

Q CBA常规赛结束,麦蒂在中国的处子赛季也告一段落。最后一轮青岛双星与广东宏远的比赛前,麦蒂在休息室接受了记者的采访,他表示,与俱乐部的合作非常愉快,如果条件合适,他愿意留下来,继续为青岛双星效力。

CBA常规赛结束,麦蒂接受采访时坦言: 如果条件合适,我愿意留下

关键词:处子秀 “非常棒的经历”

“这是一段非常棒的经历,一个有意思的赛季!”谈到自己CBA联赛的首个赛季,麦蒂显得很兴奋,“更重要的,是我看到了球队里中国球员的进步。”而对于自己的表现,麦蒂却不愿意评价,“我不想评价自己的表现,因为我来到CBA,并不是想证明什

么,而且我也不需要证明什么。我不想当什么得分王,不想把比赛当成是我一个人的,只是想来帮助队友,让他们有所改变,有所提高。”来青岛前,麦蒂曾经是信心百倍,他甚至喊出,要带领球队去夺得联赛的冠军,但最终的现实却是常规赛只赢了8场比赛。“是的,只

赢8场不是我们真实实力的体现,我们完全有能力去赢得更多的胜利。从一开始,队员们对我太过于依赖,在场上的侵略性不够。经过改变后,大家做得更好了。当然,还有一些不是我和我的队友们能够左右的因素,这也是我们没有取得更好成绩的一个原因。”

关键词:未来 “我愿意留在这里”

常规赛结束,也就意味着麦蒂与双星的合同到期,下赛季,他会去哪里?对此,麦蒂显然也已经有了些想法。“如果条件合适,我愿意留在青岛!”麦蒂向双星俱乐部抛出了橄榄枝。

每年的CBA常规赛结束前后,总会掀起一股外援回美国的高潮,去年联赛,包括J.R.史密斯、钱德勒等大牌外援,都匆匆结束了自己的CBA之旅,然后返回NBA拿到了大合同,而其他一些名气稍小的,也会在NBA获得一份临时合同。不过据了解,麦蒂似乎对重返NBA并不太感兴趣,他甚至曾私下表示,自己打算下赛季继续留守CBA。“这个赛季,与双星俱乐部的合作非常愉快,所以如果双方在下赛季合同谈判过程中都能够满意的话,那我愿意留下来,继续为双星效力!”

据麦蒂介绍,回到青岛后,他要收拾一下行李,然后好好跟俱乐部谈一谈再返回美国。相信,这次与俱乐部的接触,将很大程度决定麦蒂是否会继续留在双星。

特约记者 许诺



麦蒂不想走,麦蒂很想留

关键词:CBA “让队员决定胜负”

在NBA征战多年,如今来到CBA,麦蒂自然会感受到太多的不同。按照他的话来说,NBA和CBA,真的没有什么可比性。

对于麦蒂来说,CBA无疑是全新的。从来时的高调带队夺冠,到常规赛最后一名,如此大的落差也充分证明,他对于这个联赛并没

有做好足够的准备。通过一个赛季,他总算是对CBA有了了解,也有了足够的发言权。

“CBA联赛中有不少表现不错的中国球员,假以时日,他们有可能去NBA展现自己的才华。”麦蒂这样说道。

究竟最大的差别在哪?麦蒂的

心中显然一清二楚,但他并不愿意太多涉及,“CBA有好的东西,也有要向NBA学习的地方。比如说,比赛的胜负应该让队员们来决定。队员们辛苦地准备,打出了非常精彩的比赛,每个队员都付出了自己的努力,但胜利却被别人拿走了,这是绝对不应该的。”

关键词:青岛双星 “我的选择没有错”

不到半个月的时间,麦蒂就与青岛双星牵手成功,这让很多人都大跌眼镜,就连当年在火箭一同效力的姚明都大呼意外。不过,对于这样的选择,麦蒂并没有后悔,因为他在青岛度过了一段非常美妙的日子。

“我还是那句话,我来CBA,不是想证明什么。”对于自己的选择,麦蒂并不后悔,“我来中国之前就知道,双星不是联赛中的强队,而我也非常喜欢接受挑战,我就是希望能

够带领这样的球队打出漂亮的比赛,所以,我才选择了双星。”

的确,自从麦蒂加盟后,给双星带来了太多太多,而麦蒂也非常享受在青岛的生活。“俱乐部给了我我和我的团队无微不至的照顾,让我完全可以放心放在篮球场上,这让我非常感动,而青岛也是一座非常漂亮的城市,我和我的妻子都非常喜欢在这里的生活。当然,这里的球迷也很热情,不光是青岛,我所去的城市,总能见到那些热情的球

迷,这种感觉的确很不错。”

说到这里,麦蒂的脸上流露出了难得一见的笑容,“我的妻子来中国这几次,记录了很多很多我在中国的资料,我希望让我的孩子们分享我在这里的快乐。”提及自己的孩子,麦蒂还是流露出一丝遗憾,“本打算也让他们一起来中国的,但却没有成行。所以,我计划今年8月左右,带着他们一起再到青岛来度假,让他们也看看这座美丽的城市。”

定家装
送主材

11th 行业年度最大展会
品牌·诚信·环保·权威
Brand·Sincerity·Environmental protection·Authority

2013春季品牌家装交易展览会

家装/设计/橱柜/地板/衣柜/木门/陶瓷/卫浴/冷暖/中央空调/软装等

2013.3.1~3.3 玄武门·南京市规划建设展览馆(2楼西门主入口)

监督指导单位:南京市装饰行业管理办公室 主办:南京市装饰行业协会 联合主办: 新浪家居

展会特别承诺

- 参加本次展会所有品牌须进行严格筛选,不但具备资质、安全许可证书,而且近两年无投诉无质量问题;
- 参加本次展会所有品牌老总统一签订责任书:报价透明不掺水分,决不欺诈、诚信经营、服务及时到位;
- 参加本次展会所有品牌推出的各项优惠必须真正无水分,实实在在让利,比平时店面至少让利5~20%;
- 所有在展会上接单或交定金业主只要到组委会报名登记即可享受单项免费监理,质量全程跟踪监督服务,质保两年,终身服务。

现场每天限量派送

- 签单业主送《家装工程质量验收标准》100本
- 最新版本《装饰装修合同》100本
- 家庭环境免费检测30名(每户一个检测点)

3.2-3.3 齐家网举办大型家装建材砍价会,全城底价基础上再砍价,花一天时间,省半年工资!凡现场签定家装业主,到组委会送戴胜门一扇

展会直通车

上午可先参观家装样板房下午进展会现场,家装直通车报名订座:13814070441,上车送家装合同送家装环保检测

公益服务集锦

- 500多位优秀设计师现场推出3000多套设计方案,免费设计报价;南京经典楼盘户型大解析,2013别墅大宅家装设计流行趋势发布;最新设计软件DIY您的家!
- 1000多款家装材料同时大放价,各种家装套餐琳琅满目;家装样板房设计大比拼;老房、二手房尚装特惠节,免拆除费、免设计费等8项免费;实惠大比拼!
- 2000多个家装与材料顾问为您提供全方位服务;监理师、环保检测专家及资深专家举办家装大讲堂,全方位传授家装知识;20多家冷暖品牌实战大比拼,共推舒适家居冷暖节!
- 免费赠送最新版本家装合同,工程质量验收指导手册,资深专家免费审核家装预算、报价,现场接受投诉、解决家装纠纷,公益服务大亮相!

各大装饰公司劲推特惠套餐,最高送万元主材!

参展品牌

(排名不分先后/更多品牌及优惠活动请至展会现场)
锦华装饰、钟凯丽装饰、新爱华装饰、美庭装饰、东易日盛装饰、面对面装饰、龙发装饰、元洲装饰、业之峰装饰、阔达装饰、实创装饰、1917装饰、金典装饰、我乐装饰、巍然·美汇美装饰、星艺装饰、红牛装饰、君炫装饰、大晶装饰……
我乐橱柜、东方邦太橱柜、志邦橱柜、戴胜木门、李洋地板、富林地板、九牧卫浴、马可波罗陶瓷、诺贝尔磁砖、星洲电器、科宁舒适家、科宁建筑冷暖、斯图尔冷暖、纳宏冷暖、志佳冷暖、佳雅地暖、康京冷暖、东芝空调、欧陆冷暖、雅迪斯衣柜、博克曼衣柜、丹麦风情衣柜、老木匠实木家具、无锡阳光房、艺星楼梯木门、金豹电线、保利管业、德国·洁水、康丽根净水、萃璞集元-西方油画……

咨询报名热线:

84739187 15005199320

扫一扫
更优惠

