



苏大出台招生录取相关政策

超本一线5分, 录取希望大

近日, 苏州大学公布了招生录取相关政策和优惠奖励措施。据了解, 省内考生文科理科达本一线即可填报苏大, 由于苏大是省内本一批次录取最多的学校, 所以超过本一省控线5分以上填报较有希望, 填了优秀学生推荐表且服从调剂的考生将进档不退。

“道德模范”, 第一志愿录取

按照政策, 在本一批次阶段所有A院校志愿填报“苏州大学”且填写“专业服从”, 同时按照苏州大学本科招生网(<http://zsb.suda.edu.cn>)公布的有关要求, 完成所有操作流程的考生, 其档案投到苏大后, 学校承诺不退档。对于A院校志愿报考“苏州大学”的考生, 其投档分在全省文科排名前一千名、理科排名前四千名以内, 且选测科目等级不低于“A”“B”, 在满足体检、选科等要求的情况下, 苏大将确保其录取至第一志愿专业。

今年, 苏州首次在招生政策中提出, 如考生在道德品质等方面有突出表现和较大社会影响的重大先进典型, 若档案已投到苏大, 在满足体检、选科等要求的情况下, 苏大也将确保其录取至第一志愿专业。

对于档案已投到苏大的考生, 选测科目等级组合为“A+”

“A+”和“A+”“A”的将分别在其投档成绩基础上加3分和2分, 按其加分后的成绩参与专业安排。

为优秀贫困生提供帮助

针对特别优秀的考生, 苏州大学出台了有关奖励政策。对于A院校志愿报考“苏州大学”的考生, 投档分在全省文科排名前五百名、理科排名前一千五百名以内, 且选测科目等级不低于2A, 被苏大录取后, 学校将颁发“优秀新生校长特别奖”, 并提供每人5万元的奖励金; 投档分在全省文科排名前一千名、理科排名前三千名以内, 且选测科目等级不低于2A, 将获得“新生优秀奖”, 学校提供每人2万元人民币的奖励金。

为了帮助品学兼优但家庭经济困难的考生圆大学梦, 苏州大学出台了有关优惠政策。对于A院校志愿报考苏州大学且家庭经济困难的考生, 如投档分在全省文科排名前

一千五百名、理科排名前五千名以内, 且选测科目等级不低于“A”“B”, 学校将根据其学制提供每人每年5000元的助学金和勤工助学岗位, 以帮助其完成学业。符合专业要求的考生如本人自愿, 可优先安排到苏大人才培养试点书院敬文书院、唐文治书院, 并在国际交流项目中优先给予考虑。

被苏大录取的考生在入学后, 也可以在学业上有更多学习机会。被苏大录取的考生如果学习成绩优良, 符合有关转专业的条件, 并通过学校转专业考试的可转至其他专业就读。

对于入学后学有余力的考生, 还可以通过考试攻读苏州大学第二学士学位, 即在主修某专业学士学位的基础上同时攻读另一学科门类某专业学士学位, 达到规定要求, 可获得两个同等级的学士学位, 从而使其成为适应社会需求的高素质复合型人才。 丁姗 孙佳桦

教育新闻

第一阶段高招咨询会今举行

苏州市招办举办的2013年第一阶段高考志愿填报咨询会, 将于今天8:30-15:00在苏州工业园区独墅湖高教区体育馆举行(园区翠微街1号)。届时全国

各地100所高校设摊接受考生家长的咨询, 考生、家长一律免票入场。第二阶段咨询会时间安排在7月26日8:30-15:00。

孙佳桦

校讯通、家校通暑期可退订

暑假来临, 苏州教育局官方微博发布告示: 经沟通, 凡使用移动、电信、联通公司校讯通、家校通等增值业务的家长用户, 暑假期间可根据需要自行决定是否保留。如需退订, 请于6月30日前办理退订手续, 移动、电信、联通公司确保退订。提醒退订的家长务必及时告知班主任, 以方便暑期联系, 高三毕业班因高校录取家校联系工作可以保留至8月31日。

凡需退订的, 或开学前需要

恢复使用的用户, 可采用打电话的办法办理。其中, 校讯通(移动手机用户), 需用本机拨打68663759或10086, 家校通(电信用户)需用本机拨打68663759或10000, 家校通(联通手机)需用本机拨打68663759或10010。凡在暑假继续使用用户, 可免费享受校讯通(家校通)暑期优惠服务, 具体内容可通过苏州市网上家长学校网站(<http://www.jxllt.com>)进行查询。 孙佳桦

历时3年, 危旧房解危改造结束

南环新村4778户居民领新房

经过3年建设, 昨天下午, 承载着苏州4778户居民新房梦的南环新村危旧房解危改造工程, 终于进入了交验房阶段。到本月底, 老南环新村的居民们将全部领到钥匙。

昨天下午1点多, 尽管交验房刚开始, 现场的等候区内早已挤满了人。两点左右, 南环新村居民顾荣福办理好各项手续, 领到了新房钥匙。随后, 在工作人员的陪同下, 他前往位于新南环新村15幢的新家验房。宽敞明亮的客厅、朝南的主卧, 看得顾荣福既开心又激动。截至昨天下午4点, 现场已交验房800户左右。

南环新村建于上世纪80年代前后, 2010年, 市政府决定实施解危改造工程。范围为: 规划红线内计118幢住宅及其公建配套、经营用房, 涉及居民4778户。

新南环新村的交验房将持续到本月30日(星期日)。回迁居民凭有效证件(产权人身份证、《南环新村危旧房解危改造工程回迁住房购置产权协议书》、缴费收据、交房通知书等材料)入场, 然后按领取的交验房顺序号领取取物缴费解款单, 并缴费, 最后领取交房材料、钥匙, 入户验房。 何寅平



工作人员递给南环新村回迁居民新房钥匙 高余摄

具体安排

6月27日上午(7:30-12:30)16、17、20、21幢; 下午(1:00-6:00)6、7、12、13幢。6月28日上午(7:30-12:30)3、4、5、10、11幢; 下午(1:00-6:00)1、2、8、9幢。6月29日至6月30日: 已完成结算、签约但当天因故未能办理手续的居民进行交验房。交验房地点均为: 南环大街(原小弄路)南侧商铺内。

天气 今明天雨不小

前天下午痛快发了一通脾气, 昨天梅雨姑娘的情绪明显好了很多, 雨水基本没来市区晃悠, 连太阳都抽空出来露了露脸。总体而言, 清风阵阵体感凉爽, 天气似乎又回到了初夏, 十分舒适。

梅雨姑娘的脾气善变, 昨天刚安生了一天, 今天又要闹脾气了。今天白天阴有阵雨或雷雨, 雨量中到大雨, 局部暴雨, 夜里到明天阴

有阵雨或雷雨, 局部雨量中等, 东到东南风4~5级, 早晨最低气温: 21~22℃, 最高气温: 25~26℃。

梅雨姑娘腆起来是个小姑娘, 发起飙来的气势则赶超梅超风, 今天, 赶上她脾气暴躁、嚎啕大哭时市民尽量别和她硬碰硬, 最好躲在屋里避避风雨, 等雨势小一些再出门。早晚上下班路上切记小心行驶, 减速慢行。 李铮

今日周边城市天气

昆山 中雨转阵雨, 东南风3~4级, 22~26℃

太仓 中雨转阵雨, 东南风3~4级, 22~26℃

常熟 小雨转阵雨, 东南风3~4级, 22~26℃

张家港 中雨转阵雨, 东南风3~4级, 22~27℃

上海 中到大雨转小雨, 东南风3~4级, 22~25℃

楼市

7000余套房源抢滩7月 四成为纯新盘, 优惠比较少

7月是传统楼市的淡季, 但从苏州7月楼市情况来看似乎也不会冷清。据365新房中心统计显示, 7月苏州预计将有41盘近7000套房源入市, 住宅项目仍是市场主导, 而其中新盘共17家, 占比近42%。

6月的楼市在经历了金三银四以及红五的连番轰炸之下, 开盘并没有达到预期的火爆, 前三周的开盘量仅约为月初预告的二分之一。但就个盘而言, 有楼盘首次开盘就

达到了销售高峰, 出现了千人抢房的高潮。由此可见, 苏城百姓购房需求仍然旺盛, 但也看重楼盘性价比。

具体来说, 园区共有7家老盘、2家新盘7月推出房源, 吴中区都是新盘, 共6家, 姑苏区3家老盘, 高新区2家老盘、6家新盘, 相城区3家老盘、1家新盘, 吴江区9家老盘、2家新盘。目前, 仅有个别新盘打出了预约优惠活动, 如“预存3万可在开盘时享受3万优惠”等。 何洁

上半年苏州卖地赚233亿 吴中、相城、高新区成推地大户

土地市场活跃, 政府赚得很多, 开发商也热情买单。今年上半年, 苏州市区范围内(不含吴江区, 下同)共举行了8场土拍拍卖, 出让土地83宗, 成交78宗, 5宗流拍; 最终成交总面积为334万平方米, 同比2012年上半年涨幅298.39%; 成交金额232.6亿元, 同比2012年上半年猛涨530.34%。

数据统计, 上半年土地出让83宗, 最终成交78宗, 成交率高达93.98%, 此外, 进入竞价程序的地块, 基本上都“溢价”收尾。这些都从侧面折射了苏州上半年土地市场的温度之高: 一方面, 政府推地意愿明显; 另一方面, 开发商乐观看待后市以及苏州的潜力, 积极“领情”。

这78宗地块中, 其中纯住宅用地仅13宗, 商服用地40宗, 商业、住宅混合型用地21宗, 定销房地4宗。近两年, 商服用地还是一如既往的占比第一, 而纯住宅用地渐渐变少, 取而代之的是商业、住

宅混合型用地量的增长。

从上半年数据来看, 吴中区、相城区、高新区位列前三。上半年, 吴中区土地成交31宗, 成交面积1474684.8平方米; 相城区, 土地成交26宗, 成交面积821148.9平方米。这两个区域的成交面积达到三年来的最高值。从房企角度来看, 一些大牌房企也着力进驻, 纷纷瞄准这些热门区域。业内人士预计, 未来吴中区、相城区、高新区, 这三大区域或将成为苏州楼市成交量的主场。

苏州市区2013年度国有建设用地供应计划总量为1540.97万平方米, 其中住宅、商服分别是447.74万平方米、308.98万平方米, 共756.72万平方米。

虽说上半年苏州推地积极, 但是也仅成交334万平方米, 远远不及全年的供应计划。可见, 下半年, 苏州推地频率将不断走高, 欲拿地的房企机会颇多。

何洁