

短短十几天,“H7N9”一直是人们茶余饭后的焦点话题。在疫情面前,除了注意个人卫生预防疾病,高额的医疗费用也成为市民关注的焦点。现代快报记者走访多家保险公司获悉,多数健康险是可以为禽流感治疗部分“埋单”的,日前已有“禽流感专项保险”面市,支持在线投保,简单便捷。

高额医疗费令人关注

南京悄然推出禽流感专项险

重疾险、意外险不保H7N9

前不久,南京一例禽流感患者的家属,为了筹得医疗费,不惜将唯一的住房卖掉。这让不少市民担忧:难道我们投保的商业保险就如同虚设,发挥不了任何作用?

一名资深保险业人士指出,多数健康险(涵盖医疗险和寿险)实际上并没有针对“禽流感”的免责条款,是可以为禽流感治疗部分“埋单”的。

他进一步解释说,通常情况下,医疗险可以承担患者在治疗过程中产生的费用。医疗保险分为报销型医疗保险和津贴给付型医疗保险。前者可作为医保报销的补充;后者则可以承担自费项目和营养费用等无法报销的费用。而医疗险条款对病因和类别没有过多的限制,因此对于H7N9患者来说,只要发生合同规定的住院治疗,满足理赔的标准,

都可以得到保险公司相应的赔付。

需要注意的是,重疾险、意外险对于“禽流感”是免责的。一家寿险公司江苏省分公司南京营业部产品经理解释,“禽流感”不在重疾险所列疾病范畴,目前也没有公司将其列为大病承保,而从疾病属性上说,也不属于意外伤害的范畴,所以重疾险、意外险不能对禽流感“作保”,无法进行理赔。

H7N9专项险种低调面市

随着疫情的发展,险企也意识到“禽流感”在重大疾病保险中的“缺席”。采访中记者发现,短短一周的时间,华安保险、平安财险、泰康人寿、友邦保险等多家保险公司已悄然推出H7N9专项险种,保额从5000元至20万元不等,保费均在百元以内,不需体检,投保便捷。不过,截至记者发稿时,该类险种并未在上述保险公司的官网首页上大力推广,

更值得一提的是,泰康人寿和友邦保险仅仅是将该险种作为增值服务,赠送给现有客户,且每人限赠一份。

“从现在至5月底,成功投保寿险、长期健康险的客户,可以获赠友邦抗疫无忧住院医疗保险。”友邦保险江苏分公司相关人士介绍,但该险种暂不接受单独投保,只是附加赠送给客户,且每人限

赠一份。泰康人寿则将禽流感的保险产品“祥云H卡”,面向社会公众免费赠送100万份。“目前,我们针对年龄在0-70岁之间的客户赠送,每个客户限一份。”该公司江苏分公司品牌主管陶非告诉记者,相关产品会视市场需求,不排除以后推出通过代理人、银行、网络等渠道面向社会销售的专项产品。

投保看清观察期勿跟风

而据中民保险网统计,该网站联合华安保险在售的为H7N9禽流感保险产品,自4月11日上线以来,4天销量就达到1120份,以江苏、上海、广东、浙江、北京等H7N9禽流感高发地区的投保人居多。

一家外资险企的高管表示,从条款来看,该类险种不仅可以针对住院医疗进行赔付,对重症监护、身故等

给付也考虑在内了。但毕竟产品具有“季节性”,也就是说只是在某一时期内具有保障性,是否能够被市场接受,还有待考察。他建议投保人按需投保,切忌盲目跟风。

另外,记者对比了几款禽流感专项险,发现各产品对“观察期”的约定不同,有的是承保后次日方可生效,有的则需要10天的观察期。在此

需要提醒的是,该产品投保条件相对宽松,只要被保险人没有被诊断为人感染禽流感病人或人感染禽流感疑似病例,没有被隔离观测均可投保,但保单生效则有明确约定。以华安保险为例,被保险人需要10天的等待期,即投保10天以后,保单才可生效。

现代快报记者 谭明村

以案说理

一笔“自认倒霉”的投资

“如果有贵金属投资公司的人打电话来说要为你理财,你千万别相信。”近期,建邺区的张女士逢人就说自己那只能“自认倒霉”的投资遭遇。

去年6月份,张女士被“保本保收益,无风险,年化收益率高达15%”的宣传所打动,与一家自称是“某大型贵金属交易所会员”的投资公司签订了内部代客理财协议。协议约定:张女士出资5万元用作黄金

投资;投资公司的理财经理代理操作资金;张女士和理财经理都可以登录交易系统,共同管理资金。

随后的大半年时间里,张女士心想着“有专业人士打理资金,不怕没钱分”,并不怎么关注大盘,直到今年春节后才看了下理财账户,结果让她大吃一惊:理财经理操盘13次,手续费没收多少,资金却只剩下了2万多元。

对此,理财经理的解释有点轻描

淡写:“不好意思,没有想到下半年金价不断跌,做错了方向。”

“这不是拿我们的钱不当钱吗?这也太忽悠人了!”张女士气愤难平之下,找了律师朋友准备起诉这家投资公司。律师朋友告诉她“官司赢不了”,原因有两点:(1)两人都可以操盘,没有任何证据能证明是投资经理操作造成的损失;(2)双方签订的是内部协议,不受法律保护。

警惕“代客理财”陷阱

日常生活中,经常会遇到所谓的“投资顾问”推销各式各样的金融产品,被忽悠进场的投资人并不在少数,但真正站出来投诉的,却凤毛麟角,即使是投诉,想追回损失也难如登天。因为至今没有一个政府部门专门负责贵金属市场投资损失的;投资者如果走诉讼程序,需要举证对方公司恶意诈骗,更关键的一点是证据要十分充分。

有鉴于此,“防患于未然”远胜于损失后找补。那究竟该怎样防范呢?

首先,无论购买什么贵金属产品,都要擦亮眼睛考察其资质:该公司是否有从业执照?是投资公司还是投资咨询公司?后者不具备直接投资的资格。该公司是否被允许发行理财产品?一般来说,与银行及信托公司合作的贵金属投资产品,才符合上市的规定;自行发行的产品,违规者居多。

再者,建议轻易不要参与“代客理财”。它表面看起来省时间省手续费,不像买基金那么复杂,有望取得巨额收益,但却属于灰色地带缺乏

监管,投资者维权困难。而市场本身就存在价格波动风险,操作者无论水平高低,都无法时时准确判断,“保本收益,高额回报”之类的甜言蜜语,可信度并不高。

还有一种极端情况需要注意:有一些“地下炒金”公司开业后用尽各种办法忽悠客户,有时甚至给客户一定甜头,等客户积攒差不多的时候,再卷铺盖走人,然后换个地方换个名字重新开业,客户的资金随时存在被挪用或卷跑的风险。

现代快报记者 陈霞

理财情报

集合信托发行量收益率双升

经历连续4个月下滑之后,集合信托发行量在今年3月出现回暖。据第一理财网统计,3月共56家信托公司发行了285款集合信托产品,发行数量环比上升62.86%,预期收益率亦整体回升。分析认为,一是2月受春节因素影响基数较低;二是3月一般为信托产品发行的传统旺季。

从预期收益率来看,除工商企业3年期以上产品外,其他各期限产品3月收益率升幅明显。其中,房地产领域产品的预期收益率全线上涨,同涨的还有基建类信托产品预期收益率。日前市场对于今年的货币政策判断偏紧,通胀预期比较高,这是信托产品的预期收益率上升的重要原因。

产品类型	产品名称	投资起点	投资期限	预期年收益率
信托理财	信托理财项目	50万	24个月	8.5%-9%
	江苏商业地产抵押充足	100万	24个月	9.5%-10.8%
	经济开发区道路建设	100万	24个月	9%-9.5%
券商理财	定向资管计划	50万	18个月	10%-11.5%
新三板基金	鼎昌新三板	100万	3年	20%(浮动)

理财沙龙报名中

主题:一季度经济形势与信托理财创新
嘉宾:第一理财网资深研究员
时间:4月20日14:00-16:00
地点:金鹰国际21楼C4



股市金市楼市“步步惊心” 避险理财问道宜信财富

股市低迷震荡不休、黄金频频破位下跌、楼市调控加码,加上银监会再度规范整治银行信托理财等高风险高收益产品,令不少投资者倍感投资渠道缺乏。于是,网络借贷便进入了很多投资者的法眼,但众贷网的倒闭又给很多投资者敲响了警钟。由此可见,专业的管理团队和严密的风控手段对于网络借贷的重要性。

据了解,P2P信贷理财模式是宜信财富率先在国内市场推出的一种固定收益类理财解决方案,其中1-12个月的固定期限类理财模式,预期收益相对高于银行等同期限理财产品,最大限度地满足客户对资金流动性和收益合理性的需求。宜信财富理财规划师强调,以客户为中心,并引导客户长期与我们共同关注资产配置组合,关注客户每一个重大人生目标对应的资金需求,帮助客户平衡其各项收入,量身定

制财富管理方案。同时,宜信财富建立了一整套信用评估体系,有专门从事信用评估的专家团队,运作公开透明,每个理财师都清楚地知道自身资金的来龙去脉。

据悉,宜信财富不只是固定收益理财专家,在公益理财类、股权类等理财模式上也帮助理财者实现稳定、安全的财富增值,为理财者提供更具针对性、个性化的一对一财富咨询、财富体检、资产状况评估、配置理财方案等全方位理财顾问服务,以及理财资讯报告、财富俱乐部等系列专属增值服务。



保险频道

自己规划“养老试验田”

当养老话题成为社会关注热点,人们开始意识到,退休后除了社保,还需要稳定可靠的经济收入。新华保险专为中高端人群设计的“尊贵一生”保障计划近期面市,该产品让投保人在退休后,不仅享有社保养老金,还能拥有一块自己的“养老试验田”,通过专款专用的年金给付,提供持续、稳定、与生命等长的流动资金。

据新华保险专家介绍,“尊贵一生”可以满足客户领取年金逐年递增的需求,缓解通胀压力;还为客户设立了累积生息账户,并

通过月复利的方式,实现零散资金增值。“在保单生效满一年到66周岁之前,客户每年都可以领取保险金额的6%;满66岁时,返还所交保费。”他进一步介绍说,根据合同条款,被保险人66周岁开始每年还可以领取保险金额的12%作为养老金,直到终身。

此外,该产品每年的生存保险金会自动进入累积生息账户,不仅可供客户灵活支配,终了红利还可由子女领取,实现两代受益。

现代快报记者 谭明村