

A42

过大年



盼来年

快过年了，家家户户都要在门上面倒贴一个福字。“倒”音“到”，谐意到来的意思。“倒福、到福”，在各大超市的年货大街里，“福”字颇为抢手，期望来年幸福、有福气，走福运。据《梦梁录》记载：“岁旦在迩，席铺百货，画门神桃符，迎春牌儿……”；“士庶家不论大小，俱洒扫门闾，去尘秽，净庭户，换门神，挂钟馗，钉桃符，贴春牌，祭祀祖宗”。文中的“贴春牌”即是写在红纸上的“福”字。现在“福”字精描细做成各种图案，有寿星、寿桃、鲤鱼跳龙门、五谷丰登、龙凤呈祥等。

2013年，承载了满满的期盼，普通人希望工作顺利、身体健康、事业有成；领导着商业航母的零售巨头们则希望能开出更多的门店，不仅仅是为了自身发展，也是为了惠及更多的消费者。每一份期盼的背后都孕育着一份深沉的希望。希望在这个春天里，能够生根发芽，在秋天结出丰硕的果实。

强劲物流保驾春节市场



姓名:卞农
职业:苏宁电器南京大区总经理

随着春节家电消费高峰期的到来，各大零售企业也将面临着一场大考，包括工厂、渠道商在内的家电行业也将全力出击，加大春节资源投放力度。苏宁电器南京大区总经理卞农表示，苏宁在春节期间将投入充足的产品货源和促销资源为市场服务，力保消费者买到称心的商品。

“凭着对市民消费习惯的了解，苏宁积极与三星、海尔、联想、LG、美的、索尼、海信、创维、TCL、惠而浦、宏碁、先锋等品牌洽谈2013年春节年货销售计划，并签订了数百亿的采购大单，增加了春节期间旺销的彩电、手机、电脑等产品的比重。”卞农强调，对即将到来的春节，苏宁已经制定好一系列强有力举措，从线下延长营业时间、线

上全国免费配送、1小时客服问题响应、即时送货上门等方面全力出击，全面落实春节服务保障计划。

卞农告诉记者，针对春节期间彩电、音响、热水器、洗衣机、厨卫等大量家用电器的集中、高频率使用，导致故障出现率随之增加的情况，再加上购买产品配送不及时、坏机退换难等情况频现，苏宁在售后及物流等方面提前准备，除苏宁线下门店春节期间确保正常营业外，强大的物流系统，无论是线下门店，还是线上的苏宁易购，都可以确保春节期间正常的送装服务。

此外，考虑到春节期间购买礼品馈赠亲友的需求，对于春节送礼的消费群体，苏宁门店将提供自提商品（生活电器、3C）免费包装的服务。同时，苏宁全国印制了几十万份装有春联、福字、红包的福袋，将会随送货安装服务人员递送到家，消费者在门店购物时也可以免费领取。

现代快报记者 刘德杰

再度掀起垂直网站并购热

姓名:李斌
职业:苏宁易购执行副总裁

1月16日，苏宁易购执行副总裁李斌对外公布：苏宁电子商务业务2012年全年销售额达183.36亿，同比增长210.8%，基本完成了年度目标；注册用户数、日均流量、日均订单数等三大运营指标均达到年初预期。李斌表示，2013年，电商之间表面上的价格战仍将频繁上演，而围绕开放平台、金融和数据等内力的角逐将逐渐展开。

“红孩子母婴网站今年将与苏宁易购一起在母婴垂直领域继续新的开拓。”李斌强调，消费者需要的品类就是苏宁易购拓展的方向，他们将加大区域拓展力度，加强二三线城市销售能力。

“2013年将是苏宁易购在各个垂直细分品类上的精耕细作期。”李斌表示，不排除在2013年再度掀起垂直网站并购热的可能性。据悉，在苏宁目前主推的超级店和乐购仕广场门店内，苏宁易购通过体验区的形式实现线上线下协同，借势加速线下超电器化战略的进程。

李斌认为，2013年电商行业整合加速，电商品牌化趋势明显，超越单纯价格竞争，供应商和消费者综合服务能力将成为竞争焦点。“2013年，苏宁易购将利用全产品交易平台、供应链服务平台、物流平台和金融平台，继续实现全指标的快速健康增长。”李斌说，苏宁易购将为供应商提供更好的服务，如仓储配送及金融等支持，苏宁小贷公司将在今年正式运作。

“服务作为苏宁的唯一产品，是苏宁易购同样遵循的理念。”李斌说，去年苏宁易购南京自动化仓库投入使用，在北京、上海、广州同步启动小件仓库的建设，预计2015年实现全国8-10个小件自动化仓库的布局，届时将有望在全国90%以上地区实现半日达。随着各地快递牌照相继获得，苏宁易购快递团队将为开放平台商家进行物流配送方面的服务。

现代快报记者 刘德杰

新年更要做好“民生工程”

姓名:马嘉樑
职业:苏果超市董事长

开门七件事，柴米油盐酱醋茶，是老百姓过日子的基本要素，苏果超市从1996年成立以来，商品从几千种扩大到5万种，70%以上的商品属于民生型商品，涵盖老百姓生活的方方面面。随着消费多元化，苏果不断针对需求进行升级和业态创新，丰富和改善百姓购物篮。“苏果坚持将店铺开到老百姓家门口。”马嘉樑说，仅南京市场就有超过400家苏果便利店，90家社区店，30多家购物广场。今年苏果计划在苏皖鄂新开200多家门店，“除城市中心发展大型购物广场，大部分门店深入社区、大街小巷，贴近老百姓生活。”

“为老百姓把好食品安全关是我们一直坚持的底线，苏果投资建立了一套完整的食品安全体系，并从组织上、制度上进行保障管控。”马嘉樑说，“按照国家标准对上游供

商实施严格筛选，杜绝假冒伪劣进入门店。通过食品安全检测中心对民生商品进行安全检测，每年还委托第三方抽检2000种商品。苏果大力推行‘农超对接’，对农产品生产基地的土壤、空气、水源等实施安全审核，建立苏果农产品直供基地，进行生产过程安全监督。”

“超市具有保供应、抗通胀的行业特性。在非典、雪灾等时期，超市的保供、稳价作用就能得以凸显。”马嘉樑说，2012年零售行业增速放缓，人力、租金成本刚性上涨使得经营成本骤升。“企业在2013年将坚持既定发展目标不动摇，但会做局部调整以适应市场形势变化，推动企业实现更稳健的发展。”据介绍，苏果2013年计划新开店铺214家，其中购物广场、社区店31家，标超、便利店183家。继续采取区域集中发展战略，巩固苏皖鄂已进区域的市场优势。强化对合肥、武汉市省会城市及中心城市的网点渗透，全面克隆南京模式。

现代快报记者 闫弋



现代快报记者 刘德杰

苏宁环球购物中心
SUNING UNIVERSAL SHOPPING CENTER

活动时间: 1月31日 - 2月6日 VIP卡 正常积分

NORTHLAND PROFESSIONAL 周六日全场**6**折

NIKE SPORTSWEAR 部分**5**.**5**折

新年焕新颜 化妆品 满**199**减**30**

蛇年添活力 运动商品 满**99**减**28**

幸运刮刮卡 新春齐来到
2/2、2/3，全场当日现金累计消费满800元（黄金珠宝满2000元）即可领取“幸运刮刮卡”1张，赢取新春礼品、购物券、男士领带、男袜等精美礼物等你来拿，100%有奖（单张发票限参加1次）。

EASY BUY 部分**3**折 VISCAP **99**抵**50**