

传统企业怎样玩转电商

周日,创富商学院电商沙龙与你探讨传统企业的电商发展新思路

4月21日(周日)下午一点半,创富商学院“突破传统销售模式的电商探索之路”沙龙活动将在南京洪武北路置地广场8楼会议室举办。欢迎广大企业家和个人创业者亲临现场,共同探讨企业未来的电商发展新思路。

苦心经营的网店为啥不见起色?

做饰品生意的任先生就曾提出过这样的困惑:“现在电子商务发展得那么快,眼看别人做电商发财了,我也跟风做。结果做了快半年了完全没有做出来,要是线下的生意还在做,就要亏了。”任先生承认,传统销售思想根深蒂固,找不到新的电商营销门路,是他的网店生意惨淡的主要原因。和任先生有类似困惑的人还有很多。电子商务的迅猛发展对传统企业来说,机遇和挑战并存。

对于“传统企业做电商是找死,不做就是等死”的说法,你怎么看?你是否也像任先生一样,苦心经营的网店始终不见起色?你是否也对电商跃跃欲试,却迟迟不敢下手?创业者可在本周日的“突破传统销售模式的电商探索之路”电商沙龙活动上大胆提出困惑,与其他创业者共同交流创业心得。

电商沙龙为企业把脉开方

创富商学院的电商专家杨庆林也将在沙龙现场与大家探讨传统企业的电商



很多企业主都想从电子商务中分得一杯羹
资料图片

之路。杨庆林先生曾帮助多家传统企业成功进驻国内知名电商平台,并走访过多家品牌商、生产商、外贸公司、连锁企业等等,参与到企业的电商发展过程中。

本次沙龙上,专家将帮助在场创业主分析电商形势,为各家企业把脉开方,帮助他们找准方向,实现企业营销质的飞跃。

截至昨日,已有多家企业报名参加本次创富商学院的电商沙龙活动,欢迎更多的有意涉足电商的个人创业者加入探讨。曹玉红

报名方式

1. 登录我能网(www.wonengw.com) - 点击“我能创富” - 在报名页面中报名
2. 电话报名:(025)84783471、84783472、58598116

分享网络营销心得 企业主们大呼过瘾

创富商学院2013网络营销论坛成功举办

昨天9:00,创富商学院以“找到传统企业网络快速成长的金钥匙”为主题的2013年中国中小微企业网络营销发展论坛在绿地洲际酒店隆重开幕。著名电子商务专家、CCTV-2财经评论员、单仁资讯集团董事长单仁与企业主们分享了网络营销创业经。

三百余位企业主来到了本次论坛。单仁老师连珠妙语引爆了全场,他首先强调了产品的重要性:“真正的营销从产品开始,要注意研究产品的差异化。”随后,单仁介绍了网络营销的四大系统,即定位系统、营销型网站系统、推广系统和良好的运营系统,并详细讲解了网络营销的四大关键步骤。单仁还用沃尔玛转战网络平台的典型事例向企业主们强调了网络营销对传统行业的重要性。

参加论坛的企业主来自餐饮、零售、培训等不同行业,也有不少已有网络营销经验的

企业主特意来到本期论坛取经。“就像一直无从下手的死结一下子就被解开了一样,”做商品零售生意的赵先生这样形容参加本次论坛的感受。

除了传授了大量网络营销心得之外,单仁还与现场观众进行了精彩互动。一天的课程紧张而充实,让很多企业主大呼过瘾。本次创富商学院2013年中国中小微企业网络营销论坛在企业主和专家之间的热烈交流中圆满落幕,创富商学院也将继续为广大创业者提供更多的创业服务。欢迎广大创业者关注我能网或致电创富工作室咨询相关信息。

咨询电话:(025)84783471,84783472,58598116
咨询网址:登录我能网(www.wonengw.com)-点击“我能创富”-进入相关页面。
曹玉红

互动话题

小小宠物店,能否撑起创业大梦想?

近日,不少创业者向创富工作室咨询:“现在养宠物的家庭越来越多,如果开家宠物店会不会很赚钱?”的确,据专业机构统计,我国目前宠物数量至少为1亿,宠物市场正以年均20%至30%的速度增长。本期互动话题就是“开宠物店能否挖到创业金矿”,欢迎广大创业者各抒己见,说说自己的观点。

观点一: 开店门槛高,有专业要求

有两只宠物狗的赵女士认为,宠物店不同于一般投资项目。首先需要有一定技术的宠物美容师,很多宠物店经营不下去是因为没有回头客,更没有形成口碑传播;其次宠物店对卫生及产品数量也有一定要求。现在宠物的种类很多,不同宠物的产品类型也不同,这又对开宠物店的成本提出了一个更高的要求。宠物市场确实保持着稳健增长的势头,但投资也不可盲目跟风。

观点二: 消费种类多,投资前景好

而一直有开宠物店想法的创业者戚先

生则持乐观态度。戚先生认为,随着养宠物的人越来越多,宠物消费的市场前景被普遍看好,消费种类也五花八门,除了常规的给宠物洗澡做造型,宠物店也可以出售宠物周边的产品,只要价格公道,服务好,并且选择人群居住密集度较高的地方,很快就会形成自己的回头客,所以抓住好的时机,开一家宠物店相信能挖掘到创业金矿! 吕洁玮

你觉得宠物市场的商机如何?对于以上的两个观点,你支持哪一方?你有更独特的观点想表达吗?欢迎参与本期互动话题的讨论。

奖项设置:最佳观点奖1名
本期奖品:电影兑换券2张

参与方式:登录我能网(www.wonengw.com)-我能创富-点击“本期互动话题”版块-发表观点,4月30日截止

咨询电话:(025)84783471、84783472、58598116、84783332
创富工作室官方群:230415156

马可波罗磁砖

陶瓷中的世界名作

[维罗纳之夏]

马可波罗瓷砖2013全新全译“惠”与你约惠

暨马可波罗瓷砖2013年新品首映盛惠金陵

活动时间: 2013年4月29日—5月1日

抽奖时间: 2013年4月30日、5月1日两天(上午10:00至12:00,下午1:00至5:00)

抽奖地点: 卡子门红星美凯龙国际家居广场南厅负一楼舞台处

砖享!

有卡在手

抵用200元购砖款+赠指定阳台砖40片

2013年4月28日之前凭特惠卡交定金8000元(定金不退!方可享受)(每户限送一次,数量有限送完为止,赠品不折现不换货)

实惠!

全场直降40%

(标价基础上,特价品除外)

省钱!

最高再返现30%

(工厂价产品、促销产品除外)

100%中奖!

疯狂大抽奖

液晶电视等超值大奖全部送出

厂家直供:

数款厂供特价史上最大规模让利。大品牌、高品质、真实惠!

注:厂家直供产品零利润销售,数量有限,顾客根据自身需求购买此类产品时须一次付清全款,后期补货只能按原零售价购买。

新老同乐:

饮水思源不忘根。一路!感谢有你!凡由马可波罗瓷砖老客户推荐的新客户,填写领心卡,老客户口碑自行存。新客户再优惠2%老友暖心奖。(单笔满5000元方可享受)

卡子门红星店:红星美凯龙国际家居广场二楼0057-8062 电话:82286282
江东门店店:江东门金陵国际家居广场二楼B4206号 电话:87718679
江东门店店:江东门金陵国际家居广场二楼B4206号 电话:86877527
板桥红太阳店:板桥红太阳家居广场A301101马可波罗专柜 电话:58989508
城北金盛店:城北金盛国际家居广场一楼A区1号大店 电话:85051318

详情咨询请至各大专卖店