现代快报 2013年3月6日 星期三
责编:袁沅 美编:于飞 组版:杨建梅

24小时读者热线:96060 都市圈圈网www.dsqq.cn 我能网 www.wonengw.com
ios系统请至App Store下载“精品周刊”,可见更多精彩内容哦!

夏利:从国民车到SUV

从1986年第一辆夏利在中国下线至今,夏利已产销280万台,市场保有量约200万台。100万辆是“国民车”地位的基础台阶,200万辆是第二个台阶,也是战略转型的契机,标志着国民车发展新方向的开启。

1986年9月,以CKD方式引进生产的第一辆夏利下线。被一部分刚刚富裕起来的中国家庭所接纳,与捷达、桑塔纳并称为国民车的“老三样”。国人对小轿车的认识理解均源于此。如今,夏利在本土已27年历史,在合资雄霸的天下以自主品牌摸爬滚打。

夏利是一汽自主品牌经济型轿车研发基地,遵循以出产品、出流程、出人才的发展思路为指导,此次一汽夏利向SUV市场的转身,被赋予了极大的期望。

夏利N7具有跨界风格,轿厢部分比传统的两厢轿车略高,车顶设有行李架。内饰方面,N7具有很多现代元素,炮筒式仪表盘、运动风格的三辐式方向盘、规整的中控台等,颇具新鲜感。

在动力方面,夏利N7搭载1.3L排量的发动机,最大功率67kW,最大扭矩120Nm,匹配5挡手动变速箱。尤其是轻量化镁铝缸盖及附件的应用,使夏利N7的发动机比同等级普通发动机轻了20公斤。动力平台表现出低油耗的国民车特色,贯穿了夏利持之以恒的信念——“买得轻松、养着经济”及“来自平凡、超越平凡”。

在车市“微增长”的时代,SUV是逆市而上的细分潜力股。汽车市场个性化细分与逐渐成熟,是SUV开始吃香的原因。一汽夏利意图十分明确:以SUV重新布局从细分市场中划分每一块份额。

分析认为:用车观念的越发个性化,让SUV市场的竞争变得更加多元和精细。夏利N7所瞄准的人群是富有活力的年轻用户。

目前,夏利N7在天津一汽年产能15万辆的第三工厂单班作业生产,日产量为160台。记者参观生产线时发现,第三工厂生产线的每个工位旁,都有一份描述详尽、步骤清晰的“标准作业”单。“标准作业”详细规定了作业的顺序、要求、标准、所用时间,以及需要特别注意的质量“关键点”。员工上岗前,必须准确理解和记忆“标准作业”单上的所有要求与规定,并在工作中严格按照“标准作业”单进行操作,由此确保自工序产品的优良品质。

N7的价格区间在45900~53900元,从严格意义上讲,N7的上市,标志着夏利在品牌市场上又一次转身,国民车迸发出年轻的活力。

本版文字均由本报记者采写

妈妈会变身

2013南京第8届 诚信315 服务365
315汽车展销会
2013.3.16-17
南京新庄国际展览中心
活动主办: 江苏新闻广播FM93.7 《购车地带》
订车送好礼 Ipad、液晶电视、折叠自行车、家居用品、购物卡、500元加油卡等你拿!
40个品牌诚意参展,百余款畅销车型裸价出击 展会咨询/订车热线 13913831743

悦舞迎新 购车有礼
有特价车提供 优惠一步到位
4000元保险
南京南特联汽车销售服务有限公司
新店地址: 栖霞大道中心村1号,新庄广场(百安居旁边)
销售热线: 025-85406771 85436582 85329656

三月春风送暖 帝豪质保升级
——吉利帝豪向“三八”妇女节献礼
庆祝“三·八”国际妇女节,南京钧牛吉利帝豪4S店祝广大女性节日快乐。帝豪全系65800元(含国家节能惠民3000元补贴)起售。
你爱她,她爱你,吉利帝豪为您将爱升级:现在起,凡在“三·八”妇女节前购吉利帝豪,尊享“三年”10万公里质保升级至“四年”10万公里。安全出行、节星家族,吉利帝豪为爱保驾护航。
南京联润帝豪4S店大明路113号(东方牛仔公司旁)
销售热线:025-52630807 025-52826396
南京钧牛帝豪4S店(红宁东山汽车4S区区瞻路口)
销售热线:025-81031078

SUNRAY 星锐 JAC
全新4系 恢弘亮相
继全顺依维柯之后,又一款欧系短轴“星锐”盛世登场,5年20万公里三包期全程关爱,11.88万元起售。更有来店油礼活动,现以全面接受预定。
南京欣瑞汽车销售服务有限公司
南京市秦淮区明瞻路108号(宜家家居北门对面) 电话 025-52303566

长安马自达 | 纵享激情
MAZDA 3 星骋1.6AT“年度款”
10.98万元 限量起售
一试千金 尊享礼遇
•“一试千金”豪礼试驾计划•
激情试驾,体验马自达3星骋出色操控,同时可获1000元购车抵扣,一试抵千金。
•“超长质保”尊荣服务•
凡购买星骋1.6AT车型,在极具行业优势的3年或10万公里超长质保的基础上,更有机会免费获赠12个月或2万公里质保期延长。
•“双0贷款”优惠方案•
专享双0贷款购车方案,享受0利率0手续费优惠政策,享你所想。
南京天和开展三月诚信购车月
女性客户购车可享受1380元售后抵用券
南京天和汽车销售服务有限公司 销售地址:南京市秦淮区土城头路双桥门高架口(宜家家居旁100米)
销售热线:025—52887502 52458333 4006559655

酷威
Sorry,每次刚有新鲜感全家增的“老婆”
Sorry,以前的我,这些平凡不曾再发生了
道奇·酷威,全新进口大7座豪华跨界SUV
超长轴距大7座空间
是你的,都给你
酷享2013全新进口酷威新车品鉴会将于3月9日(本周六)下午举行,恭迎品鉴
SUSUN 江苏苏舜锦尚汽车销售服务有限公司
地址:软件大道8号(原宁南大道8号) 销售热线:52341888 52880018 服务热线:52341855

运用空间扩容技术,容量大增34%
企事业单位 学校班车首选
发动机热管理系统
百公里油耗有效降低5%-10%
大幅降低运营成本
18座-75座全系列客车(班车、通勤车、旅游客车、客运车)
提供按揭贷款业务(免担保)
招聘客车销售经理(有工作经验,女士优先):13605167630
KD 南京肯达汽车贸易有限公司 地址:南京市玄武区北固路17号 电话:84810203 13905195889

给利看得见 两年赚一辆
6.34立方米超大空间
本公司长期代办厢式货车营运证
朗驰中华&金杯 旗舰销售服务4S店
4S店地址:南京市光华路石门坎172号(海福巷东)
销售热线:025-84279251 84279261 服务热线:025-84279293