



2013上海国际车展特刊
《庄子·内篇》
2013/4/17 星期三
人间世
心怀逍遥天土事，品牌自主人间行

自主品牌篇 汽车强国的伟大梦想

Q 本届上海车展上，国内一汽、上汽、东风、长安、广汽、北汽等六家汽车集团将以集团阵容齐聚亮相，着重推出自主创新或已经量产的自主品牌汽车。车展上，国内自主品牌有望呈现百花齐放的盛况。 张曦



上汽荣威新款550

预计售价：10万-18万元
上市状态：预计今年下半年
新车看点：前脸细节调整，配双离合变速箱



吉利帝豪EC7 1.3T

预计售价：8万元左右
上市状态：预计今年第三季度
新车看点：自主研发1.3T小排量涡轮增压发动机



哈弗H8

新车看点：搭载2.0T+6AT
预计售价：预计最低售价在20万元左右
上市状态：预计今年年底正式上市



SUV奔腾X80

预计售价：预计区间为12万-20万元
上市状态：预计可接受预订
新车看点：基于马自达6平台开发

观点

自主品牌只要做对一件事

本届上海车展，自主品牌和合资品牌集体亮相是一大亮点。不过在刚过去的2012年车市，自主品牌和合资品牌冰火两重天。一边是合资品牌销量大增，一边则是众多车企自主品牌在2012年爆出微利、亏损。

然而，在自主品牌一片萧条中，却有几家自主品牌车企脱颖而出，在汽车行业中实现了“逆周期”。

据中汽协数据显示，2012年长城汽车共销62万辆，同比增长28.3%，长城汽车在传统SUV和皮卡车型的销量占比超过总销量的三分之二。长城汽车的成功在于SUV。几年来，长城汽车一直精耕细作于SUV细分市场，避开强大的外资竞争对手，再借助SUV的热销辐射带动轿车销量。做对这一件事就让长城汽车的AH股市值达到上千亿，港股5年翻了大约60倍。

上汽的荣威品牌，当初通过收购而来，现在已经逐渐走出市场低谷。不足6年荣威就实现年产20万辆的业绩，这甚至超越了部分合资品牌的发展速度。

吉利汽车推出帝豪品牌之后受到市场关注，收购沃尔沃也为帝豪品牌提升注入了新的活力。上市3年多来，帝豪累计销量已超过35万辆，目前月均销量稳定在1.5万辆。连续数月成为唯一进入A级车销量前十名的自主车型。

国内自主品牌的崛起是必然的，道路也是曲折的。聪明地活下去，才能真正实现崛起。

国内市场很大，大到你想做对每一件事。但也许自主品牌只要做对一件符合自然规律的事，就够了。冬天已经过去，相信自主品牌的春天即将到来。

星锐4系：以品质和服务拉动内需

日前，2013年最受瞩目的短轴欧系轻客实力新品——江淮星锐4系在南京上市。如江淮苏鲁大区总监所言：“我们是同类产品中最强大的，因为我们是最晚的。”

星锐4系不仅是江淮星锐厉兵秣马三年打造的尖刀产品，也是江淮集团继五系、六系后对多功能商用车产品线的丰富，代表了自主品牌多年来积蓄的能量。造型上，4系继承了星锐系列广受好评的家族脸谱——百叶窗式前格栅和锐利的鹰眼大灯，创新之处是饱满流畅的双曲面尾门和炫黑组合尾灯，全车线条简练大气，是JAC意大利设计中心欧尚风格的代表作品。

亮点在于“三高”：“高效能引擎、高传动六挡箱、高强度激光焊”。主打的1.9CTI高效能柴油机，以1.9升的小排量实现了139马力大功率，百公里油耗仅7.6升。与之匹配的是采用欧洲技术的高传动六挡变速箱。制造工艺方面，星锐4率先启用高强度激光焊接技术，而目前同类产品中仅有奔驰凌特使用相同技术。

江淮汽车董秘王敏表示，国内轻客市场长期被依维柯和全顺占据，依维柯已是十年前的产品了，市场需要一种替代产品。江淮星锐应运而生。

星锐4系受瞩目的一大焦点在于，推行5年20万公里全球最长质保。2013年，江淮星



锐全面启动“星锐520”服务品牌，其最震撼的内容是将产品包修期提升至5年20万公里，全面覆盖动力、传动、悬架、制动、转向等主要系统总成和关键零部件，开创了国内和全球汽车市场的最长质保承诺。

除5年20万公里超长包修外，还包括1对1客户经理私人服务、24小时全天候服务热线、200公里流动服务支援及100%纯正原厂配件供应等五星级服务体系。

市场调研显示，目前欧系轻客行业的产品包修期一般不超过2年10万公里，非营运用户的平均行驶里程为4万-5万公里/年，平均换车周期为5年，星锐以5年/20万公里质保实现了全程覆盖。

可以说，江淮星锐如一只蓄势待发的猎豹，用实力带动转型，重点是以品质和服务推动服务业。

尚霏



A级轿车 五星级品质

三车合一 全能商务

新和悦AS 拓界上市



江苏捷骋

地址：南京市卡子门大街香叶树66号

销售热线：025-68178199 025-58178288

JAC 安徽江淮汽车集团股份有限公司

www.jac.com.cn

4008-689933

江淮汽车