



新业主崛起

放眼全城，近年来，最先且持续深入关注南京物业管理行业发展的代表媒体首推《现代快报》“金楼市”。经过三年的思索和沉淀，今年，在“金楼市”的观察视野里，有了南京物业发展新的关键词——新业主。

现代快报记者 葛九明

金楼市的物业情缘

- 2010年，“金楼市”首度发起“南京住宅小区物业服务满意度大调查”；
- 2011年，由于小区安全事件频发，“金楼市”将焦点锁定于“南京住宅小区安全感”；
- 2012年，在“南京住宅小区物业服务满意度大回访”及物业服务企业生存状态的调研基础上，“金楼市”开始提出建设性思考，试图进一步推动南京物业行业的可持续发展与可创新服务。

特别提醒

即日起，读者可拨打84783545推荐或自荐“新业主”，并有机会受邀加入《现代快报》物业观察团，走进南京各小区，与全市更多“新业主”共话社区管理中的得与失。与此同时，《现代快报》开通了物业维权热线84783545。

业委会主任的新“损失论”

事实上，从关注物业之初，“金楼市”就将重心放在了呼吁和培养业主积极参与小区管理的自主意识上，并取得了一定成效，无论是2010年的南京住宅小区的物业服务满意度大调查，还是2011年南京住宅小区安全感评价大调查，都一度创下了史无前例的上千名业主参与受访盛况。

而让“金楼市”强烈意识到“新业主”的迅速崛起，则源于2012年举办的第三届南京市物业管理发展论坛。在彼时参与发言的业主代表中，“金楼市”惊讶地发现，与以往不同的是，这些来自仁恒翠竹

园、五台花园、江南文枢苑等小区的业委会成员们，不仅更为年轻，同时也更为专业与理性。

该论坛上，江南文枢苑业委会主任的发言引来与会嘉宾的阵阵掌声，在这批业委会成员的管理下，该小区账户盈余已有10多万元，没有交物业费的业主没有投票权。该业委会主任更是呼吁：“物业公司走了谁损失大？当然是业主。要把各个小区的业委会都建立起来，一定会不一样。”与以前不分青红皂白直接与物业公司争吵不同，如今这些在外人看来“很积极的业主”正是“新业主”。

全城寻访实战派“新业主”

做好铺垫。

全城寻访“新业主”的活动只是一个开始，基于“金楼市”前三届物业论坛积累下关心物业问题的庞大读者群，新业主的寻访工作可以在较短时间内得以完成，与此同时，“金楼市”编辑部还将筛选出两三个社区进行深入交流，正式启动“《现代快报》物业观察团社区行”活动，物业观察团现场办公，直面社区出现的真问题、新变化。在此基础上，“金楼市”还将全城推荐那些由于新业主与物业企业之间的良性互动、拥有高度业主满意度的典型社区，通过分享先进经验，培养和推动更多“新业主”的崛起。



不入悦府 安知家族之尊

南京首席280M²传世空中别墅 全实景销售

登鼎2012顶级公寓领冠，华润·悦府，以冠领全城的墅级品质，成就家族大宅的人居标杆。
作为传世平层的巅峰典范，悦府280M²空中别墅，凭借独步尺度铸就非凡大家的居住理想。
无上尊崇匹配贵族荣耀，一代珍藏而世代相传。



华润·悦府

8680-7777

南京市建邺区所街7号 华润·悦府会所内
咨询电话：025-51310015/51555555