



# 春节后，路边停车缴费可刷公交卡

POS机全部联网，如果车主逃费，下一次道路停车时会被抓住

Q—

南京目前有233条道路可停车，靠的还是收费员人工计时，收费时还用手撕票。昨天，现代快报记者从南京市停车设施管理中心获悉，春节后，南京道路停车将推广手持POS机刷卡收费，市民可刷市民卡、公交卡等，也可继续用现金。

现代快报记者 赵丹丹



工作人员用POS机收费  
现代快报记者 张楚洁 摄

## 探访：

### 刷个卡，时间收费清清楚楚

天津路靠近鼓楼医院，有64个车位，是南京停车最忙的道路之一。昨天上午10点多，收费员郑志明和往常一样忙，不过不同的是，他用上了“新式武器”，收费再也不是过去的一支笔、一张记录纸，取而代之的是一部手持POS机。这时，一辆车开进了泊位，郑志明拿起POS机，只见他输入车号，随即便打印出一张机动车车道登记凭证，上面记录着车号、收

费员编号、收费区域为二类地区，以及如何计费等信息。

此时，又有一辆车正准备走，郑志明说，只要点击取车，就可以打印出另一张收费凭证，上面自动计算出共停车多长时间，收费多少。同时可提供给车主相应金额的手撕发票。

## 计划：

### 可刷公交卡，现金也照收

南京市停车设施管理中心主任刘国强介绍，目前南京在天津路、华侨路、慈悲社三条路段试点

POS机收费，试点过程中遇到的问题会逐步改进。春节后，南京将逐步推广POS机刷卡收停车费，从主要干道先开始，预计2013年底前江南八区233条道路基本实现全覆盖。届时，市民主要可以用智汇市民卡、智汇金陵通(也就是公交卡)，以及南京市民卡公司发行的其他“智汇”系列卡，进行刷卡。此外，春节后还会发行停车专卡，面值分为20、50、100元的。不久后，还可能发行停车纪念卡等。

当然，车主用现金缴费也行，收费员收取现金，刷管理卡即可。

## 热点问答



### 如何防止车主逃费？

欠费的下次再停车先还款  
一般道路停车时间从早8点到晚8点，收费员下班后车主逃费开走了怎么办？

刘国强表示，每一个POS机都是联网的，对于逃费车主，在下一次道路停车时，自动就会显示他曾在哪条路段欠费，金额从停车开始到晚8点计算。对拒不缴费的车主，收费员可限制他停车，停车管理中心也会将他的欠费信息对外公布。

### 如何防收费员私自议价？

还会配置专门的巡查机

尽管用上了POS机收费，如果收费员不录入车号，不打印凭证，还是可以和车主私自议价。对此，刘国强表示，逐步推广POS机刷卡后，他们还配置专门的巡查机，一个巡查人员手拿巡查机，对6个停车收费路段进行监控，“如果发现有的车位上有车，但车号没有录入，就有可能是收费员私自议价，将向责收费员。”

### 用POS机录入太慢怎么办？

可刷环保标自动生成

收费员反映，用POS机录入车号，速度比较慢，比原来耽误时间。刘国强称，推广后，POS机可以刷下环保标，可以自动生成，避免输入耽误时间了。



如何刷  
POS机收  
费？扫描  
二维码看  
看吧

新春送好礼，熊猫币火爆南京城

## 央行火热产品：熊猫银币 298 元大换购

喜迎新春佳节，德乾艺藏为回馈新老客户，特推出中国金币总公司熊猫银币特惠活动，现在凭有效证件，298元即可换购央行售价398元的熊猫银币一枚。

**在国际收藏界，1 盎司为标准重量、成色 999 以上，贴近银价的银币成为“投资银币”，中国熊猫银币为世界五大投资银币之一，受到全世界收藏爱好者的青睐。**

熊猫金银币从1982年发行至今，因题材非常受欢迎，是目前所有已发行的贵金属纪念币题材中，至今没有间断过的品种。熊猫金银币具有持续升值的优势。2003年面值仅10元的熊猫银币现市值已达到1900元，而2009

年的已经达到600元，如此快速成倍的增长让熊猫币成为不可多得的一项投资上选。

由于数量有限，每日兑换限量20枚，请提前电话预定。南京官方预定电话：4007-109-109、025-68561672。官方兑换地址：广州路清凉山公园东南角武侯别苑。



## 厂商联合助力春节市场 苏宁率先响应国家促消费号召

近日商务部下发了《关于进一步做好扩大消费工作的通知》，要求各地协调落实现有促消费政策，引导和扩大居民消费。专家分析，该通知的下发对家电、百货等商业零售企业将是一大利好。

对于此次商务部扩大消费新政的推出，苏宁方面表示作为国内流通渠道的代表，将率先积极响应国家号召，加速促消费措施由单一价格促销向服务、产品等多元化方式的转变，努力推动居民消费的增长。

**苏宁积极响应促进消费 多领域取得进展**

一直以来，苏宁对于国家“促进消费，扩大内需”的号召均是积极响应

应，通过自身在渠道和销售的优势，联合行业上下游资源，在信贷消费、网络消费和绿色消费等领域，苏宁取得了诸多进展。

信贷消费方面，近年来，苏宁与建设、交行、工行、招行等多家银行联合推出“三零分期”、“持卡人尊享机”等独家品牌促销，今年春节期间，苏宁和交行再次推出了i-Phone5、surface等明星单品的“会员尊享机”活动；网络消费方面，苏宁易购线上平台一直保持高速发展，B2C市场份额增速行业第一，服务口碑也取得了显著进步；绿色消费方面，自去年6月国家正式推出节能补贴政策起，苏宁线上线下即

第一时间响应，从商品采购、资金支持、补贴流程等方面完善准备，让消费者能够便捷销售节能补贴。据了解，目前苏宁体系一级能效补贴类产品销售占比已经超过70%，产品结构组成良性。

国家促进消费新政的颁布，也为苏宁等商业零售企业注入了一剂强心针。苏宁电器在线下实体连锁和线上电子商务方面均拥有渠道和销售优势，长期以来的优质服务已在消费者中形成口碑，势必能够有效抓住春节年货市场，为2013年开个好头。

**春节期间货市场火爆异常 厂商联合全力冲刺**

2013年商务部相关通知要求颁

布后，迎来的第一个消费旺季便是春节促销。对于春节年货市场，包括工厂、渠道商在内的家电行业代表均是一致看好，纷纷表示将在近期投入充足的产品货源和促销资源，让消费者买到称心的商品。

苏宁电器相关负责人告诉笔者，受年货采集需求爆发的影响，近期苏宁渠道销售情况良好。为了进一步响应国家促消费新政号召，苏宁将在年前完成第一批实体店平台的升级改造，确保旺销产品的货源和服务保障，为工厂提供最优的销售平台，为消费者提供最佳体验和最给力促销的消费平台。

据悉，为了丰富消费者年货选择

空间，苏宁凭借Expo超级店、乐购仕生活广场、地区旗舰店等连锁业态载体，有效扩充了品类经营范围，提供给消费者一个全品类年货购物的平台。笔者在走访苏宁某Expo超级店时发现，店内终端氛围热烈，吊旗、海报，整个购物环境都充满了“年味”。相比往年，除去常见的传统大家电、3C消费类电子产品，笔者在店内发现了许多新鲜的东西，大到Bose音响、芝华士沙发，小到双立人刀具、乐扣乐扣茶杯，均有出样，而且规模相当可观。同时苏宁还针对春节年货市场推出了礼品卡，线上线下全品通用，绝对是春节送礼必备利器。

## 阿里斯顿FLAT COLOR平板电热水器 用色彩装点浴室生活



寒冷冬季生活最需要的就是热水，尤其是在今年全国普遍寒潮爆发的情况下，不管是洗脸、洗澡，还是洗菜、洗碗，人们都需要温暖的热水。因此，拥有一款舒适、耐用的热水器尤为重要。今日笔者在走访中发现，阿里斯顿专柜前吸引了众多市民到访咨

询，购买者更是络绎不绝，成为家电商城一道独特风景线。

### 时尚简约薄型设计 让浴室之美从此绽放

据悉，阿里斯顿FLAT COLOR平板电热水器是阿里斯顿花费数年打造的全球首发超薄机型。其不仅以紧凑平板外形替代传统圆筒外形，而且还以突破性的27厘米机身厚度证明原来电热水器也可以做到如此极致的薄。阿里斯顿FLAT COLOR平板电热水器颠覆了传统的臃肿笨拙，更以极致轻薄引领着

电热水器的瘦身潮流。为您带来浴室空间的完美释放，提升生活品质的同时，更让您真正摆脱拥挤挤压的感觉，生活之美悄然绽放。

### 用色彩谱写生活 诠释家居自然艺术之美

随着城市发展步伐的加快，人们越来越开始向往五彩缤纷的自然生活，可是这个愿望在繁忙的都市生活中并不容易实现。阿里斯顿在充分考虑消费者的需求下，热水器以银色、绿色、蓝色等充满自然韵味的色系为主。就拿米兰银来说，银

色且带有金属质地的元素一直是时尚潮流中的宠儿，在设计过程中它总能让设计师的思路插上灵感的翅膀，创造出的作品透着浓厚的现代气息。银色的机身采用ABS材质，并运用金属拉丝工艺打造，能够提升热水器的整体质感，诠释高贵典雅之真谛，尽显简约时尚之美感。

### 百变安装更便捷 让浴室生活从此变轻松

现在的房价居高不下，人们生活的居室空间变得越来越小。如果能有一款可以节约空间且随意