



提起工作,我们永远没有放假开心。其实,职场就是你小日子的一部分。怎样才能把职场生活过得更快呢?每周关注我们的职场版吧!你的办公室有什么趣事、你的同事最近在谈论什么热门话题?都请关注我们的新浪官方微博@818小生活,将你的职场生活与我们分享。



特约
主持
李治

微博昵称@栗子面,清华本科,美国海归,多年海外500强工作经历,现为互动营销顾问、畅销书作家,出版《别告诉我你懂PPT》《不懂项目管理,还敢拼职场》《让营销更性感》。

说起销售,你都想到哪些关键词?我猜一定是奔波、应酬、多劳多得等等。可是如果说起女销售,你又会想到什么?也许同样的事情就变成了不顾家、三陪和潜规则。女性在商场这个战场中到底应该扮演什么样的角色呢?

的确,女性在商业战场中有着非常特殊的性别特色,不同的人通过不同的方式利用这些特色来为自己赢得一席之地。但是,我认为在销售这个既平常又特殊的岗位中,男性和女性都应该明白女性真正应该发挥的作用。

女性更有亲和力,更会聊天,也

没有攻击性,因此更容易与客户在短时间内混熟。销售最重要的就是挖掘客户需求,而女性恰恰是这方面的高手。通过温柔的微笑、耐心的倾听、巧妙的提问,女销售往往能够更准确地判断和发现需求。同时,女生会很细心。客户不经意地提到自己的一些习惯,女销售都会默默记下,关键时刻给对方一个惊喜,让人感动得一塌糊涂。另外,女销售更适合接待客户,让客户的衣食住行都能够舒舒服服、称心如意。这些才是女销售真正的优势。

我身边有很多可爱的女孩子,她们在销售岗位上做得如鱼得水,这

光是她们对销售技巧掌握得好,更重要的是她们善于利用自己最甜蜜的笑和最善良的心赢得朋友。

当然,社会是复杂的。我也遇到过朋友向我抱怨销售这个行业中女性的另一面。对于这个问题,我不想回避,也不想简单批判。每一个人在做事之前都应该有自己的价值观和底线。物以类聚,人以群分。你用什么方式和别人打交道,往往就决定了你想和怎样的人来往。

生意不是生活的全部,当一个女生牺牲了一些东西来换得生活的时候,想一想什么才能让你真正快乐。为了这个快乐,一切都值得!

漂亮女销售,男人为什么不敢娶回家

Q 在职场里,有一种称呼往往会引发人们的无限遐想:她们面容姣好,身材一流,穿着高档职业装,拎着名牌包包,开着名跑车,出入各种高档酒会,和她们交往的非富即贵,一开口动辄“几百万、几千万”,你要跟她说个几万、十几万,都不好意思张开这张嘴。各种光鲜亮丽,各种暗香浮动,女销售这个职业,你,怎么看?

现代快报记者 戎丹妍



女销售要陪吃、陪喝忙应酬,谁敢娶回家

不知从什么时候起,女销售忽然就被人们打上了另类标签,女销售已经不只是个职业称呼,还多了很多别的含义,比如潜规则。

一位IT男就曾经跟记者说过,很多女销售托人拿照片到他们单位相亲,尽管她们个个长得都不错,综合条件也很好,但单位男同事在两眼放光之后,却自动退后,敬而远之。问为什么呢?回答曰:“不安全啊,你想想,为什么她们条件这么好还一直单身啊?有房有车又漂亮,怎么还跑到我们这些IT民工这来相亲?而且她们提的要求还不高,只要对方忠诚可靠,收入稳定即可,这肯定是有问题的。”他的潜台词就是这样的女销售,不是做过小三,就是被潜规则过。

而且他还认为,即使女销售身家清白,但她们的职业性质也决定了她们很难成为贤妻良母。确实,网络上

曾经流传过这样一首打油诗:“好男不要销售女,家中琐事无暇想,三五年无子抱,内心愧对爹和娘”。就是说做销售的女性都是不着家的,做销售就是要三天两头在外跑,如果一个女人当了销售,还怎么有机会在家相夫教子呢?

抱有这种看法的男性不少。网友“钻石王老四”就说道:我比较同意这个看法,为什么呢?首先,销售工作时间没个准,突然晚上有个局,就得陪客户吃饭。其次,喝酒。其实我也见过女销售不喝酒的,但少之又少。曾经我在一个饭局上面听到客户说了一句话,你们做这事,要拿点诚意吧!这只是一句玩笑话,但做销售的美女用那种高脚杯连喝了两杯,晚上吐得爹妈都不认识了。最后,心机。女销售会算计,什么大风大浪都见过,你能斗得过她?



众口铄金,心胸不开阔的男人娶不了女销售

面对社会上的各种质疑,女销售们是怎么看的呢?出人意料的是,很多女销售自己也对自己的职业不看好。网友“茫然时刻”就发微博感慨:“我这个不合格的妈妈今天少有地陪儿子上课。上课期间,接电话无数,自惭形秽啊。劝告各位未婚男士,女销售娶不起,她们不适合结婚。”

有位女销售甚至在网上罗列了6条不能娶女销售的理由,但大多是对自己的职业表示的一种无奈和心酸:

1. 压力大容易发脾气。我们在工作中都会经常和商务部的人吵。回到家,我肯定会把压力释放给亲人。男人受得了这样的“垃圾”倾倒吗?
2. 销售要接触形形色色的人,三教九流,肯定会有磕磕碰碰,流言蜚语就起来了。俗话说,众口铄金。顶不住这些流言,心胸不开阔的男人是做不了女销售的老公的。
3. 做销售管理的女人,一般收入都比较高,爱面子的男人受得了吗?
4. 工作稳定性差。没业绩随时面临下岗的威胁,哪个男人愿意娶一个饭碗朝不保夕的女人做老婆?

5. 做销售经常要出差,有哪个男人会愿意自己老婆出差一去就一两个月的,自己在家“独守空房”?

6. 在外面出差,要担心老婆旅途安不安全等问题,一般人承受得了这种提心吊胆的日子吗?

这样的工作性质,确实不是一般男人能驾驭得了的。

“但正因为女销售不是一般女性能干得了的,所以她们比其他女性多了很多优点。”一位在外企工作的女销售说道,“销售需要有魄力、智慧和手段,女销售往往就锻炼出了一身的本领,她们做事果断、坚决、雷厉风行,同时又细心、耐心,能和客户死磕到底。而这些素质,在生活中也是非常有用的。”

一位男同胞也为女销售鸣不平:“作为男销售,不得不为女同行说句话!不知道有些人是不是电视剧看多了,哪有那么多潜规则?正常的营业公司、外企销售,如果都是靠潜规则做业务,那没多久就要倒闭了。一般都是跟客户谈判,偶尔会送礼物,哪里动不动就被潜啊?真没见过世面。”

编后感

职业不分贵贱好坏分的是人品

确实,在职场上,除了女销售,很多职业只要涉及女性,就立刻变味了,比如女秘书、女公关。因为这些职业都需要与人周旋,如果是男性来干,没人会说什么,男人与人耍心机、耍手段,变得老练、圆滑、世故都很正常。但换作女性,就和传统我们认为的女性气质有冲突了,她们变得圆滑了,世故了,肯定就是坏女人了,自然就会引发人们遐想。

有这样一个经典案例:某女销售费了很多工夫,终于约到一个重要客户。谈的过程很长,见面后,女销售中途说,不好意思有点事出去一下。如此两次,客户拍案大怒,说你好不容易约到我,怎么这么不尊重人?女销售黯然泪下,说我刚生孩子几天奶不足,我妈带着孩子在楼下车里,我去给他喂奶。客户当时崩溃,一年两千万的生意都给了她。

从这个案例我们可以看到,这位女销售工作努力却又艰辛,对家有爱又很有智慧,她利用人性的善良,给自己创造了业绩。

网友“@张潇冉一小岚”在微博上也说了这样一件事:TT哥问他的美女老板:“你这么美,为什么要做女销售?为什么不去傍个大款?”美女老板说:“与其给婚姻介绍所交钱让他们给介绍大款,不如我做销售,把客户当成相亲对象,客户又给我钱,又让我相亲,我还能挑个顺眼的结婚,多好!”

美丽聪慧如此,你对女销售们还有什么微词呢?她们用自己的努力和智慧,给职场增添了一道亮丽的风景。

女性利用自己的身体做交易的事情也许是有,但肯定不是全部。所以我们不该戴上有色眼镜,去看待女性从事的这个职业。职业不分贵贱好坏,分的是人品。

■七嘴八舌:

@我是小雯子Emma:女同志做拓展最头大的就是碰到一些色字当头的男客户,借机30%聊工作、聊合作,50%聊生活、聊男女感情,20%想办法搞下流!!!

@凄凄小妞:难道作为女销售也是找不到对象的原因之一?哈哈,我们也是良家女子,相夫教子型的。求理解!

@fei菲_Fay:所以我从没想过做女销售,爸爸妈妈也会担心。自己当点心啦!

@YTKid:今天陪妈妈买玩具。妈妈要我向女销售学习,一直诚恳地介绍,将妈妈由不喜欢,说到买。付完钱,她还一直说。妈妈说:那么好的态度,能不买吗?赚个钱,容易么。

资料图片