

# 高净值人群青睐什么样的楼盘? 南京财富魅力楼盘解读



环球同此凉热,在广州、在东京、在纽约,财富魅力将人们的视线汇集在一起 资料图片

## “居住价值决定投资价值”

根据胡润研究院2012年的调查显示,目前中国个人资产在600万元以上“高净值”人群已达270万。2013年,中国经济进入新一轮的改革周期,而这一群位于社会塔尖的高净值人群也开始进入“守富”阶段。

如何为资产保值?根据本报的读者调查数据,在投资渠道狭窄的当下,房产投资仍然是最为热门的资产配置走向。然而,当楼市投资的黄金年代一去不返,高净值人群对所购买楼盘的选择也越来越严格。综合多位业内专家的选择标准和建议,最终27家楼盘脱颖而出,成功入榜“2012-2013年度南京财富魅力楼盘”。而结合近期关注本次论坛的热心读者反馈,我们发现高净值人群心目中的财富魅力楼盘有一套严格的甄别标准。

现代快报记者 肖文武

### 榜单剖析

国五条细则落地,房产税传闻四起,今年的南京楼市并不平静。而更多传言中的“调控后招”则如同一把悬在购房者头顶的达摩克利斯之剑,随时可能重创南京楼市。对于高净值人群而言,目前纯粹的投资行为在房地产领域已经极为少见,房产的价值越来越回归到“居住需求”本身。不仅刚需楼盘如此,即便是高端房产领域,“居住价值决定投资价值”的定律也越被投资者信奉。

目前拥有4套房产在手的高女士介绍,近期准备换购一套城郊接合部的别墅类产品作为终极置业方案,她透露:“我今年五十多岁,子女都在国外,一年虽然也就回来一两趟,但总希望孩子们回来能有套大一点、舒服一点的房子住。但我城里面的几套房子不是面积太小,就是房龄太老,环境太吵。虽然是第二居所,但我还是希望能够交通稍微便捷一点,居住环境、居住品质都要比之前有所升级。”

## “资金流向决定规划变现”

城市规划对房产价值的助推作用,在南京的河西板块体现得淋漓尽致。不少南京市民正伴随着河西房价的快速攀升,顺利跻身于高净值人群行列,而这一部分“财商”突出的高净值人群对城市规划的敏感程度也更高。在来电咨询本次论坛详情的高端读者中,不少市民在房产项目的选择标准上

表现出对城市区域规划的空前关注,其中奥体南部、下关滨江、浦口新城等板块成为他们的置业热门。

读者吴先生则透露他的选房秘诀:“不是每一个规划利好都会兑现。怎样甄别?我会特别关注每年的‘金洽会’重点项目动态和城建预算注入板块。只有当庞大的资金流向明確之后,规划才有兑现的可能。”

读者张先生介绍:“我现在手上的房产一共有5套,两套在城中,两套在河西,还有一套是南站的商铺,但是我一套都不想卖。2014年一到,河西青奥会的配套马上就要全部落实,主

## 住宅、商铺出现价值分歧

一位女性读者透露,在过去几年曾经尝试过股票、信托、基金等多项投资,最终却是“做什么亏什么”。唯独房产是目前正在持续盈利的投资项目。所以即便房产税尚未实行,限购继续从严,房产仍然是高净值人群重要的资产配置走向。

但究竟是选择购买住宅,还是商铺?读者的观点并不一致。



## 稀缺资源内涵不断丰富

绿城一位负责人曾表示:“全世界的好房子几乎都有相同的标准:优质地段的唯一性和不可替代性,少数人占据多数的山水资源。资源占有的多少和资源占有的优劣已经成为衡量居住品质的重要指标之一。”

这一论断在当下的南京楼市同样成立。随着主城用地日

的几个商铺租金收益都非常乐观,我今年还会继续考虑商用物业的投资。”根据读者反馈,大河西、南站等商业暂未饱和,但拥有密集、完善商业商务中心规划的板块更受投资者青睐。而本次入选的南京最具财富魅力楼盘也拥有南京世界贸易中心、中央金地、花样年花生唐等商业地产项目。

渐饱和,靠近紫金山、玄武湖、小桃园、月牙湖等主城自然资源的项目稀缺程度日趋明显,房产价值也相对于其他普通住宅更为坚挺,即便在降价潮蔓延的2012年,资源型物业依然自然不动。

除此之外,占据优质教育资源的主城学区房、纯正别墅用地的独栋别墅、几乎绝迹的5.4米以上挑高公寓等再难复制的稀缺产品,皆成为高净值人群的置业热门之选。读者高女士透露:“我比较看好老山板块的别墅,居住环境好,交通条件也算不错。价格也不像主城的住宅那么贵,准备趁房产税落地之前卖旧买新入手一套作为第二居所。”

### 魅力指标

## 三维坐标锁定财富魅力楼盘

历时数月,网罗全南京数百家楼盘,多名地产研究专家参与测评,综合百余名读者反馈意见,2013年4月26日,南京首份“最具财富魅力楼盘”榜单终于盛大出炉。24家房地产项目凭借出色的财富价值荣耀上榜,涉及普通住宅、酒店式公寓、独栋别墅、旅游度假地产、高端写字楼等多种业态,遍布南京各大潜力板块。为确保榜单的权威性,快报为所有参赛楼盘设立三维评价体系,精准锁定楼盘财富价值。

### 市场接受度

实践是检验真理的唯一标准。楼盘是否具备充分的财富增值空间,群众的选择结果是不可或缺的评价要素之一。本次入选楼盘均具备较高的市场接受度,其中不乏保利紫晶山、雅居乐藏龙御景等销售金额位居全市前列的热门楼盘。这一维度代表购房者的大众眼光。

### 品牌影响力

房企之所以能够长青,必然拥有足够强大的产品力作为支撑。在购房者越来越强调品牌价值的当下,房企的品牌影响力以及楼盘本身的大众口碑也成为本次楼盘评选的另一要素。本次入选楼盘不仅包括中海、保利、雅居乐、恒大、万科等全国性知名房企楼盘,也囊括了最具开发实力的本土房企大鳄如高科、朗诗、宏图、明月等。这一维度代表行业内的认可度。

### 产品创新力

对于产品本身的品质把关,组委会则启用了近十人的专家团队,对南京各项目的居住品质进行把关和周全考核,所有入选楼盘不仅需具备极高的建筑品质,还需拥有差异化的产品创新能力。



制图 李荣荣

## 南站茶都:将茶场低价直销进行到底



今年以来,随着中央国务院关于反对铺张浪费八项规定的落实,高档消费品受到前所未有的冲击。茶叶在礼品市场上占有席之地,不可避免地受到影响。往年的天价茶、特供茶、指定茶,不得不理性地回归市场,与市民茶一起接受市场的检验。综观今年茶叶厂商,可谓喜忧参半,喜者,一直走坚持低价路线者,量升客户广了;忧者,往年靠关系、渠道销售,量价都降,怨天尤人,这就是南站茶都成功的经验,被业内称为“南站模式”,即茶场设点直销。省去中间环节的“优良品质、优质服务、低廉价格”创造了茶叶市场前所未有的奇迹。



### 揭开天价茶伪装 南站茶都坚持质优价廉

以往的天价茶、特供茶、指定茶,价格逐年攀高,动辄上千元的价格大有取代天价烟酒成为另一大奢侈消费品的趋势。实际上,所谓的天价茶的品质并不比茶场出产的平价茶品质高。有南站茶都业内人士介绍:“天价茶一来是由于包装高档,二来是中间环节过多,并且很多人对天价茶有着心理上的特殊需求,导致了好茶的价格持续走高。”

实际上,由于南站茶都采用了茶场直销的模式,同样的茶叶放在南站茶都,价格降低数倍。

南站茶都目前已已有70多家茶场直接设点,一直坚持“良心价”的路线,茶叶品质非常得高,获得市民和企业普遍好评,从不牟取暴利。

### 春茶交易会持续中 真正把实惠让给市民

自本月南站茶都举办“南京市首届春季茶叶交易会”以来,市民、企事业单位反响强烈,茶叶交易会期间,很多平时所谓的天价茶、特供茶价格都大幅下降,回归到了理性的价位。很多市民、企事业单位竟相前往南站茶都购买好茶。因此,南站茶都为响应中央的号召,决定将本次交易会的时间延续到4月30日。

确保市民享受全市最低价的同时,还有“买一斤送一两”,“买一斤送精美茶杯”的优惠活动。欢迎广大市民前来选购,这笔的最佳去处。

者发现,无论买多少茶叶,南站茶都的直销茶场都会泡上一杯2013年新茶作为招待,服务热情。

很多市民还有疑虑,价格这么优惠的茶叶是否真的是正宗的好茶呢?南站茶都由于完全改变了以往茶叶销售中间环节过多的劣势,改成茶场——南站茶都直接设点的模式,大大减少了中间商利益的瓜分。因此,南站茶都的同类好茶,价格要比市场“良心价”还要低出30%,是主城区购茶的最佳去处。