

癌症单亲妈妈放弃治疗 要把生机留给患白血病的儿子

她今年39岁,去年查出乳腺癌,每天饱受病痛折磨,而她却放弃了治疗。因为,8岁的儿子不幸得了再生障碍性贫血,命悬一线。作为妈妈,她想把一线生机留给她的儿子、她的命根子。

现代快报记者 钟晓敏



母子俩互相安慰 现代快报记者 施向辉 摄

为省两块钱车钱,她一瘸一拐地走到报社求助

这位妈妈名叫陈雪琴,是常州市溧城镇燕山社区居民。昨天,她是一瘸一拐地走到现代快报社求助的。“我是癌症病人,已经扩散了。”她的两条腿都溃烂了,可为了省下两块钱,她没有舍得坐公交车来。

多年来,她的生活一直非常拮据。儿子小琪(小名)两岁时,丈夫就和她离婚了。为了谋生,陈雪琴常年推个三轮车,在大街上卖水果,生活的磨难,让这个年纪轻轻的女人早生华发。

去年3月的一天,她胸部一阵刺痛。因为常年小叶增生,她有些不放心的,就去医院做了个B超,结果查出乳腺癌。

东挪西借忙活了两个多月,她才凑到一笔钱去医院做了手术。那段时间,儿子经常去医院看她,小小年纪的他每次去都给她端茶递水,像个小男子汉一样。看到陈雪琴流泪,儿子会安慰她:“妈妈不哭,

你要坚强。”

可是,她没有想到一波未平一波又起。就在她做完手术回家休养期间,儿子也生病了。去年12月的一天,儿子放学回来,脸上有一块紫斑,她以为是给同学打的。不料,晚上睡觉,给孩子脱衣服时,发现儿子身上有十几块这样的紫斑。她连夜将儿子送到了医院,检查结果让她想死的心都有了:儿子患了再生障碍性贫血病。

她想把钱都留给儿子,给儿子一线生机

因为实在借不到钱,她一直就买药给孩子吃,没有让他住院进行正规治疗。今年1月底,孩子的病情越来越严重,不仅高烧不退、呕吐不止,还陷入了昏迷状态。

溧城镇居民,还有她的老同学看到这种情况,给她捐了4万多元。当地的城管也发动捐款,给她凑了13万元。带着救命款,她这才将孩子带到南京市儿童医院治疗,目前住在住院部18楼53床。

为了全力救儿子,她还把自己的药给停了。可能是身心俱疲的缘故,她的乳腺癌很快转移了,现在淋巴上也有了癌细胞,浑身开始溃烂。

“妈妈,我不想死,我也不准你死。”看到她疼得受不了,儿子流泪了。每每如此,陈雪琴都会安慰儿子:“妈妈不会死,你好一点,妈妈的疼痛就会减轻一点。”

采访中,陈雪琴多次强调,她要把每一分钱都留给儿子,给儿子一线生机。不过,现在儿子采用ATG疗法,一个疗程就要好几万元。大家给他们的捐款,眼看就要用完了……

一周前,陈雪琴的前夫来到医院,可是他也束手无策。离婚没多久,他就因交通肇事,被判了6年刑,现在还在假释期。这次是因为孩子生病,他才被允许到南京的。

读者朋友们,如果您愿意帮助这位可怜的母亲,可以拨打现代快报热线96060与我们联系。您也可以直接给她汇款:陈雪琴,中国农业银行广州路支行(622848 0398269817076)。

新茶大量上市

位于中山南路555号(钓鱼台97号)世界之窗精品茶城开业2周年,本集团出资搞活动,让南京市民,能更深入地了解茶道茶艺,同时和商家搞一个月直销活动,由世界之窗补贴。全部直销价销售/白茶特级500克480元、一级500克290元,碧螺春特级500克280元、一级500克190元,龙井茶特级500克320元、一级500克160元,金俊眉特级500克400元、一级500克300元,铁观音特级500克280元、一级500克120元,毛尖特级500克55元、一级500克28元,各种高中低档礼品盒免费赠送,送货上门。如有质量和价格问题一律退换欢迎各界茶友品茗光临指导。

咨询电话:025-52217877、15951938140

马背上,自闭症孩子唱起儿歌

昨天是世界自闭症日,现代快报联合南京飞翔马术俱乐部、鼓楼区残联,邀请14名自闭症儿童来到位于江宁谷里的飞翔马跑马场,体验自闭症儿童康复训练。不少孩子在马背上露出笑容,唱起儿歌。

自从在德国学习了“自闭症儿童骑马治疗课程”后,经营飞翔马术俱乐部的彭彭就打算在自己的马场尝试这一项目。“如果真能让孩子们通过与马的接触,打开心扉,有所改变,哪怕只是一点点,都是好事。”昨天,彭彭请来7位志愿者,组成自闭症儿童骑马治疗团队,联合现代快报一起服务自闭症孩子。

在跑马场,孩子们好奇地看着马厩里高大的马儿。9岁的星星很胆大,第一个上,给马儿喂方糖、喂青草,还用小手摸摸马的脸颊,



体验骑马治疗 现代快报记者 施向辉 摄

一点也不害怕。当星星举起潮湿的小手给外婆看时,在场的所有人都鼓励星星的勇敢,“好样的,你真棒。”

现代快报记者 仲茜 孙羽霖 钟晓敏

五星本周全场家电 8.5折起 购空调享三重补贴

本周将迎来清明三天小长假,依据前期对清明假期消费者假日安排、品类购买倾向、购买预算的了解,五星电器从今日起开启春季购物黄金周,届时,上千单品劲折到底,全场家电8.5折起,空调节能补贴最高补30%,消费者来就送环保袋+家装手册,更有联合多家银行展开的三期分期、分期送礼等异业活动,让消费者尽享多重优惠。

据五星介绍,月前大单采购的举措让五星获得了极具竞争力的价格优势,更得到了众家电厂商的联合支持,届时将有多品牌特价单品不限量供应,其中:创维42英寸液晶彩电

42E500E节能补贴价跌破3000元,海尔冰箱BCD-253SDCJP特价4269元,帅康欧式油烟机T999仅售3480元。空调方面,让消费者享受到多重优惠,五星联合各厂家发起“国家补贴+厂家补贴+五星补贴”,三重补贴最高补30%,长虹正1.5P空调KFR-35GW/DHT1(W1-H)+1补贴价2199元,格力正1.5P空调Q萨KFR-35GW/(35570)DA-2补贴价3488元,现代正2P柜机空调KFR-51LW/C35+N2\白补贴价4799元。期间消费者来五星购指定品牌、型号空调加9元还可获得价值99元的空调保养大礼包。

在厂家合作上,五星携手海尔将开启五星&海尔家电特惠月,即日起至4月7日,消费者到五星电器各门店现场参加预约活动,预存10元,购海尔空调、彩电、厨卫、冰箱、洗衣机可享100元优惠。特惠现场更有买赠活动惠及消费者,例如购海尔指定系列机型还可获赠“两年包换”金卡一张。消费者来五星电器购海尔跨品类家电套餐满4000元,即送海尔笔记本电脑一台。

为满足消费者春季出游的消费需求,五星数码新品也在近期扎堆上市,如:三星卡片机WB30F、富士mini8等因价格较低操作简单携带便

捷,均是近期广受数码潮人追捧的热门机型。同时,华硕ME172V、宏碁B1等千元以下价位段的高性价比平板电脑也在五星新鲜上市,搭载安卓4.1系统、双核处理器,更便携,不仅能打发无聊时光,也能为旅途增添乐趣。

手机方面,小长假期间,五星&百思买移动携手三大运营商为消费者量身定制了不同价位段的合约机套餐,打造出省钱计划。其中,消费者来百思买移动购买电信定制版三星N719,办理电信2年389元套餐业务,不仅可以4990元的优惠价格购得,还可获赠2400元话费、20M光

纤宽带、1600M手机流量以及三星B309品牌手机,获利非常可观。百思买移动携手联通针对酷派7295量身打造专属套餐:消费者来购1399元话费,办理2年96元套餐,即享手机“0”元购。而消费者购移动版三星9268,预存3000元话费,办理2年288元套餐,也可享受“0”元购机的优惠。

活动期间,五星还联合广发、光大等多家银行展开三期分期、分期送礼等精彩活动,如广发银行持有者在五星刷卡购物累计办理分期业务金额满10000元,送移动充电宝一个。赠品数量有限,先到先得,活动详情请至五星各门店咨询。(王小唯)

微软 Surface Pro 触控平板国美同步首发

近日,微软(中国)通过官方微博宣布,集成完整版Windows 8系统的微软Surface Pro平板电脑将于4月2日晚9点开始在中国大陆发售。记者了解到,刚刚与微软达成战略合作的国美将与微软同步发售此款产品。从即日起,北京国美、大中,以及深圳、广州、上海、济南、南京、天津、浙江等全国上百家国美门店已经开始接受预定,并将同步发售Surface Pro平板电脑。

据悉,微软Surface Pro平板电脑搭载了完整版Windows 8操作系统、英特尔酷睿i5处理器和10.6寸的1920*1080高清分辨率屏幕,是业内

性价比颇高的一款平板电脑,倍受消费者期待。

国美高级副总裁李俊涛向记者表示,“本次微软选择国美作为Surface Pro的首发渠道,是双方在2013年展开全业务领域深度合作的良好开端,国美作为微软在中国的重要合作伙伴,有着充足的货源保障,能够最大限度满足消费者的购物需求。”

据了解,国美与微软合作渊源已久,早在2007年,国美就与微软达成战略合作,通过在全国范围联合推广预装正版Windows系统的电脑和其他微软产品,使消费者真正感受到正版Windows安全稳定的使用体验。

时至今日,国美与微软合作已获得一定成果。根据国美卖场数据统计,国美电脑正版系统预装率已经超过50%。

在刚刚结束的“信赢中国——国美&微软深化战略合作发布会”上,国美与微软再次深化双方的战略合作,共同签订了推广正版软件合作备忘录,继续支持正版软件,发对盗版。根据签订的合约备忘录,双方将开展全方位、全业务合作,具体包括加强包括正版windows、office等产品在内的应用体验及终端推广、实现全年12000人次以上专业培训、打造400个以上微软产品旗舰体验区等举措,

让消费者在良好的购物环境中,可以充分感受和了解微软硬件产品及正版软件带来的良好体验及安全应用。

微软大中华区副总裁兼市场战略部总经理谢恩伟在会上表示,今年对于微软在中国来说是非常重要的,微软希望能够把最好、最新的产品带给中国的广大消费者。微软也希望通过与国美和各大电脑厂商的合作,提升正版预装率,从根源保护消费者的利益,让消费者放心使用电脑的同时,享受正版软件带来的更顺畅、更安全的操作体验。

在会上,国美还通过与供应商大

单采集从源头上杜绝盗版现象。在对消费者需求分析基础上,国美与联想、华硕、惠普、戴尔、宏碁、三星、海尔、东芝、索尼、清华同方等十家国内外优秀供应商签订了300万台电脑的大单采集,降低成本,推动预装正版软件的普及。

业内人士分析,国美已逐渐成为国内最大、客户体验度最佳的3C卖场。借助其全新ERP的系统,国美通过与3C产业链合作伙伴实现零供信息的无缝对接,及实行多渠道融战略等多个措施,更好地满足消费需求,实现向商品经营和客户经营的转型。