

专访知名家装设计师陆文星 设计是一场圆梦之旅

设计是家装的灵魂,它能充分反应主人的品位和格调,它将决定整体家装的风格和功能。如果没有设计,即使有华丽的材料,堆砌起来也不见美感。作为南京家装设计界的翘楚,多年来,陆文星室内设计事务所创建出大量的成功设计案例,赢得客户的广泛赞誉。近日,记者走进陆文星设计事务所,与其创始人、著名设计师陆文星先生进行专访。



知名设计师 陆文星

关于设计 亲自挂帅打造精英团队

记者:设计作为家装中很重要的一环,越来越受到业主的重视,近两年,在南京家装市场上出现了大量的设计工作室。请给我们介绍一下陆文星室内设计事务所的概况吧?

陆文星:我们事务所成立于2003年2月,有着一支由高素质设计师组成的职业设计团队,我们的设计理念是设计中体现国际时尚并蕴含自身的文化精神,通过专业的设计、审美和方法为客户创造价值并成就作品。

记者:有人会觉得,装修过程中,设计师的工作只是负责在前期进行设计出图,而后期不会参与太多,是这样吗?

陆文星:我想说,设计不只是交给客户图纸。一个好的设计师,不仅能够完美呈现业主的构思,还能在家装选材和工艺细节上给予中肯的建议,尽心尽力帮助业主实现他们家的梦想。

我们的团队,前期会和客户进行充分沟通,实现风格定位,在充分领会业主的生活态度和价值观念后,才进入图纸阶段。比如一套400平方米别墅,我们的图纸量高达300多张,包括平面、立面、顶面、节点、大样图纸以及后期家具图、装饰结构图、彩色三维效果图等一系列的内容。



陆文星室内设计事务所设计作品

设计师的工作不是到此为止的,我们还提供中期施工现场的设计指导和监督,及后期配饰一体化的细致服务。

关于市场 专业设计符合市场需求

记者:您做设计师这么久,觉得南京的家装设计市场有哪些特点,现在相比较以前有哪些变迁呢?

陆文星:总的说来,南京与周边一些大城市比起来,属于接受型的而非开创型的城市。南京对于当下流行设计的包容性很大,但是也缺乏原创作品。近几年来,人们的生活理念发生了很大变化,在装修上

会借助设计师来提供更专业的意见,可以说90%的业主装修时会找设计师。

另外,比起中式、欧式、新古典这类空洞的概念,现在的业主更喜欢个性化的定制型设计,希望在家居中注入自身个性化的元素。

记者:我们知道,现在很多家装公司都会提供设计服务,有很多还是免费的。这对专业的设计工作室会不会是一种冲击?

陆文星:好的设计是居住空间的灵魂,至于免不免费,也只能是仁者见仁,智者见智,我也很希望有客户拿免费的设计图纸和我们设计团队的图纸做比较,结果可想而知。

关于作品 好的设计与更多人分享

记者:我有一个朋友经常去美容院,非常欣赏王春美容院的设计。据悉,所有的王春美容院门店都是你和你团队的设计作品。

陆文星:是的,其中“王春美容院龙江风尚馆”获得了香港第十六届亚太地区室内设计大奖。其实,每年我们都会选择一部分作品去参加比赛,把我们的设计带给更多人,有不少业主家的设计都获得了奖项。今年,我们也会选择一些作品去参加,如果有业主感兴趣可以来我们这边咨询。现代快报记者 余益霞

永隆家居将现更低的价格

为了给消费者提供更多实惠家居选择,永隆家居在五一前后又将引入全新的品牌,并将联合场内品牌推出“无敌价”。

A家入驻,实木家具5000元/套

作为目前国内最大的自建自营家居卖场,永隆家居汇聚了欧美、北欧、中式、意大利、德国等顶级家居品牌。今年五一,永隆家居更将引进国内知名的实木家具品牌——A家家具,同时携手联邦家居、恒信家居、迪诺雅家居等国内知名家具品牌,共同打造100%纯实木健康环保家居“厂家实价销售季”,推出5000元左右一套全实木卧室家具的“无

敌价”,把真正的“超低价、高品质”家具带给消费者。

据悉,永隆家居自成立以来,一直坚持自有物业,厂商联营模式。自有物业让家具产品不再含有高昂的“租地”成本,为消费者省去了一大笔无谓的开支。厂商联营,集中采购,则直接降低了产品的运营成本。不仅如此,永隆家居自有6万平米物流中心,统一配送,不仅能为客户节省物流成本,还能保证产品的安装时间。明码实价、明折明扣,更是能将优惠实实在在地送给消费者。

底价风暴,再创底价传奇

4月29日-5月5日,永隆家居将举办“颠覆市场格局,再创低价传

奇”活动。活动期间,消费者在永隆圣马可国际家居以及永隆家居卡子门商场购正价商品满3000元返400元(商品),上不封顶。同时,永隆还与著名地毯品牌“蜂之语”合作,消费者在永隆买家具购满3000元加8元送“蜂之语”品牌地毯;在此基础上还有机会参加“幸运大转盘”的抽奖活动,100%中奖。永隆家居郑重承诺,全馆美式家具、实木家具、中式家具全市最低价,同时准备了部分家具单品零利润销售。

美国ASHLEY家居将同时推出“劳动最光荣犒赏自己,五一正当时”活动:全场家饰8折起,精选功能沙发85折,选购任意床架,立享床垫85折。(王燕)

优秀设计作品邀你共赏 五一一站式搞定家装建材



值此五一劳动节来临之际,4月29日、30日钟凯丽装饰携手金陵国际家居,力推五一团购优惠,家装、主材一站搞定。活动期间,钟凯丽装饰多名资深设计师坐镇提供免费咨询,业主还可报名预约详细设计方案。现场还有钟凯丽装饰2012-2013年优秀作品现场鉴赏,不同风格设计作品总有您所喜欢的。

因为专业,所以放心

钟凯丽装饰是家庭装修专家,设计方面由上海交通大学设计专业毕业、全国百名优秀室内建造师领衔;施工方面工人持证上岗,绝不转包;售后方面总经理直轄售后服务,4小时复命制,20万质量保证金先行赔付,第一时间解决问题;管理方面是由在部队20多年管理工作经验的团职干部主持,公司实行半军事化管理。

因为实力,所以放心

钟凯丽装饰在南京中心最繁

华地段,拥有新街口国际贸易中心28楼千余平米产权办公场地,自行建设两万多平米生产基地,旗下装饰设计研究院、家具制造公司、板材制造公司、材料销售公司及职业培训学校构成华东地区最具规模的家装产业链,保障为所有装修客户提供最完善的家装服务。

因为品位,所以放心

钟凯丽装饰已连续多年受到中国装饰行业最高管理部门——中国建筑装饰协会的表彰,被省委省政府、市委市政府双双授予“文明单位”称号。装修的品位不是追求价格的极致,适合自己并且又能让人赞叹、羡慕的装修才能体现出主人的品位,钟凯丽会根据每位客户的不同情况,量身定制最完善的装修服务,体现设计魅力,彰显客户个性。

活动时间:4月29-30日
活动地点:河西金陵国际家居一楼后中庭

月星家居奏响五一最强音

4月28日18:00-22:00,月星家居逸仙桥店、卡子门店将提前引爆五一促销盛惠,独享优惠仅限当晚。

夜场还有额外优惠

据了解,这个五一,月星家居将全国联动推出一系列大幅度的优惠活动,价格最低,礼品最优。

活动期间,消费满3000元的顾客即可抽取免单红包,单笔最高可免单4999元;每天前10名消费满5万元的顾客可获赠液晶彩电一台(夜场增至前21名);消费即可抽取黄金聚宝盆;消费100%送好礼。

4月28日晚夜购期间,消费者到

月星购物,不仅能享受到五一“送彩电、送黄金、送红包、100%送好礼”活动,还可额外享受满10000送200苏果卡、2张电影券,51元家具限时抢购、豪华床垫精品沙发消费即抽、购物满1000双倍报销打车费等优惠。巨额优惠仅限当晚,不可错过。

品牌联动3天放价

活动期间,月星家居逸仙桥店派家具卧房四件套特价19800元/套,限10套;藏羊地毯新店开业全场优惠;A家家具新店开业酬宾;托斯卡纳开业活动价;帝国工匠精品沙发低至8.5折,下单即送好礼;穗宝床垫全年最低价;扬氏精雕买任意

床送蓝宝石床垫一张;祥华坊新店开业最低成交价再让10%;天鹅湖画廊新店开业进店有惊喜;德胜布兰卡无需消费抽红包购物优惠抓现金;美国舒达哈里森床垫+2095床架,献礼价12980元/套;艺术画廊老店新开买二送一。

月星家居卡子门店华琦展位让利赚翻天,消费100%有礼。江西海岸一站购齐16万送价值6680元3D床垫1张,再送港澳4天3晚双人游贵宾券(限前3位)。皇朝五一巅峰钜惠欢乐购,预存10元抵100元,买家具送家具。加枫意展位买皮床送床头柜x2,消费换购冬夏两用床垫等。(王燕)