

“没钱”! 幼儿园取消春游

孩子们闷闷不乐,家长和老师也十分无奈

日前,江苏省物价局等部门公布了《江苏省幼儿园收费管理办法》(简称《办法》)。根据规定,幼儿园将不能再收取春、秋游费用。一石激起千层浪,近日,无锡多所幼儿园就纷纷宣布取消春游,原因就是“没钱”,这使得很多孩子都闷闷不乐,一些家长和老师也感到十分无奈。

徐振 张玮晨



孩子们在校园里感受春天 通德桥幼儿园网站截图

不收费,多所幼儿园取消春游

去年的现在,无锡大多幼儿园里都已欢声笑语,因为学校即将组织孩子们春游了,很多孩子都感到十分开心。不过今年,无锡大多幼儿园对春游一事显得非常沉默,迟迟不见有幼儿园放出带孩子们去春游的消息。

据了解,去年6月,江苏省出台的《办法》显示,要对幼儿园收费项目实行省级统一管理,今后幼儿园可以收取保育费、教育费、

服务性收费和代收费四项内容。不过在这些收费项目中,都没有将春、秋游费用包括在内,因此,根据规定,幼儿园就不能收取春、秋游费,这才导致了幼儿园在春游活动上的“按兵不动”。

昨天,记者联系了5家幼儿园,其中,南长区通德桥实验幼儿园和崇安区实验幼儿园都明确表示今年的春游取消了。此外,南长区芦庄实验幼儿园、滨湖区实验

幼儿园都表示尚未接到春游的相关通知。而滨湖区华庄幼儿园则表示学校计划中仍有春游一项,但还没有最终确定下来。

通德桥幼儿园的俞老师告诉记者:“以前春游都是去无锡的一些公园、动物园等,有时还会组织孩子们去采草莓,参观奶牛场,门票费和交通费加起来一般要四五十元。现在春游费不能收了,这么多钱学校实在贴不起。”

家长、孩子、老师都觉得可惜

昨天中午,记者在通德桥幼儿园附近采访了多名家长,家长李女士告诉记者:“孩子今年上大班,以前春游、秋游都没落过,每次都玩得非常开心。前几天,我跟他说他今年春游取消了,他就一直拉着我哭闹。即使我哄他说星期天带他去动物园玩,他都没能安静下来,一直吵着说要跟朋友们一起玩才有意思。我也跟学校

提过愿意继续交春游费,让学校组织春游,但老师说省里有规定,这费用是不能收的。我们家长实在没办法,最近一直在想着怎么解决孩子的春游问题。”另外几名家长也都表示,孩子为不能春游回家哭闹过,他们只能连哄带骗的安慰孩子。

通德桥幼儿园的俞老师也对春游取消感到遗憾,她说:“春游

是孩子很期待的集体活动,与同伴在一起出游和爸爸妈妈带出去玩不一样。春游前,各个班级会‘做功课’,对孩子们进行春天的主题教育、集体出游安全教育和环保教育,在活动中还能培养孩子们独立照顾自己的能力,现在为了收费问题取消,家长、孩子和我们老师都觉得很可惜。”

网友热议

网友“D先生”：“主管部门不提供春游费用,又不允许幼儿园向家长收取。幼儿园要开展春游活动就要自掏腰包,不赚钱还要倒贴钱,有哪些幼儿园愿意啊?”

网友“钟女士”：“如果是因为安全和金钱问题取消春游,我觉得可以带着孩子们去周边的公园

找找‘春天’,也是很不错的选择,既省钱又安全,没有必要取消春游吧。”

网友“冉冉妈妈”：“我一直在研究教育孩子的方法,现在一些家长太小心翼翼了,教育孩子不允许出一点点差错。其实孩子应该从小培养独立和危机意识。很多人就不擅长解决问题,反倒是

喜欢把问题夸大或者‘一刀切’。”

还有不少网友提出了一些建设性意见,认为幼儿园可以在一些免费公园开展亲子游活动,既保证了“零成本”,也让孩子们寻找到了“春天”。也有网友建议无锡效仿其他城市的做法,引进第三方机构,负责春游的有关事项。

各方说法

物价局: 基本不存在费用问题

昨天,无锡市物价局价格收费处的孙科长告诉记者:“《办法》出台后,我们曾汇集了幼儿园、家长等多方意见,并向省里征询是否可收春、秋游费,省里的意见是不能收取,但保育教育费成本中包括了幼儿活动及学习费用,春、秋游费可以从里面支出。”

孙科长表示:“一些公办幼儿园是有财政拨款的,期末核算下来费用超支的,可申请补助;没有财政拨款的公办幼儿园保教费,可在同等级公办幼儿园保教费收费标准基础上最多再上浮20%;而民办幼儿园则是按实际成本来核算保教费。所以基本不存在幼儿园难以承担春、秋游的问题。”

幼儿园: 不收钱可能入不敷出

无锡一家公办幼儿园的负责人告诉记者:“学校收取的保育费用来支付外聘教职工工资、固定资产费用、各种设备购置费用、修缮费用、幼儿日常学习活动费用等等,很多学校有三分之一的老师都是外聘的,光这一项就需要很多钱。而且保育教育费都是经过物价局核准的,学校不可能多收费、少花钱,所以学校的保育费的花销都要精打细算,否则很可能入不敷出。”

教育局: 还没有明确解决方案

无锡市教育局一位负责学生工作的负责人表示:“不收春、秋游费,一般很少有幼儿园能从保教费中补贴这部分费用。中小学收费项目中有社会实践活动费,但是幼儿园没有明文规定必须要有这类活动,因此也不能强制幼儿园开展春、秋游。不过从教育角度来看,在保证安全的前提下,教育局是提倡春、秋游的。”该负责人表示,如何解决幼儿园春游问题,目前还没有明确方案。

说法

谨防有人拉车门 上车切记上锁

日前,一则有关杭州车主陈先生等红灯时遭遇不明男子猛拉车门,用刀砸窗的微博在网上引起热议,无锡市公安局官方微博“平安无锡”也转发该条微博。无独有偶,昨日,无锡市民吴小姐致电快报称,她日前在广瑞路342省道路口也差点“中招”。

吴小姐称,周一下午2点多,她驾车沿广瑞路行驶至342省道路口处正在等红灯时,一名兜售方向盘套等汽车物件的中年女子穿过车流,径直向她的车子走来,“这种路上挺多的,常常趁车子等红灯的时候过来兜售。”吴小姐说,谁知等到这名中年女子走到她的车旁边时,突然拉了一下吴小姐的车门,见没拉开,居然很淡定的又向前方走了。

说起当时的情况,吴小姐仍旧有些后怕,当时她的包和手机都放在副驾驶位上,万一该女子打开车门抢了包就走的话,她连追都没法追。

警方提醒,开车时最好把车门锁上,车窗玻璃不要全部敞开,遇到可疑情况不要开门,下车时要检查车门锁是否锁好。 胡姗姣

返聘的退休老人 上班路上受伤谁赔

66岁的退休老人吕某被社区返聘,后在上班途中发生交通事故,老人要求该社区承担相应的责任。日前,在江阴法院的主持下,双方达成了由社区一次性补偿吕某3000元的调解协议。

吕某退休前在江阴某社区做清洁工,退休后,吕某被社区返聘,依然负责该小区两栋居民楼的清洁工作。因为吕某已经超过退休年龄,社区就没再给吕某缴纳工伤保险。去年3月的一天,吕某在骑电动车上班途中,遭遇王某骑自行车横穿马路撞击,跌地受伤。吕某共花去各项治疗费3000余元,当年10月,在法院的调解下,吕某与王某达成了给付相关医药费用的调解协议。

2012年底,吕某又以雇佣关系为由,起诉该社区,要求社区承担相应责任。如果吕某受伤是工伤的话,社区是应该承担相应的责任。要认定工伤,先要认定劳动关系,认定程序复杂、耗时间较长,考虑到这点,江阴法院再次组织双方调解,最终达成了由社区一次性补偿吕某3000元的调解协议。 夏凯 卢凤 薛晟

好学生留校工作 挪用公款养男友

因学业优秀,她被留校工作了,有着不错的收入和前途;有了男朋友,加上各自日益膨胀的消费欲,她竟然把手伸到了单位的公款中,短短3个月挥霍公款14万元,最终把自己送上了被告席。

2010年,李慧毕业于无锡市某大专院校,由于在校时表现优秀,深得老师们的好评,毕业前夕她被推荐留校工作。毕业后,李慧留校担任了学校下属设备厂的一名内勤。工作后,李慧结交了没有正当职业的男友张丰,两人的日常开销全靠李慧一人承担。眼见日子过得越来越窘迫,在男友张丰怂恿下,李慧最终把手伸向了公款。

2012年年初,设备厂在查账时发现,被挪用公款超过3个月未还的数额有14万元。本来就心虚的李慧在得知这一消息后,当天就拉着男友投案,并在几天后退出全部赃款。日前,经法院经审理,李慧、张丰都受到了法律的惩罚。 华茜 蒋丽娜 薛晟



高档饭店也搞团购了
团购网站截图

原价3183元的酒席 现价只要1588元 高档饭店放下身段搞团购

“万达喜来登团购,原价4379.2元,现价1888元;湖滨饭店团购,原价3183.2元,现价1588元……”近日,市民黄丽娜想要邀请朋友聚餐,看着网上的团购信息,她一时傻了眼,“怎么一些四星、五星级的高档酒店也可团购了?”

高端酒店都在搞团购

昨日,记者在无锡某团购网站上看到,五星级酒店万达喜来登的团购是所有饭店中价格最高的,团购价为1888元,10人餐包括22道菜,2种饮料。

另一家五星级酒店湖滨饭店同样推出了团购,原价3183.2元,现价为1588元。这份团购提供了20个菜品,一瓶红酒和一份主食,单价最高的酸辣海鲜羹为580元一份。

除了这两家酒店之外,锡洲

花园酒店原价3379.85元,团购价1688元;梁溪饭店原价2127元,团购价1380元;雷迪森广场酒店原价2286元,现价1188元;华美达广场酒店原价2109元,现价898元。

无奈之下只好自降身价

除了团购之外,不少饭店原本的最低消费也已经去除了。

昨日,记者分别联系了五星级酒店湖滨饭店、凯宾斯基、万达喜来登。湖滨饭店无论是包厢还是大厅,都已去除了最低消费,只要来点菜,包厢、大厅随便选。凯宾斯基、万达喜来登酒店包厢每人最低消费均在300元以上,大厅则不设最低消费。

根据数据显示,今年前两个月我国餐饮行业收入增长8.4%,比上年同期放缓4.9个百分点,增

速为2003年7月以来新低。特别是大型中高端餐饮销售下滑明显,限额以上餐饮企业(年营业额200万元及以上餐饮企业)收入同比下降3.3%。商务部监测的重点餐饮企业销售额同比下降2.3%。由此不难看出,高端餐饮企业近期受到了很大的影响。

某高档酒店一位不愿透露姓名的负责人向记者透露,自去年年底,国务院颁布八项规定以来,无锡的酒店行业受到了很大的影响。

“平时大家都不会去搞团购,因为这样很掉身价,影响品牌形象。”这位负责人说,但目前形势下,餐饮企业的日子都不好过,不少高档酒店无奈下才会自降身价搞起团购业务,是为了开拓一些中低档市场,挖掘更多的消费人群。 匡笠