



华东有色谋三年内上市

引入战投募资20亿,有望成国内第二家上市地勘局



华东有色控股业绩预测
据公司2011年中期票据募集说明书

制图 徐支兵

地质踏勘工作 据华东有色官网

记者从华东有色地质勘查局(下称“华东有色地勘局”)相关人士处获悉,该局下属的华东有色投资控股有限公司(下称“华东有色控股”)昨天正式与中静实业公司、上海云峰集团、红石二期基金签署了增资扩股协议,华东有色控股通过增资扩股方式转让49%股份,募集资金20.5亿元。上述人士透露,在引入战略投资者之后,华东有色控股拟三年内实现净资产和总营收双百亿,有望成为国内第二家A股上市的地勘局。

现代快报记者 赵士勇

上市公司调查

报料热线
96060 84783618

最新动作



49%股权引入战略投资

据了解,华东有色控股此次引入的中静实业公司、上海云峰集团、红石二期基金三家战略投资者将分别出资10亿元、5.4亿元和5.1亿元,此次增资扩股,华东有色地勘局将持有华东有色控股51%的股份,而另三家机构分别约占24%、13%、12%。

记者查阅资料发现,上述三家战略投资者在国内资本市场颇有名气。

筹备已久



频频买矿充实家底

华东有色地勘局本为事业单位,但是在2006年,刚刚上任不久的地勘局局长邵毅同时注册了事业单位与企业单位并列的工商营业执照,并于次年全额出资成立华东有色控股有限公司,成为该局改制的第一步。

但实际上,“地勘局与华东有色控股是两块牌子,一套人马。”上述人士表示。

“华东有色以前以勘探为主,手里资源不多。”该人士告诉

记者,在2006年以前,全局只有一座矿山,全局矿权总面积还不到100平方公里。

此后,华东有色地勘局开始涉足资本市场。2009年6月,该局收购澳大利亚阿拉弗拉资源有限公司,成为国内地勘系统中首家成功收购海外上市公司的单位;2011年,地勘局与高能资本联合发起成立了中国地勘单位首支资源类私募股权投资基金。

据了解,3家战略投资者介

入华东有色控股,很大程度上是看中了其掌握的矿产资源和市场前景。

据该局人士透露,仅境外矿权方面,华东有色控股在纳米比亚就已拥有31个矿权,并探明JORC储量达32.68亿吨的铁矿;在澳大利亚北领地拥有8000多平方公里矿权面积,并成功探明JORC储量为28亿吨的重砂矿。目前,华东有色控股已拥有境外全资、控股、参股的企业11家。

目标明确



谋三年内A股IPO

就在华东有色地勘局在国外市场出手频频时,在国内资本市场上却慢了一步。

就在2012年2月,山东省地矿局旗下鲁地矿业投资公司重组ST泰复,实现借壳上市。此前,山东地矿局旗下另一家公司鲁地投资控股曾谋求重组*ST炎黄未果。

这一现实也让华东有色地勘局恍然大悟。“光靠自身积累走得太慢,不能抱着事业单位的光

环不放,现在要放下身段,主动引进增量资本。”该局局长邵毅在一次内部讲话中表示。

而此次为了引入三家战略投资者,华东有色地勘局可谓下了“血本”——出让了49%的股权。但是邵毅认为,“股权多元化是现代企业发展的必然趋势,它有利于建立真正的法人治理结构,平衡各股东之间的利益。”

实际上,此次地勘局引入的三家机构均在国内资源类资本

运作上经验丰富。如中静实业擅长产业资本运作,上海云峰集团专长于实业开发,而红石基金则是培育上市的好手。

但据上述人士透露,引入外部资本的目标就是上市,但目前还要接受监管机构对公司连续盈利、股权合理分配以及资产和业务适合上市等各种条件的考察。由于华东有色控股成立才一年多,因此将尽量在3年内完成A股IPO。

本地上市公司动态

江苏舜天剥离12家子公司 将介入金融服务业

继2011年集中剥离房地产业务后,江苏舜天又计划甩手12家子公司股权,由此公司将从大股东舜天集团获利1.12亿元。此外,江苏舜天还将收购一家现代金融服务公司股权,介入融资租赁业务。

根据公司公告显示,江苏舜天此次集中剥离的子公司主营业务包括服装生产、矿产投资、木材加工等业务。江苏舜天向直接控股股东舜天集团转让股权,累计可以获得1.12亿元的股权对价收益。此外,这12家子公司可谓负债累累,江苏舜天对这些公司的累计债权高达7.03亿元。

对于此次大规模剥离控股公司股权,江苏舜天方面解释,此次公司主要是将与主业关联度不高或制约产业发展的控股子公司的股权转让,一方面是优化公司的资产质量,另一方面又提升公司的经营性现金流水平。

除了剥离一系列不良资产外,江苏舜天还以1.18亿元向间接控股股东国信集团收购了南京租赁公

司25.96%的股权。据了解,南京租赁公司主营业务为融资性租赁业务。

值得一提的是,截至2012年9月30日,南京租赁公司净资产账面值1.9亿元,而25.96%的股权所对应的净资产值为4940万元。这意味着,此次收购溢价高达284%。

对此,江苏舜天解释称,收购南京租赁公司股权,主要是除了做传统贸易主业以外,需要逐步形成以现代金融服务业投资为主的第二主业,有利于提升公司的抗风险能力,增强公司盈利能力。

江苏舜天方面透露,上述关联交易完成后,将增加公司2013年度母公司报表利润总额约2350万元,同时增加公司2013年度合并报表利润总额约2.4亿元。
人民网

拟参与江西稀土集团组建 徐工机械被指“瞎赶热闹”

虽然此前从未接触过稀土行业且稀土市场低迷许久,但徐工机械对此领域却似乎兴趣高昂,且胃口不小。最新消息显示,徐工机械正在与江西方面接触,希望能够用入股形式参与江西稀土集团的筹建。

“徐工正在和江西稀土集团筹建方谈,徐工想入股。但现在具体方案还没有谈定。”江西稀土协会一位副会长告诉记者,徐工机械与江西方面接触时日已久。

筹建中的江西稀土集团是江西省正在运作的省属稀土整合平台。江西计划将其打造成如广东稀土集团、福建稀土集团那样集合一省资源、具有代表性的稀土企业。

在众多拥有稀土产业经验的参与企业中,徐工机械无疑是相当“另类”的一个。2012年,工程机械行业景气度低迷,从未涉足过稀土领域的徐工机械却找到了新目标,立志杀人,并为此做了铺垫。

2012年11月10日,徐工机械公告,已完成向子公司徐工投资增资4.9亿元,该笔款项将与赣州国资公

司、赣州宏泰共同出资设立“赣州稀土收储公司”,其中徐工占比49%。此次再与筹建中的江西稀土集团接触,徐工机械显然希望更深入参与江西稀土产业。

但是,在部分江西稀土业内人士看来,徐工机械的加入,却颇像“外行赶热闹”。

“根据我对他们的了解,他们很可能因为离稀土行业和市场现实太远,感受不到行业在这一年多来发生的剧烈变化。徐工可能都还沉浸在2011年的景象中,认为稀土很火爆很珍贵,国家很重视,一定有利可图。”江西稀土协会另一位副秘书长向记者表示,稀土市场的萎靡不振已经持续一年有余。徐工此时进入,到底是“抄底”还是“赶热闹”,还需时间检验。
现代快报记者 朱宇琛