

被解救的业主

装饰公司推出分期付款及贷款业务,选择哪种无负担?

透支装修现身,30万信用额度可救急

如今,整个装修市场近8成的装饰公司推出装理财业务,对于这种装修模式的创新,业主们作何感想呢?根据调查统计,将近有一半以上的业主非常认可,觉得能够缓解一部分刚需压力,同时也可以考验装修质量。针对如今多样化的装理财业务,选择何种才更有利呢?

现代快报记者 余益霞



面对面装饰设计作品

理财方式一:“分期业务”

目前市场上装饰公司与银行最普遍的模式就是“借贷业务”。这个模式和买车一样,只要你和装饰公司签订装修合同,前往指定银行进行装修款项借贷,再按照银行此前与装饰公司达成的首付、手续费、利率等相关规定按期进行偿还。还款期限大多为1年,也有装饰公司放宽到3年。

理财方式二:“装修尾款”拒付

这种方式比较传统,也就是业

主与装饰公司签订合同后,交付装修费用的80%,预留20%的尾款在手上。

装饰公司会承诺,如果质量有问题,业主可以拒付尾款。听上去是很诱人,但身处其中的吴女士就不这么觉得了,当初合同上写好,全套赠送实木门,可最后装上去的门却不是所谓的实木门,去找装饰公司理论,最后协商每扇门加了200元才同意全部换。虽然吴女士拒付尾款,但剩下的工程装饰公司也撒手不干了。最关键的是,本来20%是为了约束装饰公司的,最后反而变成了自

己的障碍。

理财方式三:“信用卡”透支

这是最新推出的一种分期业务,也是面对面装饰独家推出的“非常幸福”九周年计划,业主只要与面对面装饰签署装修合同,就可以从民生银行获得30万元的装修专用信用额度,用于装修、家电、主材、家具等全包装修。

“我们为业主承担0首付0利息0手续费,业主可以在这里一步到位装修,不管是缓解压力,还是周转投资,都是不错的选择!”

先装修后付款,可信吗?

很多人分期买车,分期买房,而装修作为不小的费用,走向分期付款的模式也是未来所趋。

装修也金融成趋势

在不少消费者看来,分期付款或者先装修后付款,能够减轻一时的装修压力,让消费者有更充裕的时间来消化装修带来的“甜蜜负担”,而且一旦有质量问题,也能以此作为要求装饰公司协调解决的砝码,严保装修品质。业内人士表示,推广力度较大的面对面装饰,自去年推出装修金融方案,已有千余户业主加入到该计划中,“这一比重几乎占到我们客户总量的近9成。”杨轶表示,因为有行之有效的资金计划,让众多业主的装修更为轻松。

信用透支轻松装修

很多消费者都反映,自己参与的分期付款等方案,只针对基础工程进行,而常常会出现前期资

金很充裕,装修规格很高,而到后期想要买家电、家具了,却发现预算不够从而匆匆降低档次的。而在面对面推出的“非常幸福”计划里,将原有的“借贷”模式升级为“信用”模式,只要业主和面对面签订装修合同,就可以从民生银行获得30万的装修专用额度,而这装修不单包含基础装修,还包括家具、家电等部分,可以说让对整体家装进行了大全包。对于追求品质生活的业主来说,更青睐这种形式,不用再出现虎头蛇尾的装修历程,也不会出现装修好的房子空空荡荡的尴尬局面,可以最大化根据自己的理想来装修。

而对于追求性价比高的业主来说,大全包模式不仅可以省钱,还可以先把钱用在刀刃上,只需在一年内偿还这部分款项即可,让装修更坦然,用多少一年后就偿还多少,完全无首付、无利率、无手续费,怎么想怎么划算。



特别链接

5月18-19日“一年后付款装修专场活动”,由面对面装饰主办,将在南京规划建设展览馆、江宁东山武夷商城、江北大桥北路左岸香颂分别上演,有兴趣的话可以提前报名哦!



面对面装饰9周年·非常幸福
2004-2013

老婆, 装修款这下不烦了! 连家具家电也都可以一年后付款了。

面对面装饰联合民生银行提供装修(含家具,家电,软装)一年后付款,0首付,0利息,0手续费
找面对面装修,不再被预算束缚!

5月18日-5月19日

玄武门南京规划建设馆 大桥北路1号左岸香颂 江宁东山镇武夷商城



全国统一客服电话

400-086-0101

面对面装饰集团南京公司:
玄武门22号南京规划建设展览馆一楼



公司网址

www.ftface.com

十大家装品牌:南京/武汉/合肥/重庆/成都/长沙/南昌/贵阳/昆明/郑州/青岛/镇江/无锡/扬州/淮安/盐城/泰州/芜湖/安庆/常州/南通/德州

邮编:210000