湘鄂情老板二度举牌三特索道

志在夺取控股股东地位

湘鄂情实际控制人孟凯争夺三特索道控股权的热情仍在持续。4月8日晚间,三特索道的公告显示,孟凯通过湘鄂情二度举牌三特索道,持股比例增至10.04%,相比三特索道大股东14.64%持股比例,差距进一步缩小。孟凯方面还在公告中高调表示,将进一步增持三特索道股份,有意成为其第一大股东。

第一目标是大股东地位

公告显示,4月3日,湘鄂情通过深交所集中交易增加购买公司股份14.80万股,占公司股份总数的0.12%。此次增持后,湘鄂情及其实际控制人孟凯共持有三特索道股份1204.61万股,占其总股份的10.04%。这是继2月28日孟凯增持三特索道股份至5.03%首次举牌,仅一个多月之后,再次触及举牌红线。

公告披露称,湘鄂情认为三特索道具备未来发展潜力,有意通过增持股份与一致行动人共同成为上市公司第一大股东;并表示不排除在未来12个月内继续增持上市公司股份。此前有媒体报道称,孟凯在接受采访时曾表示,自己还将继续增持三特索道,第一目标是大股东地位,即便不行,第二目标也是要进董事会。

目前,三特索道的控股股东仍为武汉东湖高新技术开发区发展总公司,持有上市公司1756.33万股,占总股本14.64%。假设武汉东湖高新未来没有增持三特索道的计划,那么湘鄂情继续增持后,第三次举牌之时将成为三特索道的控股股东。

不断减持湘鄂情

资料显示,湘鄂情的实际控制人孟凯在不断增持三特索道的同时,也在不断减持湘鄂情的股份。湘鄂情3月26日发布的公告显示,公司控股股东孟凯的一致行动人、二股东克州湘鄂情通过约定式回购的方式减持公司股份2000万股,占公司总股本的5%。这也是孟凯在短短一个多月时间内的第三次减持。至此,孟凯已经减持湘鄂情股份达4000万股。

有市场人士分析,孟凯"移情别恋"的原因之一可能是湘鄂情的业绩从去年第四季度开始急剧下滑。湘鄂情2012年业绩快报显示,2012年四季度,公司营业收入仅增长5.3%,而营业利润则大降53.3%,净利润降低41.6%。受中央反腐厉行节约号召影响,高端餐饮业整体需求下滑明显。 证券时报网

市场热点

医药概念股"躺着中奖" 发公告与禽流感"划清界限"

H7N9禽流感令人谈虎色变,而一些嗅到机遇的投资者"例行公事"般开始爆炒以往的疫苗概念相关股票,莱茵生物、联环药业、海王生物等公司股价纷纷大幅上扬。4月7日晚间,上述3家公司不约而同发布公告,均撇清与禽流感干系。

莱茵生物"饱受困扰"

联环药业表示,经征询公司管理层、控股股东江苏联环药业集团有限公司和实际控制人江苏金茂化工医药集团有限公司,除已披露的重大资产重组事项以外,确认在未来三个月内均不存在影响本公司股价波动的重大事宜。

海王生物则称,公司留意到近期公共传媒报道了国内出现人感染H7N9禽流感的病例,包括公司在内的多家医药类上市公司股价出现不同幅度的上涨。经核实,公司目前没有生产流感疫苗产品,也没有研发H7N9禽流感相关疫苗产品。

相较前两家公司,莱茵生物显得饱受困扰。屡次无辜成为"伪流感概念"的莱茵生物明确表示,"公司自成立以来,从未涉足疫苗或诊断试剂类产品的研发、生产和销售,目前公司所生产的产品与治疗流感药物也不存在相关性。"

值得注意的是,发布澄清公告后,4月8日,上述3公司股价走势明显分化,莱茵生物收盘仍旧涨3.59%,联环药业与海王生物则分别跌3.78%与5.06%。

两面针称未生产"达菲"

此外,两面针昨日晚间也发布澄清公告,对公司大量种植生产抗流感药物"达菲"所必需的原料八角和其他抗流感中草药板蓝根、金银花等市场传闻做相关说明。公告称,经公司核实,公司及公司的控股子公司、控股孙公司及合营企业都没有种植八角、板蓝根、金银花等中草药,也没有生产抗流感药物"达菲"。 综合《证券日报》等

财报前沿

首批一季报出炉 特锐德增近三成

昨日晚间,两市一季报披露拉开帷幕。

作为创业板首份一季报,特锐德季报显示,公司2013年1-3月实现净利润1858.80万元,同比增长27.24%;基本每股收益0.09元。

此外,安防行业龙头企业海康威视一季报显示,公司一季度实现净利润4.50亿元,增长29.61%,基本每股收益0.22元。

同日发布一季报的还有延华智能、安妮股份。其中延华智能一季度实现净利润437.06万元,增长56.68%;安妮股份实现净利润265.60万元,下降11.86%。 中国证券网

TCL首季预增七倍 华星光电贡献突出

4月8日晚间TCL集团发布2013年一季度业绩预告,公司预计一季度归属于上市公司股东的净利润29500万元-31000万元,比上年同期(3842万元)增长670%-710%。TCL集团首季业绩大增得益于控股子公司华星光电产能提升,以及TCL多媒体-华星光电的一体化优势。 证券时报网

60m²3.58万 / 70m²3.88万 / 80m²4.18万
90m²4.48万 / 100m²4.98万

百思乐四月店庆家装节

模块精装全包括 放心工程0增项 免管理费 免装修杂费 劲省30%

活动时间:4月12日、13日、14日 9:00-17:00
活动地点:白下区龙蟠中路317号达美御园北二楼
40W/47W/58W/5W/8W/47W/55W/87W/104W/4W/7W/70W
82W/120W/128W/142W/173W 瑞金路或公园路站
报名电话:15996370893 15077840448
网 址:www.bslzs.com

店庆月十大优惠

1、到店有礼:活动期间凭场客户凭户型图登记后均可赠送礼品一份。
2、店庆签单十大优惠:①设计费对折优惠,一律20元/平米;②水管、线管全部免费升级为美国保利品牌;③全包客户,橱柜台面全部免费升级为高级石英石台面;④全包客户,套装门全部免费升级为实木复合生态门;⑤全包客户,赠送水槽/龙头/辅助宝/厨卫门锁石/三角阀/软管/下水/地漏;⑥全包客户,免收工程管理费、上楼费、运输费;⑦全包报价满4万元,赠送2000元木制品、满5万元赠送3000元木制品,满6万元赠送4000元木制品;⑧半包客户,工程直接费9折优惠;半包报价满3万元,赠送1000元主材券,满4万元,赠送2000元主材券,满5万元,赠送3000元主材券;⑨活动客户竣工送专业保洁一次;⑩活动客户工程,百思乐工程主管一对一签约管理,施工全过程挂牌监督。

颠覆市场传统,一口价0增项

不过装修经历的业主们,经历过分之百都有一个共同经历,那就是装修公司的报价和原日式分大多,预算和决算差距非常大,而市场上的装修公司以报低价吸引客户,但实际落个陷阱,常要增加费用,增项陷入被动。以水电改造费、管理费为例,通常不在套餐报价范围内,此外报价单遗漏项,相关配合项二不合,等到业主签完合同施工时,至少在后来报价基础上增加20%的费用,广大业主苦不堪言,叫苦不迭。对此业内装家居,扬子家居、红苏家装质量综合评高等级百度百度东装饰一样,或"工装3增项,全包=全部包"全新家装模式,彻底颠覆一到家装市场"报价很乱,快乐装后的结局,还业主一个公道,给业主一个放心。

三房两厅4.48万,含厨房水电,预算=决算

据百思乐装潢介绍,以一套90平米的2房2厅1卫1厨1阳台为例,本次四大合计的模块精装全包价为4.48万元,含水路改造、电路改造、瓦工、木工、油漆、安装等全部工种费用,防潮隔离、卫浴防水隔离、阳台高低地漏、4米回字地砖、15瓷砖拼花、龙头、水槽、台盆、浴室柜、浴室龙头、双头龙淋、卫浴五金、件套、厨房吊顶、卫生间吊顶、浴霸、排风扇、4套合装门、门锁、门厅金、踢脚线、门套、门吸、窗台板、实木不锈钢电视背景墙等项目,所有报价当中全部清楚列明项目、品牌、材料、规格、施工要求、工艺标准。施工过程中无"额外"增项,预算=决算,不会让业主多花一分钱,业主后期只需要购置家电、家具,就能即可入住。

颠覆推出0管理费,0装修杂费

为回馈新老客,本次四大活动,百思乐装潢还将特别推出"管理费"减免,即价当中1个最大的亮点项目:工地管理费、上楼费、运输费、户外搬运费等装修杂费,彻底甩掉,实行全免,超值为您减负!

450余施工标准,六级工地管理体系 放心工程质量有保证

据悉,据百思乐装潢统一实行有700个样板工地现场管理,百思乐装潢统一实行有700个样板工地现场管理,百思乐装潢统一实行有700个样板工地现场管理,