

# Mazda6 十岁庆生期 新购车延保一年

弹指一挥间,自2003年上市以来,Mazda6已在中国市场走过十年。从令人怦然心动的“弯道之王”到如今能为用户提供最高价值的“经典传奇”,Mazda6用品质赢得了70万用户的信赖。3月1日至4月30日,为庆祝Mazda6十周岁,一汽马自达举行“十年之喜,感恩大回馈”的活动——新购车可以延保一年。

享受6000元置换补贴。另外,在活动期间,进店试驾睿翼还可获赠原厂头枕精美礼品一份。

## 老用户,四季关怀多体贴

对于老用户,一汽马自达考虑的也十分体贴周全。车龄5年以上的车友认证马自达会员将得到10000马力值(一种可以更换礼品的积分)的奖励。四季关怀之春季活动正在进行中,活动期间车主将享受保养工时优惠政策。考虑到部分老用户的购车年限已久,一汽马自达还为10万公里以上的车辆制定针对性的检测项目。

一汽马自达负责人表示,此举彰显了一汽马自达答谢广大消费者的诚意。经过十年的磨砺,Mazda6不但品质成熟,还不断地挑战着中国高品质汽车在性价比方面的极限。

## 十年历练,铸造品质,引领风尚

十年来,Mazda6以动感时尚的设计、卓越操控和完美的燃油经济性演绎了马自达“Zoom-Zoom”的品牌理

念,树立了国内中高级车的价值标杆。

十年间,Mazda6掀起了中国汽车消费的运动潮流,颠覆了传统的中庸均衡的消费观念,成为了运动型中高级轿车的开拓者和风向标。Mazda6不断地创新取得了多项第一,包括如国内第一个推出轿跑车型、第一个推出wagon车型、第一个标配6安全气囊等。持续10年的热销早已传为行业佳话,更是被业内专家誉为“马6现象”。

Mazda6车主以有品位、懂生活的都市精英为主,他们充满活力、追求个性、向往自由。在许多车主眼中Mazda6已经不仅仅是一部车,而成为了一种积极的、运动的、追求品味的生活方式。Mazda6品牌理念、产品价值、时尚风格全方位契合他们的内心需求,因此成为都市年轻群体不可或缺的时尚“标签”与生活伙伴。

现在,遍布全国各地的Mazda6车友会、Mazda6车主群、改装发烧友,更是已经形成了一个庞大的“迷”群体。十年,Mazda6拥有了70万的庞大用户群,用户的口碑铸造着中国车市的传奇。

## Mazda6, 延保送“险”优惠多

据悉,活动期间内购买Mazda6的新用户即可获得“十周年”专属纪念标识,新车1年交强险和整车1年2万公里的延保服务。加上Mazda6本身3年10万公里保修政策,也就形成了总共4年12万公里的保修政策。

## 睿翼,增购换购皆有“喜”

购买睿翼的新客户即可享受购置税减半折扣;任意品牌车型置换睿翼全系车型更可

## 2013款帝豪EC7即将上市 外形更动感时尚



吉利3月20日在天津推出2013款帝豪EC7/EC7-RV。新车造型更加明确了主打年轻、运动路线的理念,EC7-RV车身尺寸与现款车型完全相同,长、宽、高分别为4397mm×1789mm×1470mm,轴距为2650mm。新车提供了更长时间质保服务,从原先的3年或10万公里,提升到了4年或10万公里。

## 福联十年

南京福联成立于2003年,目前福联集团已经在南京开设4家4S店。十年来南京福联共卖出25000台车,销量3.6亿。

## 试驾凯迪拉克全新SRX

驾驶着凯迪拉克全新SRX穿梭于杭州美丽的湖光山色之中,心情像西湖三月一样晴朗起来。凯迪拉克全新SRX是一个开拓不羁的骑士,造型上,凯迪拉克全新SRX延续了独特的SUV+Coupe轿跑一体化车身和经典的“钻石切割”设计,采用了最新的凯迪拉克标志进气格栅,更具细节感和深度感。精致的20英寸铝合金抛光轮毂,则令整体造型更加动感且富有气势,凸显其美国硬汉的运动本色。

在莫干山蜿蜒的盘山公路上,稳健的加速能力让人信心十足,驾驶SRX更加得心应手,这要归功于车辆全新的动力系统。凯迪拉克全新SRX新增了最新一代的3.6升V6全铝智能直喷发动机。最大功率达234千瓦,这是目前国内同级车型中功率最强劲的发动机之一。新增CUE移动互联系统、ESS强化安全策略以及新一代的Bose音响让它在动力性、智能性、安全性和舒适性方面都上升了一个台阶,进一步提升了全新SRX的市场竞争力。

## C4L六地 免费48小时

东风雪铁龙在北京、上海、广州、杭州、济南、福州启动“免费48小时,畅享好车C4L”的深度试驾行动,新车2天使用权给消费者。

深度试驾不设参与门槛,C4L意向用户与东风雪铁龙授权租车公司签署租车协议,新车2天使用期间除燃油费不需要承担汽车租赁任何费用。

东风雪铁龙C4L为客户提供7500公里内的免费首保。1.6L车型490元hold小保养,1.6T HP车型900多元。

## 开瑞优优2代上市

3月10日,开瑞优优2代全新上市发布会在安徽合肥隆重开幕。作为开瑞汽车旗下的又一全新力作,秉持“精品微车品质升级”的制造理念,优优2代在继承优优车型竞争优势的同时,在外观、动力、配置、操控、安全等方面进行了优化升级。

“新上市的优优2代将比原优优更加节油、更安全、更易操控,更能满足用户需求”,在发布会现场,开瑞汽车微车本部总经理章红玉将优优2代产品特点归纳总结为六大标杆,即“智能操控新标杆”、“安全保障新标杆”、“商务风范新标杆”、“放心品质新标杆”、“创业致富新标杆”、“价值升级新标杆”。

**IVECO 依维柯商用车**

**感恩有礼 钜惠纷呈**

从即日起4000元置换-4000元补贴

**购车送礼包最高获8000元缤纷好礼!**

即日起2013年3月31日,购依维柯32V/36V欧标厢式货车,送礼包(4000元保养+4000元油卡),购依维柯V30/V35欧标厢式货车,送礼包(4000元保养+4000元油卡),购依维柯V30/V35欧标厢式货车,送礼包(4000元保养+4000元油卡)。

**南京南特联汽车销售服务有限公司**

新店地址:栖霞大道中心村1号,晓庄广场(百安居旁边)

销售热线:025-85406771 85436582 85329656

**马3星骋3月最大优惠的团购  
就在本周末**

春季行动抢先报!南京天和在本周末(3月23日-24日)举办春季购车人优惠活动,喜爱长安马自达的朋友们可抓住机会了!在此次活动中,您不仅可以10.98万元的超低价购入Mazda3星骋自动挡车型(限量),还可“试千金”,只要参加长安马自达新春试驾活动,您就可获得1000元的购车抵扣优惠!新购车用户在享有极具行业优势的3年或10万公里超长质保的基础上,更有机会免费获赠12个月或2万公里质保期延长。另对贷款购车的客户朋友们长安马自达全新推出的“双0贷款优惠方案”将为您提供一年完全没有利息和手续费的购车贷款支持。您买车,我支持!“0利率,0手续费”!心动不如赶紧行动吧!

详情请咨询南京天和,销售热线:52887502;52458333,地址:秦淮区土城头路双桥门高梁口。

**SUNRAY 星锐 JAC**

**星锐520 豪礼享不停**

5年20万公里超长质保,全福关爱!

即日起至2013年4月30日,购星锐520快速提车直降5000元!进店另享3000元缤纷油礼!

**南京欣瑞汽车销售服务有限公司**

南京市秦淮区明匙路108号(宜家家居北门对面) 电话:025-52303566

**昌河铃木 SUZUKI**

**享受3000元惠民补贴**

进店礼:进店品鉴有礼(送完为止)

购车礼:利亚纳最高优惠7000元,5.68万元起售北斗星VVT享3000元惠民补贴,另送交强险

惊喜大礼:购车有机会获赠“港澳双人游”

置换礼:二手车轻松置换新车

派喜 北斗星e+ 利亚纳a+ 北斗星X5

**南京佳莱汽车销售服务有限公司**

公司地址:南京市大明路238-1号  
销售电话:025-68689555、68689588  
长途东站店:025-85029777 溧水店:025-57200808

**长安马自达 | 纵享激情**

南京天和3月23日-24日  
开展本月内最大优惠团购会

**C-NCAP史上最高安全评级的五星+(A级车)**

**MAZDA 3星骋1.6AT“年度款”10.98万元 限量起售**

**更享**

- “试千金”豪礼试驾计划
- “超长质保”尊崇服务
- “双0贷款”优惠方案

另赠送Mazda3星骋1.6L新自励精英(诚信版)最高优惠23000元

**南京天和汽车销售服务有限公司**

销售地址:南京市秦淮区土城头路双桥门高梁口(宜家家居旁100米)  
销售热线:025-52887502 52458333 4006559655

**图瑞斯MPV**

**政商新风 大观天下**

运用空间扩容技术,容量大增34%

**发动机热管理系统**

百公里油耗有效降低5%-10%  
**大幅降低运营成本**

18座-75座全系列客车(班车、通勤车、旅游客车、客运车)

提供按揭贷款业务(免担保)

**招聘客车销售经理(有工作经验,女士优先):13605167630**

**朗驰中华&金杯 4S店**

4S店地址:南京市光华路石门坎172号(海福巷东)

销售热线:025-84279251 84279261 服务热线:025-84279293

**企事业单位 学校班车首选**

**KD 南京肯达汽车贸易有限公司**

地址:南京市玄武区花园路17号  
电话:84810203 13905195689