



### 车主故事:

李先生是一名外企的部门经理,工作压力大,每天几乎都有超过十个小时的时间坐在电脑前。由于长期伏案工作,他的朋友已提前患上颈椎病。已过而立之年的李先生,近期是越来越关注健康和养生。最近,李先生先买辆新车。他特意致电编辑部,希望小编给他介绍一辆对健康有益的汽车。

# 让健康再次领先一代

### 答疑解惑:

小编带着李先生的疑问,特地拜访东风日产专营店,让销售经理来为大家介绍这样“健康”汽车的信息。

销售经理告诉小编,不正确的坐姿和长时间的案前工作是导致颈椎、腰椎疾病不断年轻化的重要原因之一。长期使用电脑的人往往由于坐姿不良,使得腰椎间盘长期处于高压状态,甚至会达到平卧位时的11倍,这很容易增加腰椎间盘突出发病的可能性。其实不光是办公室人群,70后、80后的开车一族也成了颈椎和腰椎病的“重灾区”。由于驾驶时腰部的不良姿势过久、座位与方向盘的高度不协调、以及受到长时间的颠簸,非常容易引发颈椎和腰椎病。

说到这里,李先生深以为然:“怪不得我每次长途驾驶之后,脖子和背部都特别不舒服,原来都是不合格座椅惹的祸。”

销售经理继续介绍道:“所以能充分贴合人体曲线的座椅,对于人体的脊椎健康就尤为重要。”而纵观中国汽车市场,新世代天籁在座椅方面的设计可谓匠心独运,独树一帜。其独有的零重力健康乘坐系统,就受到航空航天理念的启发,融合零重力健康姿态座椅结构和双重减震系统,确保最舒适的坐姿和最小震动,使腰背劳累程度比同级车降低67%。”就像东风日产市场销售总部副部长杨嵩在天籁全球亮相上所说的那样,新世代天籁,能让你什么都突出,就是腰间盘不突出。”销售经理笑着调侃道。



同时,新世代天籁在健康方面的探索远不止于此。为了保护驾驶者的视力,新世代天籁独有的3D平视信息显示系统,保证行车信息6合1;而双层吸音材料和低共振车身设计的应用,更让静音效果比上一代天籁提升40%。综合来说,驾驶新世代天籁的车主,劳损程度仅为竞品车型的50%。

吴经理还告诉记者,像李先生这种长期在电脑前伏案工作的人群,在选择“新世代天籁”作为“健康座驾”的同时,也应注意工作习惯和驾驶习惯,比如在工作一小时后主动走动一番,或在办公桌上拜

访一盆绿色植物等。只有在良好的习惯和舒适的座驾的双重作用下,“健康”才能与每一位新世代天籁的拥有者如影相随。

### 链接

#### 南京宝铁龙裕通

南京市浦口区柳州北路2号(弘阳广场大洋百货斜对面)

025-58591999

### 资讯

**来店红:** 来店就送 1000 红包  
**推荐红:** 推荐新客户购车就送 1500 元积分

**祈福红:** 购新春“祈福版”轩逸送四项基本险+标配装潢;购新春“祈福版”TIIDA 送标配装潢

**便捷红:** 全系车型“1张身份证购车,2小时批复”最低首付 19999 元

**抢先红:** 5 日内提出客户尊享千元礼包一份

**运气红:** 订车客户可参加元宵节抽奖(2000 积分、1500 积分、1000 积分、500 积分、200 积分)

### 本期帮主



周波  
销售经理

曾任东风本田副总经理  
2010年12月任东风日产裕通店销售总监  
2012年任东风日产裕通店总经理  
现任裕通店总经理助理,并代理销售总监一职

### 宝马3行动 北京启动

3月26日,历经5年的宝马“3行动”在北京三里屯太古广场启动,“3行动”为驾驶爱好者提供了感受极致驾驶乐趣平台,今年主题是注重分享,鼓励家人或好友,组成三人团队,共赴“悦动”之约。通过城市选拔赛选拔,有机会去成都参与全国挑战赛与群星演唱会,优胜团队可畅享北欧之旅。

### 南京宝铁龙运通店 发布售后服务品牌

以“用心承诺 服务升级”为主题的东风本田售后服务品牌在南京宝铁龙运通店发布,此次发布“实质的信赖”售后服务品牌,是为了进一步提高售后服务质量,给消费者实实在在的服务承诺。

### 北斗星X5: 家用商用新选择

上周六,上市三个月销量2万的昌河铃木北斗星X5在南京举办了一场万人品鉴会。X5是北斗星平台上推出的新产品,成熟的“四轮四角”和“高顶”设计理念,车内空间最大达3230L,同级别车型中非常突出,使得驾乘更加舒适自在。

**MAZDA 3 星骋 1.6AT “年度款” 10.98万元 限量起售**

最新殊荣!马自达3星骋1.6AT“年度款”勇膺桂冠,以1480MPa的高刚性车身,荣获C-NCAP史上最安全五星+(A级车),产自南京世界级工厂的卓越品质,更让你安心、行,现在,马自达3星骋,以灵动劲爽的激情驾驭,带你进入“星骋年”。

**一试千金 尊享礼遇**

- “一试千金”豪礼试驾计划: 激情试驾,体验马自达3星骋出色操控,同时可获1000元购车抵扣,一试抵千金。
- “超长质保”尊崇服务: 凡购买星骋1.6AT车型,在极具行业优势的3年或10万公里超长质保的基础上,更有机会免费获赠12个月或2万公里质保期延长。
- “双0贷款”优惠方案: 专享双0贷款购车方案,享受0利率0手续费优惠政策,享你所想。

**全程关怀 安全关怀月**  
免费安全检测与维护,零件优惠及丰富多彩的车友活动,详情请登录马自达社区 www.yumazu.com.cn 报名参加。

长安马自达 | 红字激情

400-800-2777 800-807-2777 www.changan-mazda.com.cn

MAZDA 3 星骋两厢 MAZDA 3 星骋三厢 MAZDA 3 经典款 MAZDA 2 两厢 MAZDA 2 三厢

南京天和 025-58827502	连云港德业 0519-89015168	常州天顺 0525-88799588	盐城中大 0514-83270818
常州外汽 0519-99026365	宿迁德泰 0513-87069698	无锡金瑞 0510-85125111	江苏森泰 0514-80997899
苏州广捷 0511-88037988	南通文峰 0513-81055888	无锡东方 0510-83391222	宜兴瑞祥 0510-83703656
淮安百利 0517-82797188	泰州六和 0512-65879996	吴江久博 0512-63635988	松江海星 0511-85951656
江阴吉成 0510-90623365	嘉兴瑞成 0512-66778888	绍兴瑞成 0521-89006188	常熟华瑞 0512-2839658
昆山富强 0512-57929861	太仓华宇 0512-53099008	湖州祥宏 0571-83061880	

# 经销商 担心什么?

10月1日汽车三包施行。全国6万多家汽车经销商至今无法面对主机厂徐庶进曹营,一言不发的做法。

调查显示,经销商的压力主要来源于两方面。一方面是消费者。汽车三包法条款明确说明,新政策出台是为了保护汽车消费者的合法权益。对此,经销商必须制定详细的三包标准并予以执行,同时也将面临更多的售后纠纷与投诉。长三角与珠三角4S店最密集,消费者购买力高,经销商售后压力相对更大。另外,作为直接与消费者沟通的条款责任人,压力还在于质量问题的认定。目前国内还缺少权威的认定机构,而一旦认定结果不利于消费者,高昂的认定费用很可能是消费者承担不起也不愿承担的。此外,关于实施退货之后,购车引发的一系列附加税如何处理等细节条款,还有待于进一步补充。

另一方面压力来自于厂商。新条款规定:“三包责任由销售者依法承担。”经销商是厂商代表,受厂商控制,还需直面消费者,承担法律责任,但厂商的责任规定十分模糊。经销商大多对此表示担忧。截至目前,还没有一家厂商针对汽车三包新政推出应对措施。如出现质量问题,厂商没有出台对应细则,等于倒逼经销商,直接与消费者发生冲突。新法规出台,对厂商来说更重要的是,利用法规细则的漏洞确保主机厂的利益。经销商因此只能夹缝生存。

大多数经销商认为,质量问题是厂家制造的问题,经销商作为销售服务企业不应该承担过多责任。而汽车三包政策作为一个系统工程,应该综合权衡各方利益,从源头开始规范。对此,经销商们期待质量认定与评判体系的真正建立。曹彦

### 南京福佳、铃澳七五折抢雨燕

铃木雨燕精品小车——南京福佳和南京铃澳4S店现场缴定金3000-5000元可当场返现10%购车

款。全系产品均团购价出场,会有一款雨燕精装版车型以七五折价格出售。

### 东风雪铁龙C4L“百米冲刺王”南京站打响

C4L“极限驾驭——百米冲刺王”擂台赛南京站在奥体中心东大门打响,比赛充分体现了C4L对于精准操控的底盘调教及T动力带来的表现。由

PSA和BMW联合研发的1.6THP发动机配备了独有的Twin scroll双涡道涡轮增压技术,驾驶者可最快充充足动力。活动在江苏各城市展开。