



2013上海国际车展特刊
《庄子·内篇》
大宗师

车到尽头天作岸，山登绝顶我为峰

车界巨头篇 “大佬”越来越“亲民”了

谁是目前国内势头最旺的品牌？无疑要数传统豪车三强宝马、奔驰、奥迪，2012年，这三大巨头合力在国内市场突破了100万辆的销量，其中宝马与奥迪在车市总体趋于停滞的情况下依旧完成了40%和30%的同比增长，他们还在将触角伸向市场的各个角落。

张瀚中



奥迪A3三厢版

预计售价：22-32万
预计上海车展首发

三厢版A3的全球首发虽然放在了北美，但是却并未在上周开幕的北美车展亮相，而是选择了上海作为首发地，这说明了中国将是三厢版A3最重要的目标市场，奥迪也希望A3三厢版成为旗下销量最大的车型之一。

国产奥迪Q3

售价：37.7-47.9万
4月9日已上市

与宝马X1几乎针锋相对的国产奥迪Q3，是奥迪今年绝对的战略级产品，因此它特地选择了在车展前夕提前上市，也掀开了三大品牌在上海车展争锋的序幕，奥迪Q系列目前已成为奥迪销量的第二支柱。



宝马X4concept

预计售价：未知
上海车展全球首发

宝马X4将与目前的X3车型基于同平台打造，定位于跨界SUV，与X3不同的是，X4更加强调运动跨界的概念，它更像是一台跑车与SUV的结合体，但是它比同门师兄X6更加小巧，也更加实惠，这也是宝马进一步拓展细分市场的一步，有消息称，它将在明年正式投产。

观点

宗师之争 细节决定成败

高手过招，胜负往往只在分寸之间，宝马X1去年刚刚国产，就取得了近4万销量，148%的增速，迅速进入了宝马品牌三大畅销车型序列，

很快，国产奥迪Q3便以针尖对麦芒的姿态高调登场，一旁的奔驰也在酝酿着如何让GLA继续保持GLK的火热势头，单是小型豪华SUV这一细分市场，就让三位巨头下足了工夫。

的确，在奥迪A4、A6，宝马3系、5系这么多年的积累与巩固之下，传统的豪车市场已经形成了相对牢固稳定的格局，想在这些市场的销量和份额中取得大的突破可谓难上加难，所以，各种新兴的细分市场成为了今年豪车三强的主攻方向。

2013，无疑将成为豪华品牌在国内竞争最激烈的一年，而在这些大宗师的过招中，一两个小小的细节，都有可能决定他们的成败。

华晨宝马：之诺崛起制造的归属感？

宝马对中国市场的承诺在十五届上海车展前有了结果。4月12日，已成立十年的华晨宝马在京发布合资自主品牌“之诺”。首款车型将确定是电动车，将在今年年底的广州车展上亮相。

这不能不说是中国双方互动内需欲达到一个新水准的良策，驱动力是中德贸易额已突破2000亿美元。在这里分明体验到德国技术品质的刚性和中国制造的契合软度——让全球同行理解何为刚柔并济的结合。

华晨汽车董事长祁玉民表示，“之诺”品牌寓意深刻，是很国际化的品牌，品牌设计代表了华晨和宝马的紧密合作，同时也是对中国消费者的承诺。“之”字代表中国文化的属性，“诺”是指信守承诺。

当然，有人会理解是反串角色。有人会把它喻为在本土上演了一幕“一见钟情”和“人鬼情未了”。但宝马千真万确在十年里把精湛技术融汇于对中国传统比较文化，以激情轰鸣速度之悦的扩大享有了不同的细分市场份额。反过来说，当有一天中国制造真正崛起时应有大国责任的担当吗？

分析认为，“之诺”的意义在于强力促成推动不同形式的国产化崛起制造的比重。以本土为根脉使技术与品牌和区域制造成本结合，不仅引领迎合了中产消费，还通过中国制造构成不同国家风生水起的消费个性市场扁平化。

这是华晨宝马启动今年精准以“3行动”家庭定位营销拉动内需最为耀眼与实用的一部分，也是国家借助合资以东北老工业基地拉动出口战略的一部分。此前的前车之鉴是加长宝马已在前年冬由沈阳工厂专线抵大连港出口新兴市场16国。

当天，宝马公布发动机国产计划，宝马

汽车授权华晨宝马在绵阳的新晨动力公司生产宝马的四缸发动机，预计2014年下半年实现投产。新产品的生产将在华晨宝马铁西工厂生产，华晨宝马先进的生产设施和高质量标准将成为新产品的保证。作为新品牌长期规划的一部分，新品牌计划采用专门的销售渠道，有关工作将与产品开发等同步进行。2013年，BMW i品牌将推出量产的BMW i3，预计2014年初进入中国市场。资本流创造了地区的繁荣和长期竞争力。

亮点在于，今年华晨宝马研发机构整合升级为正式的研发中心落地铁西新工厂。此前京、沪宝马已建有互联中心等三处针对本土市场前瞻性的研发中心，并行于美硅谷和日本东京研发中心。

在浙、沪、江苏宝马东区有37个4s店7个5s环保店。特点在于由沿海至内地市场密度最大，占有率集中。

据《欧洲汽车新闻》报道，之诺品牌将着眼出口，同时面向成熟和新兴市场。

宝马计划在2014年上市发售新X4跨界SUV，今年4月上海车展上全球首发X4概念车。宣布X4跨界SUV将加入宝马4系的行列，今年投放市场。宝马X4将采用X3跨界车平台打造。宝马4系轿跑和敞篷车基于宝马3系轿车衍生，X4外形与更大型X6接近，重心较低，外观偏方形更具美感。动力方面，X4可能搭载与X3基本相同的配置，2.0升双涡轮四缸发动机，功率240马力及3.0升直列六缸发动机，功率300马力。目前已知X4采用四驱模式。

之诺精确的技术偏平化的华晨宝马能风生水起吗？这使我想起已离开中国并对中国市场有着深刻理解的人——史登科：宝马是给中国市场骑的。

祝虹

MAZDA 3 星骋 1.6AT“年度款”
10.98万元 限量起售

激情驾驭，尽显自达3星骋1.6AT“年度款”激情动感。以1480MPa的高强度车身，荣获C-NCAP史上最高等级安全评价五星（A级车），产后南京世界级工厂的卓越品质，让你安心出行。自在，让自达3星骋，以美颜动容的激情惊艳，带你进入“星”时代。

一试千金 尊享礼遇

“一试千金”豪礼试驾计划
激情驾驭，体验马自达3星骋出色操控，同时可获1000元购车抵扣，一试挑千金。

“超长质保”尊荣服务
凡购买星骋1.6AT车型，在极具行业优势的3年或10万公里超长质保的基础上，更有机会免费获得12个月或2万公里质保期延长。

“双0贷款”优惠方案
专享0利率0贷款购车方案，享受0利率0手续费优惠政策，享你所想。

全程关怀 安全关怀月

免费安全检查与维护，等你优惠及丰富多样的车主活动，详情请登录长安马自达社区
www.yundmz.com报名参加。



本活动截止日期为2013年4月30日，

若购车时间过长，将根据实际情况

调整奖励金额及有效期。

长安马自达 | 知乎激情 400-800-2777 800-807-2777 www.changan-mazda.com.cn

南京大通	025-52887502	南通博泰P	C512-32269888	无锡金瑞	C510-32125111	盐城中大	C515-8270818
丹阳广通	0211-56055988	南汇文峰恒	C512-31005-389	无锡东方远达	C510-34591222	江都森泰	C514-80587588
淮安市四方长途	C517-61797100	苏州元利	C512-32079590	吴江久博	C512-32635400	宜兴苏诚	C510-07039466
启明吉诚	C510-80623353	常州海龙	C512-32979588	宿迁苏广	C527-38036188	江阴江马	C512-3565-566
昆山尚骏	C512-57925865	太仓华年	C512-52520888	徐州辉煌	C519-32051888	常州华联	C512-52839588
连云港龙业	C514-67916168	泰州元通达	C521-94995588	常州外环店	C514-94520203		