

南京美容业变局——20岁“超妍” 打造全国直营连锁

河西一家小型美容院负责人李小姐近日想把自己刚经营了大半年的店面转手。转手的主要原因是,这大半年以来客人寥寥无几,美容院生意难以为继。她很想知道“南京美容市场是不是饱和了?”记者在南京各大主流媒体的分类广告一栏中发现,也几乎每天都有美容院转让信息。

虽然市场正在大洗牌,但机会仍然存在。近日南京本土知名美容院——金陵超妍迎来20周岁生日,庆祝的同时,也宣布了自身未来三年的“图谋”:巩固目前南京28家、深圳4家、湖北3家、安徽1家直营店的基础上,在深圳启动10家直营店,及更多地“开疆扩土”,达到真正意义的“全国连锁”。

走出迷局 走出南京

如果你是南京女人,对“超妍”这个品牌可能是再熟悉不过。可以说,是“超妍”将美容的概念带给了南京女人。2011年岁末,金陵超妍从旷日持久的“超妍”名称之争中跳脱出来。企业形象变得清晰,发展全国直营连锁,被提上议事日程。2012年初,金陵超妍的高层南下深圳,开辟全新市场。“很多人不解,我们为何进军看似饱和的市场?”金陵超妍技术总监郭老师表示,“现在在很多美容院,大多都是靠微整



形、风水面相纹绣定制、打美容针等进行创收,但我们还是倡导健康美容的理念,遵循美容只能延缓衰老、无法抗拒衰老的事实,以此对消费者负责。”

去年开始,金陵超妍也在广州建立了自己的研发、生产基地,不再只是做一些产品的江苏省级代理商。身份的转变,也让这家企业平稳度过不少美容机构的瓶颈。“一般美容院代理产品,都有省代或市代的代理费,这笔费用当然是转嫁到消费者身上,我们完全省去了这样的中间环节!当然品质是前提条件!”郭老师表示。

面对美容院用工荒,人员流动大的问题,金陵超妍从南京本土市场开始,就配备专业学校,此后,每进入一个外地市场,超妍就开一所学校,一方面稳定专

业技能,一方面注重人才培养,确保人才输送。

据了解,目前金陵超妍在深圳的4家店已站稳脚跟,“深圳人很认品牌的,能获得她们的信任也说明我们自身的实力!”

打造真正的“全国连锁”

经历20年的市场磨炼,目前,金陵超妍在南京、深圳、湖北、安徽的门店,均为“直营”,成为首家走出南京,达到全国直营连锁的本土美容院。这就意味着,如果你在南京“金陵超妍”办了一张美容卡,可被公司临时调派去深圳半年。要知道,以深圳的物价水平,一张美容卡价值不菲。不过现在,你可以拿着南京的卡,去深圳超妍继续享受美容护理,“一张美容卡,跨省跨区域通用这才是真正意义的‘全国连

锁’。”郭老师表示,对于超妍走出南京,走向更远的地方,很多需要出差的顾客都高兴坏了!“无论到哪里,都感觉超妍在身边!”

感恩文化 孕育品牌

为何超妍有如此强的顾客、员工“凝聚力”?据了解,超妍的“感恩文化”是关键因素。去年开启的“感恩父母”活动,超妍高层拿出第一季度的所有利润,接优秀员工的父母来到南京——专车接送,四星级酒店住宿,中山陵、总统府、雨花台等景区游览,最重要的是,公司领导全程陪同,员工及父母不需要出任何费用。“感恩父母、感恩顾客、感恩身边每个人。当员工心怀恩情,学会‘感恩’时,更积极地工作,能令父母放心,也会令顾客感受到向上,更安心、放心地将脸、身体交给我们。”郭老师告诉记者,公司每年都会进行感恩活动。今年的感恩活动已于3月31日全部结束,5月份,新评选出50位优秀员工的父母又将来南京,享受全程五星级待遇的旅程。

现代快报记者 史丽君

越美丽 悦生活

南京金陵超妍“辉煌20载,邀您共享美丽之约”,优惠力度空前。咨询电话:83226212。



顺着地铁2号线 挑彩宝



“我见到祖母绿就眼冒绿光”“红宝石戴起来高贵显气质”……彩宝,指天然宝石中所有有色宝石。市场销售数据显示,红宝石、蓝宝石、祖母绿、猫眼等,是目前彩宝中最贵、最受欢迎的。

彩宝绚丽,会挑是关键。“彩宝彩宝,第一重要的是色彩。”刚刚从世界最大的彩宝集散地泰国逛完珠宝展的王学成博士介绍说,“消费者在选购彩宝时首先看颜色,即看色彩不够鲜艳;其次看彩宝的火彩,也就是切工。切工越标准,彩宝的色彩就越有魅力。此外,有些彩宝还会出现一些特殊的光学效应,如猫眼、星光、变色等,也都为彩宝赋上了别样的魅力。”就南京城而言,目前挑彩宝的地儿有许多:龙蟠国际珠宝交易中心、紫金爱涛黄金珠宝交易中心、百分百珠宝、新世纪珠宝中心等,多分布于地铁2号线沿线。消费者在挑宝时,既可以选择合适的裸石,也可以要求商家按照自己的需求提供进一步定制服务,如将裸石加工成戒指、吊坠等。而个性化定制服务的工费在几十至千元不等。

很多人迷恋彩宝瑰丽的色彩,用紫金爱涛黄金珠宝交易中心杨剑鸣的话来讲便是,“有色彩才更精彩!彩宝最能体现一个人的个性。”

现代快报黄金珠宝俱乐部,QQ群:296108982。

现代快报记者 周青

金陵超妍美容中心

Jinling Chaoyan Meirong Zhongxin

辉煌20载 邀您美丽之约

活动截止日期: 2013年4月30日

一、妮顿丝客装8折 双倍积分

1. 消费满3000元送水合泽颜面膜1盒
2. 消费满5000元送穴道纤体塑型1套
3. 消费满10000元送穴道纤体塑型2套+水合泽颜面膜1盒
4. 消费满20000元送穴道纤体塑型3套+水合泽颜面膜2盒

二、佛兰索养生套: 任意两套8.5折 送一套

三、穴道瘦身塑型套购一套送肝经疏通10次

四、私密体验 两次128元

私密院护任意两套(除暖宫套)(VIP不再参加折扣)
送家居净透粉嫩组合或清新粉嫩组合(3680元/套)

五、凡一次性消费满:

- 5000元送 (活细胞美雕仪2次+全身经络疏通2次)
- 10000元送 (活细胞美雕仪5次+全身经络疏通5次)
- 20000元送 (活细胞美雕仪12次+全身经络疏通12次)
- 40000元送 (活细胞美雕仪24次+全身经络疏通24次)
- 100000元送 (活细胞美雕仪48次+全身经络疏通48次)

友情提醒: 南京超妍美容直属管理店华丽升级为“金陵超妍”均以“”为标志请广大顾客认清品牌消费!

珠江路店 83226212 珠江路217号	汉中门店 86659048 汉中南大街23号	梅山店 86721280 雨花区9424(梅山冶金)205国道旁	珠江路店 57714971 清凉门嫩江路70号
江宁总店 52281844 黄金海岸商务楼9楼	安林村店 85699586 和燕路7-1号	奥体店 87770586 庐山路160号嘉业国际02幢103#	板桥店 84874977 振兴路1号向阳雅居109
江宁一店 52136645 东大街东路口利商商住楼8幢7号	龙江店 86219727 龙江体育馆3楼	大光路店 84616411 大光路67号香格里拉东苑20幢106-107#	溧江路店 57719476 鼓楼区溧江路59-4号
江宁二店 52122239 胜太路88-9号	上海路店 84727859 上海路6号-1	马台街店 57715590 马台街88号	后宰门店 83681305 后宰门街19号
江宁三店 52152973 宏运大道1833(吉华花园酒店一武夷商城3-101)	尧化门店 85568991 尧化门尧佳路17-13号	亚东店 52484745 雨花西路128号9幢115-116#	溧爱湾店 52193516 江宁区溧爱湾1200号(爱涛湾小区大门对面)
江宁四店 52108013 江宁区上元大街42号亲水湾花园蓝岸1-109室	马府街店 86647918 太平南路马府街16号	银城东苑店 85367977 后标营绿城东苑东苑1号	小龙湾店 52157927 江宁区《瑞鹤名邸》庄排路179号101门面
定淮门店 86215310 定淮门大街8号金大江酒店4楼	长虹路店 86418171 建邺区云河路9号润花园1幢9-7	集庆门店 85867099 集庆门大街153-6号	
	仙鹤街店 86629820 秦淮区双塘路13号		