

Q

“有人往长江大堤外的江滩上倾倒渣土,这会严重影响长江行洪。”昨天,有市民向现代快报热线反映,在浦口威尼斯水城附近的江滩上有人在施工,将渣土等运进江滩的泄洪区,还准备在里面搞酒店经营。对此,南京市水政监察部门表示,此前已经接到投诉并在调查处理,现场施工方涉嫌违法。

现代快报记者 孙玉春 文/摄

# 江滩这个两层驳船要悄悄打造“水上餐厅”?

## 水政部门:涉嫌违法,正在调查处理

昨天中午,现代快报记者赶到威尼斯水城后面的长江大堤,从大堤往江边看,有一处很大的面积,上面有施工机械和临时工棚。远远地看,现场还堆放了不少渣土。

据知情人介绍,这里以前是一家单位的农场。几个月前,有一家企业进驻这里,把江滩当成了堆土场,每到夜间总是有大型车辆运送粉化石、渣土等到江滩上直接倾倒。

“这样下去,江滩就要受到污染了。”知情人表示,渣土大量堆积到江滩上,一旦江水上涨会影响到行洪,这肯定是不允许的。此外,还在江滩上搞起了一些垃圾,这也是会影响行洪的。

知情人士介绍,现场运进渣土还有一个目的,就是造路。据称,有人弄了个两层驳船准备在江边搞餐厅,“这样的风景肯定是很难得的,物以稀为贵,必然会有生意。”

记者将此事向南京市水政监察支队长江大队做了反映,该大队吴副大队长带领几名执法人员很快赶到现场。他带领记者赶到江滩深处,果然里面有一艘很奇特的驳船,船有三四十米长,船体中间有楼梯,有上下两层加顶层平台,船肚里似乎也有很大空间。

船的四周都已经做好了框架,只是没有装上门窗玻璃等。否则看起来就是一个水上餐厅。可以证明驳船有利用目的还有一个事实,就是驳船四周都已经用土做的围堰给围死了,已经无法开出去。

吴副大队长表示,这个情况他们已经掌握了,此前他们接到过举报,反映有人在江滩上搞违法建设的事情,目前工地已经被要求停工。按照《水法》的规定,在长江大堤以内不能堆放渣土。根据他们的调查,现场的土部分是旁边一条排水沟淤挖出来的

现场处置的,还有一部分是运进来的。目的可能与准备开餐厅有关。

“他们这是要打擦边球。”吴副大队长表示,长江大堤以内肯定是不允许搞构筑物建筑物的,但是现在搞来一条驳船,严格来说不算建筑物构筑物,如果要管理,可能牵涉到海事部门。

不过他表示,不管对方如何打算,作为水政部门对于江滩江滩都有保护管理的职责。其实这一片区域由于历史原因,以前归属于某家单位,而且也在浦口区发改局做了立项,是做生态农业。这在不违反水利法规的情况下是可行的,但是做其他用途是不允许的。

目前,他们正在按法规进行进一步调查处理,对于现场他们已经要求恢复原状,同时会派人盯守,防止继续施工。如果对方继续动工搞餐饮,他们也会依法予以处理。

一条空船引出的投诉



①江滩上运进来的土,已经做成道路  
②驳船四周都已经做好框架

一台空调引发的官司

家住鼓楼区的祁大爷今年60岁了。2008年花3万8买了一台中央空调,可自从2009年入住就发现,重金购买的空调制冷制热都不给力。经厂家检测,问题不在空调质量上,而在于销售商给祁大爷家配的空调功率过小。为了维权,从2009年起,他向媒体、消协等单位求助,2011年开始打官司。昨天,建邺法院开庭审理了此案。

现代快报记者 马薇薇

# 家里装的中央空调冬天不暖夏天不凉

## 祁大爷维权,还拿出现代快报作证据

祁大爷说,业务员当初打包票跟他140平方米的房子,6匹的空调就足够了,后来厂家说那么大面积要安装10匹的空调才有效果。

2011年3月,祁大爷将厂家和销售商都告上了法庭。然而,空调的效果到底如何,光靠祁大爷一张嘴皮子说,是无法说明问题的,无奈他选择了撤诉。但是祁大爷没有放弃,“不蒸馒头争口气,一定要销售商给个说法。”

昨天上午9点,这起官司时隔两年后再度开庭。这一次,销售商成了唯一的被告,祁大爷要求其承担空调增容费、房屋装潢拆毁及恢复原状的经济损失共8万元。

为了证明确实是空调不给力,而非自己“感觉误差”,祁大爷特地在今年的2月5日请了南京市公证处公证的公证人员,到家中鉴定。

公证人员将两个温度计分别放在主卧室和侧卧室,在不开空调的情况下,室内温度分别为14℃和13℃。当天9点55分,打开中央空调,将温度调至最大32℃,到了中午12点10分左右,室内温度仅仅上升到了16℃和14.5℃。

但是,销售商提出质疑,虽然这份公证书能够证明空调温度确实达不到一定的效果,但制热效果与房屋的密封性也有一定的关系,如果房子保温性差,那么很难达到对方的心理预期。对此,祁大爷拿出了2013年2月5日公证当天的《现代快报》,根据报纸显示,当天室外温度为2-5℃,而家里的温度是14℃,两者相差10℃左右,恰好可以说明房间的密封很好。

庭审进行了两个多小时,法官并未当庭宣判。

# 中国医师协会第二届国际整形美容高峰论坛将在宁召开

3月21日-3月23日第二届国际整形美容高峰论坛将在南京召开。作为华东地区整形美容的领导品牌——康美国际,成为本次大会的承办单位之一及大会临床演示官方唯一指定医院。

本次大会下设第三届乳房整形美容大会、第十六届国际鼻整形学术研讨会等专项分会,将从不同角度、不同层面展现国内外美容整形方面的新技术,并分别就乳房整形、鼻整形新技术进行深入的交流和研讨,既有把握整形业发展的宏观战略高度,又有聚焦项目技术突破的专业精度,堪称整形界的“诺贝尔”盛会。康美国际C美

活力定制丰胸、3A鼻雕等项目也将作为新品科技在大会场发布,求美者可以在康美国际官网(www.4006006262.com)发布的与会专家新技术课题预订新型整形项目,提前体验高科技带来的美丽享受!

据了解,康美作为本次大会临床演示及会诊预约单位,届时与会国际知名专家将在康美国际现场演绎个人最新技术研究成果,为少数预约者定制全新的美感体验,限量手术演示已开启全球报名预约,现在即可前往位于洪武路288号(新街口)的康美国际整形医院进行预约,获得奢享世界大师定制美丽方案的限量名额!

# 扮靓魔法之最优计划

3月的春天紫金爱涛黄金珠宝交易中心,为广大朋友量身定做了一组珠宝扮靓最优计划。花最少的钱,扮出最王者的范儿。

**最美花季**  
紫金爱涛黄金珠宝交易中心在3月14日-3月15日,进店顾客只要消费,皆可免费获得纯银梅花一枚;黄金类饰品满20000元、镶嵌类饰品满10000元,均可获得价值298元的金玫瑰一支,装饰、收藏、送人皆宜。

**最高性价比**

作为江浙皖地区最大的黄金珠宝交易平台,所有的黄金珠宝价格都与深圳价格同步。针对315活动,再次让利优惠。您可以只逛一个商场就满足所有人对黄金珠宝的需求与梦想。

**最权威检测**  
所有紫金爱涛黄金珠宝交易中心出售的商品,均由国家金银制品质量监督检验中心(南京)权威检测。该中心为上海黄金交易所黄金交易指定质检机构、铂金交易唯一指定质检机构。权威的检测保证所有消费者的合法权益无任何风险。

# 你的体内有“致胖细菌”吗?

近日,上海交大赵立平教授领导的实验室,在世界上率先找到了肥胖的“元凶”——阴沟肠杆菌。据了解,阴沟肠杆菌是一种可以产生内毒素的致病菌,如果在患者肠道里过度生长,占到总菌量的三分之一以上时,会让人肥胖。

此番“肥胖细菌”研究,赵教授亲自当“小白鼠”。173cm的赵教授,体重最高曾达到90公斤,他用“菌群共生法”调理自己的菌群,成功地将体重减少到70

公斤,高血压、脂肪肝和慢性疲劳症等亚健康状况也全部消失。2012年6月,赵立平教授的“减肥故事”还登上了美国《科学》杂志。笔者从洛丽塔了解到,其独家引进了具有国家专利的“纳米磁波光能淋巴360℃排毒仪”能对发胖人群体内的“致胖细菌”一辨真伪。

**消灭“致胖细菌”疗程**  
**Step by Step**  
Step1 专业亚健康咨询:测量数据涵盖基础体温、人体代谢

率和脂肪含量等,帮助肥胖者制定一套适合其的瘦身方案。

**Step2 纳米磁波光能淋巴360℃排毒减肥:**通过仪器“被运动”提升基础体温,血液高速循环下带走了体内的垃圾,体重减轻自然而然。  
**Step3 肠胃排毒保养:**能有效地疏通经络,排胀气和排宿便,加强人体新陈代谢。

**美丽公告**  
洛丽塔新春推出“88元连减3天”活动。

# 消费者眼中的环北天天都是315

随着人们消费维权意识的增强,现如今维权已不再是315的特有节目。前不久环北就在宣传语中打出了“购物在环北,天天315”的口号,那么作为集批发和零售于一体的大市场,是如何处理消费者、进货商和商户之间的纠纷的呢?

“大市场和其他百货商场一样,每天也都要面对熙熙攘攘的普通消费者,人多了,各种纠纷问题都可能发生,比如,有的时候,消费者和商户之间,可能仅仅因为几元钱而争得面红耳赤,最终因为商户态度问题,投诉产生了;

还可能因为,消费者买东西现场检查的时候没有发现任何问题,可是回家使用一段时间后,因为这样或者那样的原因出现问题了,由此消费者和商户之间就擦出了矛盾。“40多岁的老骆一边工作一边兜售自己的经验。

2008年老骆来到了南京环北市场,工作这么多年,老骆处理的纠纷问题不少,也从中积累了很多经验。在老骆看来,大市场与商场之间有很大的不同,就拿纠纷问题来说,这些纠纷不但来自于顾客和消费者之间,还来自于周边的进货商和商户之间。

老骆表示,不要小看协调这个工作,出现矛盾后,如果协调好了,可以帮助市场挽留住一些客户,同样的,在广大消费者、进货商的监督下,市场中的商户也会渐渐严于律己,这样更有利于规范服务行为,努力提高服务质量和水平,从而更有利于市场的发展。在315来临之际,南京环北市场还特别推荐了一些在服饰态度、商品质量上创优的标杆型商户,比如,娟子服饰、寒茹服饰、广州十三行服饰、韩氏伊人服饰、总督服饰和梁燕童装等服饰店。

# 315 家电消费爆发 苏宁服务、特惠全线到位

进入3月份,受春季家装旺季的影响,油烟机、灶具等厨房电器及彩电、冰洗等家电销量明显提升;同时,压抑一年的中国空调行业如今提前迎来春天,从2012年12月末开始,空调行业进入复苏期,整体市场回暖迹象明显。加上春季旅游踏青季的开始,数码相机、智能手机以及平板电脑等产品销售也较同期有非常大的提升。市场开始回暖,全品类家电销售进入全年旺销开端的黄金季,本周末随着315消费者权益日的到来,消费热情进一步爆发,苏宁联合华东一区三省46市所有门店开展315大家电促销活动,从一价到底特惠及购物赠礼等形式,全

面提升活动力度。同时彩电、空调、冰洗、厨卫等品类开展签售活动,加强315期间家电购买优势。

据苏宁销售数据显示,2013年1月净水设备销售量较去年同期增长174%。饮水质量问题已成为消费者最为关心的问题。目前在售的净水产品在技术工艺和新材料应用上有着突飞猛进的发展,产品类型已经由粗滤、微滤发展到超滤、反渗透膜,产品档次空间也有极大发展,从1000多元到上万元均有方案。为推动家庭饮水健康计划,苏宁联合美的、沁园、安吉尔、AO、3M、怡口主流净水设备品牌,全国首推净水设备“0元享”。而随着春季的

到来,扬尘天气使空气净化产品又一次受到了消费者的热切关注。来自苏宁的销售显示,开春以来,空气净化器的销售增长率同比超过350%,甚至部分热销品牌型号一度脱销。

春季家装旺季来临,带来的是家电销售的高峰,本次315活动期间,苏宁华东一区将在全新组织架构基础上进行首次联动,利用更好的促销和资源整合优势,为消费者提供充足的家电消费保障,在备受关注的服务方面,苏宁将充分整合服务和物流资源,为消费者提供更方便、更快捷、更贴心的售前、售中及售后服务。

本次315活动华东苏宁联合向消费者提出的超2亿元优惠资源投放和服务承诺,家电价格方面全面进行下拉,货源准备上也同步进行了大规模的采购和整合;同时,每天3000户苏宁家电免费咨询、保养、清洗、检测、价格保障等五大专项服务以及46大城市服务团队的及时响应,也同步为消费者带来便捷和安心,在家电价格优惠的同时,打造360°服务保障。以确保消费者的权益落到实处。

截至今日,消费者在南京苏宁各门店(含乐购生活广场)可进行预充值,所得十倍增值心意券可用于315活动期间购买家电时抵

货款使用;在此基础上,苏宁空调、冰洗、厨卫、彩电等家电于315活动期间全场8.5折,手机、电脑、数码等家电全场9折一价到底,为消费者带来更为直接的价格让利;在各品类家电促销中,苏宁新街口Expo超级店于315当天特别举办签售活动,三菱重工空调推出特惠签售机型;三星彩电凭签售卡购买相关机型可再享受100-500元不等的让利;而购买海尔冰洗凭签售卡可领取100元抵用券一张;厨卫电器方面老板厨卫在315活动期间全场6.5折起售。全品类家电特惠将为此315带来多重精彩购物体验。