。

在这种大背景下，江淮成为自主品牌携手外资进军金融市场的“吃螃蟹者”，可能蕴含着特殊的标志性意义——很可能成为自主品牌纷纷杀入金融领域的转折点。据了解，由江淮汽车与西班牙桑坦德银行共同出资组建的瑞福德汽车金融有限公司，将涵盖包括终端客户购车贷款、汽车经销商采购车辆贷款和营运设备贷款等一系列与汽车融资相关的人民币业务。

江苏省汽车交易管理协会副秘书长陈宁认为，目前金融保险对中国汽车经销商集团整体利润贡献非常有限，未来发展潜力还很大。汽车经销商集团成立汽车金融公司的好处在于可以形成内部造血机制，降低财务成本；拓展第三方业务，增加盈利点。

张曦



技术创新 诚意制造

唯有诚意，技术方能尽其所用。海马57采用纯正SUV底盘，搭载HA-VVT-2.0L高性能发动机，缔造越级操控。ESP+TCS，BAS 刹车辅助系统，配合预紧式安全带，4气囊，主动式安全头枕等多重前瞻安全设计，从主动避免到被动防护，安全不容一丝妥协。智能启停系统，EPS电动助力转向等高效节能技术，降低油耗改善排放，领航绿色驾乘。越级的智能行车电脑，7寸大屏集导航自由切换倒车影像、影音娱乐功能，尽显科技内涵。精湛工艺缔造品质内饰与舒适体验，全系标配搪塑仪表盘彰显不凡内涵。

Hama 海马汽车

8速手自一体变速箱

日间行车灯

EPS电动助力转向

智能启停

发动机一键启动

7英寸多媒体触控屏

倒车影像